

Курсы валют
ЦБ, 16.03.2019

↑ **₽65,42**
доллар

↑ **₽74,07**
евро

Индекс РТС
Московская биржа
15.03.2019

↑ **1196,75**
пункта

Нефть BRENT
Bloomberg,
15.03.2019 20:00 мск

↓ **\$66,97**
за баррель

Международные
резервы
ЦБ, 08.03.2019

↓ **\$479,3**
млрд

№ 30 (2985)
18 марта 2019
понедельник



RBC.RU
ежедневная
деловая газета

“ Входить в Москву
мы не собираемся



АЛЕКСАНДР
ПОТАПОВ,
генеральный директор
Уралвагонзавода
Фото: Владислав Шатило/РБК

→ 8

Тема номера Что произошло с Крымом за 5 лет
после присоединения к России

→ 6 **Финансы** Переводы с карты на карту в 2018 году
впервые обогнали снятие наличных

→ 11

Олег Дерипаска пошел в Вашингтон за справедливостью



Подписка: +7 495 363 1101
19030

Российский МИЛЛИАРДЕР подал иск к МИНФИНУ США и Стиву Мнучину.

→ 15



Фото: Андрей Рудаков/Bloomberg

Данное судебное разбирательство вряд ли как-то негативно повлияет на бизнес Олега Дерипаски, однако этот иск бесперспективен и вероятность выигрыша дела близка к нулю, считает эксперт

Общество



фото: Alessandro Bianchi/Reuters

КИНЕМАТОГРАФИСТЫ ПРЕДЛОЖИЛИ СОЗДАТЬ СПЕЦИАЛЬНУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ ДЛЯ ПРОДВИЖЕНИЯ ФИЛЬМОВ ЗА РУБЕЖОМ

Кинопокорение мира Федор Бондарчук оценил в 400 млн руб.

В России может появиться новая организация, которая займется ПРОДВИЖЕНИЕМ отечественного КИНО за рубежом. Ее учредителями готовы стать телеведущие — «ГАЗПРОМ-МЕДИА» И НАЦИОНАЛЬНАЯ МЕДИА ГРУППА.

МАРИЯ ИСТОМИНА

НОВЫЙ ОПЕРАТОР

На заседании правительственного совета по развитию отечественной кинематографии его участники предложили премьеру Дмитрию Медведеву создать на базе Фонда кино оператора по продвижению российских фильмов за рубежом.

Сейчас таким продвижением является организация презентаций и стендов российского кино на зарубежных фестивалях и кинорынках. В 2018 году крупнейший заказ от Минкультуры на 28 млн руб. на эти цели получило учрежденное Росимуществом АО «Роскино», следует из материалов министерства. Эти деньги выделялись на проведение восьми объединенных стендов на международных кинорынках.

Средства на продвижение российского кино за рубежом, которыми сейчас распоряжается Минкультуры, надо передать Фонду кино и проводить открытый конкурс, заявил на заседании министр культуры Владимир Мединский.

О необходимости создать на площадке Фонда кино компанию-оператора, которая будет координировать усилия по продвижению российского кино на зарубежных рынках, сказал на заседании от имени кинематографистов продюсер и режиссер Федор Бондарчук. По его мнению, учредителями этого оператора могут стать, в частности, «Газпром-Медиа», Национальная медиа группа, а также студия «Союзмультфильм». Сама индустрия создаст компанию, которая совместно с Минкультуры, Фондом кино и Российским экспортным центром будет продвигать фильмы за рубежом, резюмировал Бондарчук.

Он также предложил увеличить поддержку через Российский экспортный центр. «Для этого просим рассмотреть возможность выделить финансирование на поддержку продвижения российского кино за рубежом в размере 400 млн руб. в год с возможным увеличением», — эти деньги, по его словам, через конкурс предлагается выделять конкретным проектам, имеющим международный потенциал.

““ Главное, чтобы за тем, как продвигать российское кино на международных рынках, стояло не бюрократическое решение, а экспертиза индустрии, отмечает режиссер Алексей Попогребский

← О необходимости создать на площадке Фонда кино компанию-оператора, которая будет координировать усилия по продвижению российского кино за рубежом, от имени кинематографистов заявил продюсер и режиссер Федор Бондарчук

Гендиректор Национальной медиа группы Ольга Паскина и предправления «Союзмультфильма» Юлиана Слащева подтвердили, что готовы стать соучредителями новой компании. Поддерживает эту инициативу и «Газпром-Медиа», отметил представитель холдинга. Как сообщил РБК гендиректор «Первого канала» Константин Эрнст, этот вещатель также готов войти в число учредителей оператора для продвижения российских фильмов за рубежом.

Гендиректор «Роскино» Екатерина Мцитуридзе не стала комментировать инициативу Бондарчука. «Меня не было на заседании, хотя я обращалась к министру культуры с просьбой включить меня в качестве участника мероприятия», — уточнила Мцитуридзе.

ПОБЕДИТЕЛЬ БЕЗ АЛЬТЕРНАТИВЫ

О том, что Минкультуры намерено изменить систему продвижения российского кино на зарубежных мероприятиях и фестивалях, стало известно в феврале по итогам встречи министра с кинематографистами.

Этой встрече предшествовало совещание в «Союзмультфильме» в феврале 2018 года. На нем Слащева и Бондарчук рассказали Мединскому, что им приходится платить за участие в зарубежных мероприятиях, которые организует «Роскино», и министр дал поручение провести ревизию эффективности продвижения отечественного кино за рубежом. Фактические затраты «Роскино» на организацию мероприятий превышают размер господдержки, поясняла ранее РБК Мцитуридзе.

Кинематографистов не устраивает прежде всего нынешняя система отбора организаций, которые занимаются таким продвижением, говорят собеседники РБК в кинокомпаниях. Они обращают внимание, что в конкурсе, который проводило Минкультуры, довольно часто победитель определялся на безальтернативной основе по одной заявке.

Продюсерам не нравилось и то, что они, по сути, не имели права голоса при выборе компаний — операторов для продвижения своих картин. Теперь их мнение будет определяющим, указывает один из собе-

седников РБК, добавляя, что теперь уже учредители новой компании могут воспользоваться этой ситуацией в своих интересах, например отдавать преимущество своим проектам при распределении средств.

СО СВОЕЙ ЭКСПЕРТИЗОЙ

Студия Wizart работала практически со всеми компаниями, которые сейчас продвигают российскую анимацию за рубежом — «Роскино», «Экспоконтент» и другими, и они достаточно эффективны, рассказывает генпродюсер студии Юрий Москвин. Но механизм выделения финансирования действительно требует пересмотра, согласен Москвин. По его словам, сейчас средства выделяются ежеквартально, но более эффективным было бы долгосрочное финансирование.

Безусловным преимуществом нового оператора будет тот факт, что его учредителями станут крупные медиахолдинги, имеющие собственные сейлс-хаусы международных продаж и производственные компании, указывает кинорежиссер Алексей Попогребский («Коктебель», «Как я провел этим летом» и др.). Главное, чтобы за тем, как продвигать российское кино на международных рынках, стояло не бюрократическое решение, а экспертиза индустрии, отмечает режиссер.

В «Газпром-Медиа» входит кинокомпания «Централ Партнершип», которая была одним из соинвесторов и прокатчиком фильма «Движение вверх». Сборы этой ленты в России приблизились к 3 млрд руб., что является абсолютным рекордом для отечественного кино. Национальная медиа группа и Федор Бондарчук являются совладельцами кинокомпания Art Pictures Vision, один из проектов которой — телесериал «Молодежка». В октябре прошлого года Национальная медиа группа также объявила, что станет одним из инвесторов продолжения фильма Бондарчука «Притяжение». Гендиректор «Первого канала» Константин Эрнст — продюсер таких фильмов, как «Ирония судьбы. Продолжение», «Викинг», «Довлатов». ■

АНИМАЦИЯ КАК ДРАЙВЕР РОСТА ЭКСПОРТА

В 2018 году в 60 странах за пределами России в прокат вышли 87 отечественных фильмов, их посмотрели более 8 млн зрителей, сообщил РБК исполнительный директор Фонда кино Вячеслав Тельнов. По его словам, зарубежные сборы отечественных лент в прошлом году составили \$41,2 млн, а \$19 млн пришлось на анимацию: в частности, более \$14 млн заработал третий фильм франшизы «Снежная королева. Огонь и лед», снятый воронежской студией Wizart.

Политика

Сенаторы внесли в законопроект о СУВЕРЕННОМ РУНЕТЕ поправку о КОМПЕНСАЦИИ из бюджета затрат операторов на обслуживание оборудования для его исполнения. Также ПРОВАЙДЕРОВ освободят от ответственности перед абонентами за сбои в Сети.

ЧЛЕНЫ СОВЕТА ФЕДЕРАЦИИ ПРЕДЛОЖИЛИ КОМПЕНСИРОВАТЬ ОПЕРАТОРАМ ЗАТРАТЫ НА ЗАЩИТУ РУНЕТА

Суверенизация потребовала бюджетных средств

ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА,
ЕВГЕНИЯ БАЛЕНКО

СМЯГЧЕНИЕ ДЛЯ ОПЕРАТОРОВ

Сенаторы предлагают компенсировать из бюджета затраты операторов связи на исполнение так называемого законопроекта о суверенном Рунете. Это требование представитель Совета Федерации есть в числе поправок ко второму чтению законопроекта, рассказала РБК соавтор документа сенатор Людмила Бокова.

Законопроект, внесенный в Госдуму в конце прошлого года, предусматривает меры по защите российского интернета от угроз со стороны других государств, в частности США. Его авторами стали также сенатор Андрей Клишас и депутат Андрей Луговой. Документ также вносит поправки в законы «О связи» и «Об информации, информационных технологиях и защите информации», направленные на укрепление суверенитета российского интернета.

Компенсация из бюджета — «единственный вариант», пояснила сенатор. В противном случае операторам связи придется нести дополнительные затраты. «Поскольку технические средства, которые планируются к установке, будут приобретаться за счет бюджета, то и обслуживание этих устройств должно также компенсироваться из бюджетных средств», — сказала она.

По ее словам, одна из целей документа — сделать так, чтобы операторы не несли дополнительных расходов. Ранее соавтор документа, сенатор Андрей Клишас, заявлял, что в бюджете предусмотрено 20 млрд руб. на выполнение требований законопроекта о защите Рунета от внешних угроз. Бокова подтвердила, что речь идет о такой сумме, хотя «пока это очень приблизительно».

ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Еще одно предложение сенаторов касается освобождения провайдеров от ответственности перед клиентами, если в работе Сети произошли сбои из-за работы «специальных средств противодействия угрозам».

По словам Боковой, в первоначальной версии законопроекта предусматривалось освобождение от ответственности операторов связи за нарушение лицензионных условий в случае, если сбои в Сети были вызваны работой устанавливаемого оборудования. «Скорее всего, в законопроекте мы будем предлагать закрепить случаи, при наличии которых оператор связи будет освобождаться от ответственности по договору с абонентом или его ответственность будет ограничена. Но тогда нам следует также определить порядок, как абонент сможет получить компенсацию причиненных ему убытков», — отметила она.

Если будет предусмотрена возможность компенсации убытков за счет государства, то «чиновники будут задумываться, прежде чем принимать решение о вмешательстве в Сеть». Это поможет исключить «случаи чрезмерных последствий», посчитала Бокова. «Прежде чем включить рубиль-

“Поскольку технические средства, которые планируются к установке, будут приобретаться за счет бюджета, то и обслуживание этих устройств должно также компенсироваться из бюджетных средств

СЕНАТОР ЛЮДМИЛА БОКОВА

Р20

млрд

предусмотрено в бюджете на выполнение требований законопроекта о защите Рунета от внешних угроз, по словам сенатора Андрея Клишаса

ник — десять раз подумай, как это отразится на сетях, не пострадают ли чувствительные сервисы — телемедицина, платежи, передача данных, там, где это происходит через интернет», — добавила сенатор.

ОДНОВРЕМЕННОЕ ВКЛЮЧЕНИЕ

Включение «специальных средств противодействия угрозам» должно происходить одновременно у всех операторов, сказала Бокова РБК. «Не должно быть такой ситуации, когда у одного оператора связи это устройство стоит и работает, а у другого — нет», — подчеркнула она. «Иное будет означать, что

участники рынка будут находиться в неравных регуляторных условиях и это может отразиться на конкуренции», — отметила Бокова.

Для включения необходимых устройств понадобится «переходный период», сказала сенатор. «Необходимо поставить, протестировать и только после этого одновременно включить на всех сетях», — сообщила она.

Ранее источник, знакомый с ходом работы над законопроектом, рассказал, что «если государство не сможет предоставить оператору необходимое для контроля за трафиком оборудование, этот оператор сможет продолжить свою работу по старинке», то есть без установки оборудования.

Основные поправки к законопроекту должны быть внесены ко второму чтению. Помимо Совета Федерации их готовят члены нижней палаты парламента, а также правительство. Дата второго чтения пока не назначена.

Против законопроекта выступили участники и эксперты рынка. В декабре 2018 года рабочая группа при правительстве «Связь и IT» сообщила, что он может привести к нарушениям работы интернета, тогда государству придется компенсировать операторам связи до 134 млрд руб. в год. Дополнительные расходы потребуют создание и ведение реестра точек обмена трафика и расширение штата Роскомнадзора. Президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Александр Шохин в письме спикеру Госдумы Вячеславу Володину предупредил, что реализация законопроекта может стать причиной катастрофического отказа работы сетей связи в России. В комиссии по связи и информационно-телекоммуникационным технологиям РСПП также указывали, что операторам связи придется тратить дополнительные средства на установку и обслуживание оборудования — для крупных компаний расходы могут составить до 2 млрд руб. в течение пяти лет. Комиссия предлагала доработать законопроект — в частности, исключить из него пункт о создании национальной системы доменных имен, так как в России уже есть 11 корневых серверов DNS, а также выработать порядок управления трафиком и применять его только к объектам критической инфраструктуры. ■

ЧТО ПРЕДЛАГАЕТ ЗАКОНОПРОЕКТ

Законопроект о суверенном Рунете предписывает всем операторам связи установить специальное оборудование, которое им предоставит Роскомнадзор и которое будет противодействовать угрозам. В случае возникновения угроз целостности, устойчивости и безопасности функционирования интернета ведомство сможет брать на себя центра-

лизованное управление сетью. Кроме того, оборудование будет фильтровать весь трафик и блокировать запрещенные в России ресурсы (сейчас операторы фильтруют трафик самостоятельно, но качество фильтрации зависит от возможностей каждого). Законопроект меняет систему организации обмена трафиком на территории страны:

он должен проходить только через точки обмена, внесенные в специальный реестр. Предлагается создать национальную систему получения информации о доменных именах и сетевых адресах, которая будет дублировать список доменных имен и номеров автономных систем, делегированных российским пользователям.

Международная политика

ПРОТЕСТЫ В ПАРИЖЕ ОБОРНУЛИСЬ ПОГРОМАМИ И ПОЖАРАМИ НА ЕЛИСЕЙСКИХ ПОЛЯХ

«Желтые жилеты» перешли

Президент Франции ЭММАНЮЭЛЬ МАКРОН пообещал дать решительный ответ «желтым жилетам», устроившим БЕСПОРЯДКИ и погромы в Париже. В субботу они разгромили несколько бутиков на Елисейских Полях, ПОЛИЦИЯ задержала более 200 человек.

ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН

Французские власти примут «решительные» меры, чтобы избежать повторения погромов, которые прошли в Париже в субботу. Об этом заявил президент Франции Эмманюэль Макрон. «То, что произошло [...] нельзя назвать протестами. Эти люди хотят разрушить республику, и их действия могут привести к убийствам [рядовых граждан]», — написал он в Twitter вечером 16 марта. Из-за этих событий Макрон вечером в субботу вернулся в столицу из Пиренеев, где катался на лыжах.

НА УЛИЦЫ СНОВА ВЫШЛИ ДЕСЯТКИ ТЫСЯЧ ЧЕЛОВЕК

В субботу, 16 марта, в Париже прошла 18-я по счету еженедельная акция участников движения «желтые жилеты», выступающих против экономической политики правительства, которая ведет к росту цен на бензин. Почти сразу после начала манифестация переросла в погромы. «Желтые жилеты» начали громить магазины и кафе на Елисейских Полях, в том числе работающий с 1899 года ресторан Le Fouquet, популярный у французской элиты (в 2007 году Николя Саркози праздновал там свою победу на президентских выборах). На стене ресторана погромщики нанесли граффити «Сарко (прозвище Саркози. — РБК) все сломал». В результате их действий были разграблены и разрушены киоски, бутики, в том числе брендов Hugo Boss и Longchamps, Bulgari, а также магазин Nespresso. Всего нападениям подверглись 80 магазинов, около 20 были ограблены или сожжены, сообщает France24 со ссылкой на ретейлеров. Сумма ущерба пока не подсчитана.

Погромщики отказывались повиноваться сотрудникам правоохранительных органов и атаковали полицейских и их автомобили.

Всего на улицы по всей стране вышли более 30 тыс. демонстрантов, из них 1,5 тыс. проявляли жестокость, заявил министр внутренних дел Кристоф Кастанье. В Париже в акциях протеста приняли участие около 10 тыс. человек, неделей ранее — около 3 тыс., сообщает Reuters. Французские СМИ отмечают, что с конца декабря и до последней акции численность протестующих сокращалась, но теперь протесты снова начинают набирать популярность.

Около 240 протестующих были задержаны. В ходе стычек пострадали 42 протестующих и 17 полицейских, передает французский телеканал BFM. Для обеспечения безопасности в Париж были направлены 5 тыс. полицейских.

«БОЛЬШИЕ КОНСУЛЬТАЦИИ» ЗАВЕРШЕНЫ

Акции «желтых жилетов» прошли на следующий день после окончания длившихся два месяца «больших консультаций», которые президент Макрон начал в ответ на акции протеста. В центре обсуждения были налоговая политика,

устройство государственного аппарата, экология, а также вопрос французской идентичности и представительства в законодательных органах. Даже политические противники Макрона признают, что консультации стали политическим успехом президента, пишет Financial Times. Однако теперь ему нужно найти «стратегию выхода» из дебатов, чтобы не допустить разочарования их участников. При этом опрос Elabe показал: семь из десяти французов считают, что дебаты не приведут к разрешению кризиса, а 63% полагают, что правительство не примет во внимание выдвинутые предложения.

Представители «желтых жилетов» заявили, что намерены продолжать «призывать правительство к ответу». Глава общественной организации «Национальное равенство» Тьерри Поль Валетт потребовал аудиенции у Макрона, чтобы выработать такой план выхода из кризиса, который учитывал бы интересы «желтых жилетов» и рядовых граждан. При этом он раскритиковал действия погромщиков

Хроника противостояния властей и «желтых жилетов»

17–18 ноября 2018

Около 300 тыс. человек приняли участие в первой акции протеста «желтых жилетов», поводом для которой стало грядущее повышение цен на моторное топливо в связи с введением экологического налога. Манифестанты попытались прорваться к Елисейскому дворцу.

10 декабря 2018

Президент Эмманюэль Макрон в специальном обращении в ответ на протесты анонсировал несколько мер,

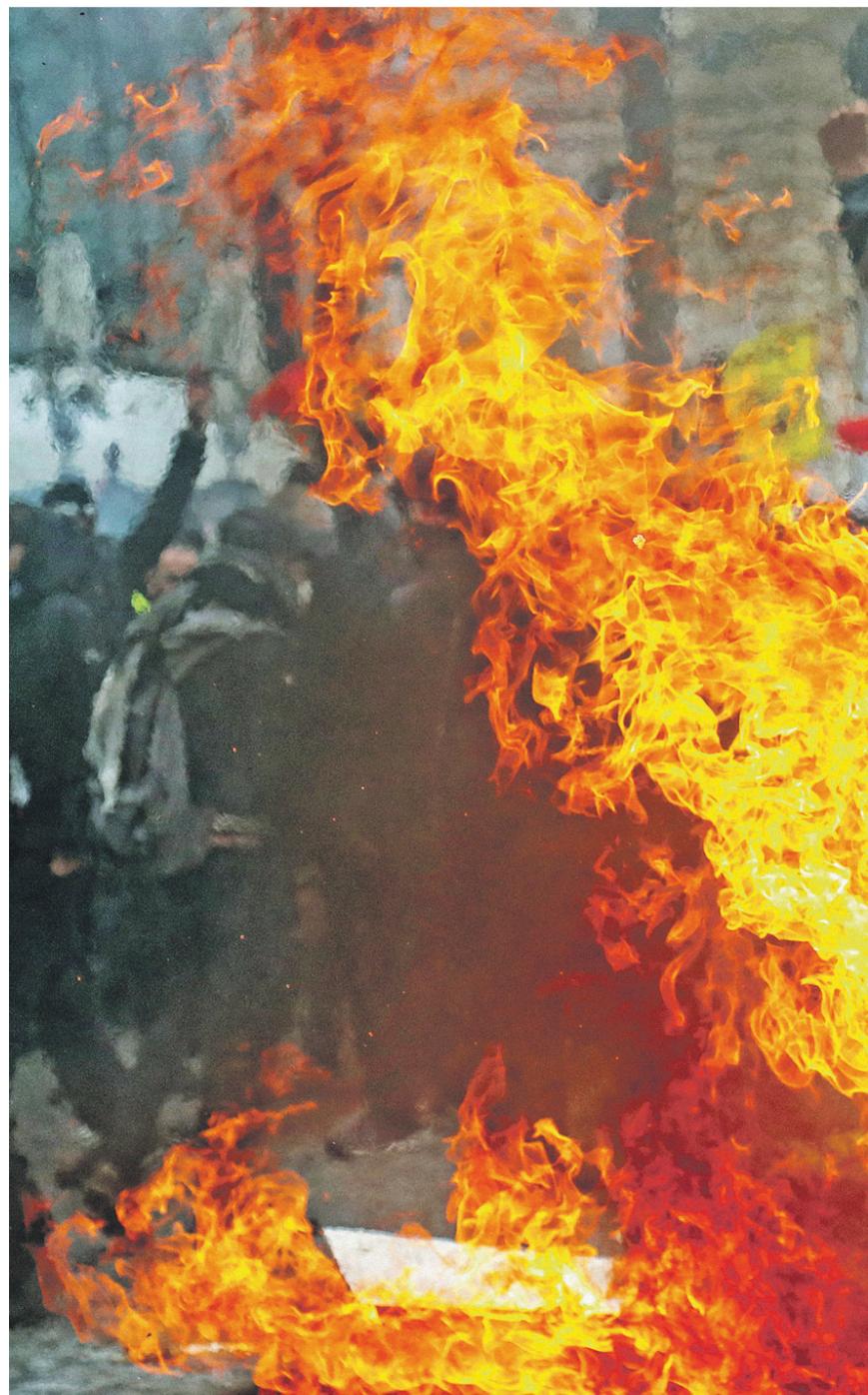
среди которых — увеличение минимальной зарплаты и проведение консультаций.

13 января 2019

Макрон опубликовал письмо с обращением к нации, в котором изложил порядок проведения консультаций.

15 января — 15 марта 2019

Проведение консультаций о реформах по всей Франции. Граждане высказали мнение по вопросам, связанным с политической и экономической жизнью страны.



↑ Тысячи участников протестов прибыли 16 марта рано утром в Париж со всей Франции, чтобы принять участие в очередной акции «желтых жилетов». «Макрон, мы пришли за тобой!» — цитирует их лозунг издание Le Figaro. Манифестация быстро переросла в погромы и столкновения с полицией. «То, что произошло, нельзя назвать протестами», — заявил президент Франции



→ Центром манифестаций стала главная улица французской столицы — Елисейские Поля. Вандамы били витрины и сожгли несколько газетных киосков. Жандармов, охранявших Триумфальную арку, забросали камнями

красную черту



↑ В ходе беспорядков пострадали десятки участников стычек как со стороны «желтых жилетов», так и со стороны полиции. Более 200 участников протестов были задержаны

↓ Нападениям подверглись десятки магазинов и кафе, было разрушено несколько бутиков — в том числе Hugo Boss и Longchamps. Фасады зданий были испорчены угрожающими граффити



в субботу, назвав их «проявлениями экстремальной агрессии». «Мы не террористы [...] и действуем в правовых рамках, установленных республикой», — заявил он.

Другой представитель движения, Аик Шахинян, также осудил поведение погромщиков. При этом он потребовал отставки главы МВД Кастанье, указав на его некомпетентность. Шахинян также добавил, что сложившийся кризис можно преодолеть, только прислушавшись к недовольным гражданам и приняв необходимые политические решения, а не устраивая репрессии или запрещая протесты.

ВЛАСТИ ОБСУЖДАЮТ РАСШИРЕНИЕ ПОЛНОМОЧИЙ ПОЛИЦИИ

В воскресенье, 17 марта, премьер-министр Эдуар Филипп собирался обсудить ситуацию вокруг беспорядков с министром Кастанье, сообщила га-

зета Le Figaro. Как подчеркнули в пресс-службе Филиппа, в ходе встречи он и Кастанье должны обозначить параметры анонсированного Макроном ответа властей на погромы. Комментируя субботние беспорядки в Twitter, глава МВД назвал демонстрантов «убийцами».

Глава профсоюза полицейских Alliance Фредерик Лагаш указал на недостаток у сил правопорядка полномочий для ареста протестующих, проявляющих жестокость. «Учитывая 18 недель [протестов], только тюрьма может стать для них сдерживающим фактором», — заявил он. «Дополнительные меры по обеспечению порядка будут приняты. Это не означает введение новых законов, но мы примем меры», — пообещала в воскресенье министр здравоохранения Аньес Бюзен.

Мэр Парижа Анн Идальго в интервью Le Parisien 17 марта

заявила, что намерена спросить правительство, почему безопасность на Елисейских Полях не была обеспечена должным образом. «Мы должны быть способны справиться с такой ситуацией», — заявила мэр (цитата по France24). По ее словам, страна находится в центре социально-го и политического кризиса и дальше так продолжаться не может. «События в субботу зашли слишком далеко», — заявил Бернард Шталтер, президент СМА France (палата ремесленников). Продавцы и жители ждут от властей объяснений, сказал Жан-Ноэль Райнхардт, глава Комитета Елисейский Полей (местной ассоциации из 180 членов, объединяющей преимущественно бизнесменов). ▀

При участии Полины Химшиашвили

Фото: Zakaria Abdelkafi/AFP, Mustafa Yalcin/Getty Images, Kiran Ridley/Getty Images, Julien de Rosa/TACC

Тема номера

ДЕВЯТЬ ВОПРОСОВ О ТОМ, ЧТО ПРОИСХОДИТ С КРЫМОМ ПОСЛЕ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К РОССИИ

ПОКАЗАТЕЛЬНЫЙ ПОЛУОСТРОВ

16 МАРТА 2014 ГОДА крымчане проголосовали за присоединение полуострова к России. Как за эти пять лет изменились основные **СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ** региона — в материале РБК.

ДАДА ЛИНДЕЛЛ, ЕЛЕНА СУХОРУКОВА, ПАВЕЛ КАЗАРНОВСКИЙ, ИВАН ТКАЧЁВ, ЮЛИЯ САПРОНОВА, МАРГАРИТА АЛЕХИНА, АНТОН ФЕЙНБЕРГ, ОЛЬГА АГЕЕВА, ЕВГЕНИЙ ТАРАСЕНКО

Как растёт экономика Крыма?

По объёму валового регионального продукта (ВРП) на душу населения Крым и Севастополь поднялись с последних мест, которые занимали в 2014 году, но по-прежнему входят в число отстающих субъектов Федерации. По итогам 2017 года (самые актуальные данные Росстата) этот показатель составил 187,7 тыс. руб. для Республики Крым и 165 тыс. руб. для Севастополя. В Москве он составляет 1,3 млн руб., в Краснодарском крае — 398,4 тыс. руб.

Но крымская экономика, стартовавшая с низкой базы 2014 года и поддерживаемая федеральной целевой программой (ФЦП) по развитию полуострова, растёт опережающими темпами по сравнению с большинством других регионов. Во время общероссийской рецессии 2015 года региональный ВРП на душу населения в России упал на 0,8%, а в Крыму вырос на 7,5%. Затем рост замедлился: подушевой ВРП в 2016 году вырос на 5,6%, а в 2017-м — на 3,8%, хотя темпы роста по-прежнему остаются выше среднероссийских.

Экономику Крыма поддерживают мегапроекты: Крымский мост, энергомост Кубань — Крым, трасса «Таврида», газопровод из Краснодарского края, новый аэропорт и т.д. В прошлом году крымскую ФЦП решили продлить до 2022 года. Сейчас она включает более 800 объектов с объёмом финансирования почти 900 млрд руб.

На что живут в Крыму?

В отличие от реальных доходов россиян в целом, которые снижаются пятый год подряд, ситуация в Крыму иная. В 2016 и 2017 годах среднедушевой доход жителя полуострова вырос на 3,6 и 6,6% соответственно. В номинальном выражении он колебался в пределах 20–26 тыс. руб. в зависимости от месяца.

Чтобы сравнить благосостояние крымчан с другими регионами, можно посмотреть на показатель соотношения доходов и прожиточного минимума. В Крыму этот коэффициент ниже среднего по России. Средний доход в республике в 2018 году составлял 2,3, в Севастополе — 2,6 прожиточного минимума, тогда как в целом по России доход превысил прожиточный минимум в 3,15 раза.

Однако нельзя сказать, что Крым и Севастополь — самые бедные регионы: в 20 регионах это соотношение ещё ниже, в том числе в Туве, Ингушетии, Калмыкии, Еврейской автономной области и Карачаево-Черкессии средний житель живёт на доход меньше двух прожиточных минимумов.

Что можно купить на крымские зарплаты?

РБК оценил, как изменилось материальное благополучие жителей Крыма, сравнив покупательную способность средних номинальных зарплат в составе Украины и в составе России. За основу был взят набор из 21 базового продукта, цены на которые фиксирует Росстат и регистрировала украинская статистика. Веса для каждой категории взяты по утверждённой правительством потребительской корзины для субъектов Федерации.

Как показали расчёты, покупательная способность в Крыму выросла на 36% за пять лет. Если в 2013 году на одну зарплату среднестатистический крымчанин мог позволить 7,2 продуктовой корзины (6,9 в Севастополе), то в 2018 году уже 9,8 (10,2 в Севастополе).

При Украине в 2013 году средняя зарплата жителей полуострова была 2850,2 грн, или чуть более 11 тыс. руб., а продуктовая корзина, составленная РБК, в переводе на российскую валюту стоила 1,5 тыс. руб. Точной статистики о зарплатах и ценах в Крыму за 2014 год нет. Данные за 2015 год свидетельствуют, что после референдума продуктовая корзина подорожала до 2,6 тыс. руб., но и среднегодовая зарплата выросла до 22,4 тыс. руб. То есть покупательная способность крымчан повысилась до 8,6 (с украинских 7,2) уже в первый год после вхождения Крыма в состав России.

Почему в Крыму не берут кредиты?

Крым и Севастополь на фоне общей закредитованности населения России отличаются низкими показателями долговой нагрузки в расчёте на человека — 18,6 тыс. и 14,8 тыс. руб. соответственно. Средний уровень долгов по стране — 85 тыс. руб. По этому параметру Крым и Севастополь занимают, соответственно, пятое и четвертое место с конца среди российских регионов. Сравнимые показатели фиксируются в кавказских республиках — Чечне, Дагестане, Ингушетии. Там низкая закредитованность объясняется в том числе религиозными запретами на займы.

В Крыму другая история: во-первых, поздний старт, а во-вторых, крупнейшие российские банки из-за западных санкций на полуострове не работают. Банковские услуги там предоставляют всего семь банков из 479 в целом по России. Наиболее крупный из них, «Россия», занимает 14-е место в российской банковской системе. Работающий в Крыму Генбанк сейчас санитизируется «дочкой» «России» Собинбанком.

Средневзвешенная ставка по кредитам физлицам в 2019 году в среднем по России, по данным ЦБ, составляет от 12 до 19% в зависимости от срока займа. Крымский РНКБ предлагает кредиты в таком же диапазоне, ИС Банк — от 10 до 18%, Генбанк — от 11,5%, схожие условия у «России», ЧБРР — от 16%, Морского банка — от 15%, Крайинвестбанка — от 13,5%.

Как Крыму помогает федеральный центр?

В 2018 году Крым получил федеральные дотации в размере 42,7 млрд руб., а в целом безвозмездные перечисления в регион (к ним относятся не только дотации, но и субсидии и субвенции) составили 120,6 млрд руб., следует из данных казначейства. Дотации выдаются без конкретных условий расходования, субсидии и субвенции носят целевой характер.

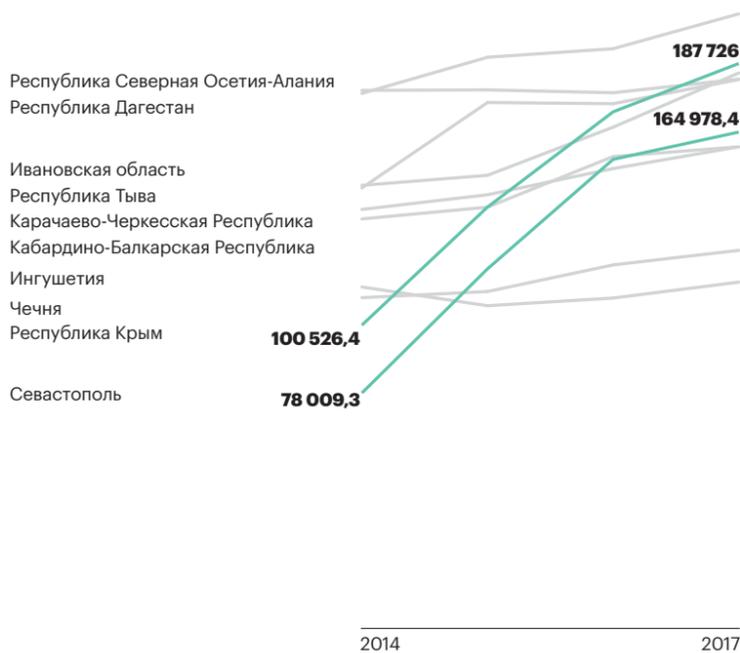
В структуре доходов крымского бюджета поступления из федерального бюджета занимают 68,8%, что по-прежнему делает Крым одним из самых дотационных регионов России. Его опережают только Чечня, Ингушетия, Тува и Алтай. С другой стороны, ещё в 2017 году власти Крыма ожидали, что объём и доля безвозмездных поступлений в доходах будут выше — около 80% (или 143 млрд руб.).

Собственные (налоговые и неналоговые) доходы республики меньше, чем трансферты из центра, 54,8 млрд руб. в 2018 году. И они снижаются (с 59,7 млрд руб. в 2017-м). Но поддержка федерального центра позволяет региону сохранять бездефицитный (по итогам прошлого года) бюджет.

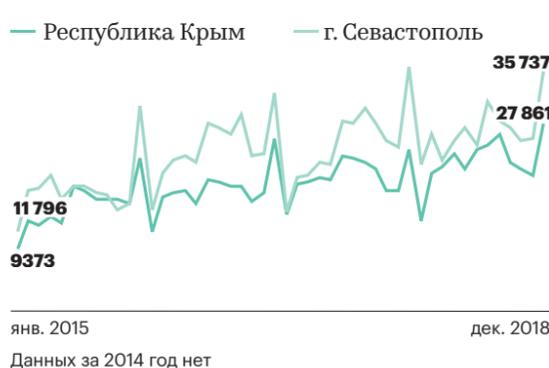
Дотационность Севастополя практически не отличается от ситуации в Республике Крым. Безвозмездные поступления в бюджет города в 2018 году составили 26,1 млрд руб., или 64,8% в структуре его общих доходов.

Как изменился Крым за пять лет в составе России

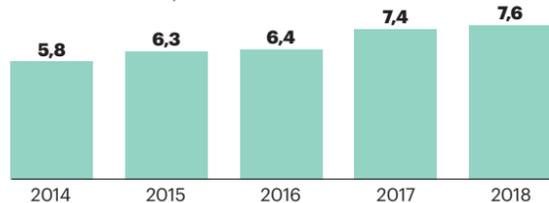
10 регионов с самым низким валовым региональным продуктом в 2017 году, руб. на душу населения



Среднедушевые доходы в Крыму и Севастополе, руб. в месяц



Естественная убыль населения в Крыму и Севастополе, тыс. человек



10 регионов с наибольшей долей безвозмездных поступлений в бюджете, %



Источник: Росстат

Источники: консолидированные бюджеты субъектов Российской Федерации на 1 января 2019 года, расчеты РБК

Почему в Крыму плохая демография?

С украинских времен в Крыму происходит депопуляция: с каждым годом ускоряется естественная убыль населения — с минус 5,8 тыс. человек в 2014 году до минус 7,6 тыс. человек в 2018-м по Крыму и Севастополю.

Проблему маскирует высокий миграционный прирост из других регионов России и ближнего зарубежья, который только по Республике Крым составил 4,8 тыс. человек в прошлом году. Однако в Крым переезжают главным образом низкоквалифицированные кадры, а работники с высокой квалификацией уезжают.

Население полуострова стареет: число родившихся детей уменьшается, а коэффициент смертности превышает общероссийский. Среди демографических рисков — усугубление процессов депопуляции, снижение ожидаемой продолжительности жизни, увеличение заболеваемости населения, отмечалось в Стратегии развития Крыма до 2030 года, одобренной в 2017-м. Однако в «модернизационном» сценарии развития республики численность населения будет расти за счет миграционного притока, а в «инновационном» — естественная убыль сменится естественным приростом.

Сколько компаний в Крыму?

Всплеск новых регистраций юрлиц в Крыму произошел в первые два года после референдума, что объясняется переходом в новую юрисдикцию. Но затем статистика зафиксировала разворот: после бурного роста темп новых регистраций резко стал ниже среднего по стране.

Сильный провал замечен по 2017 году, когда в Севастополе появилось всего 107 новых юридических лиц. Количество новых зарегистрированных юрлиц на тысячу человек населения в 2018-м составило 1,2 в Крыму и 1,9 в Севастополе против 2,6 в среднем по России. По данным ФНС на 1 января 2019 года, на полуострове действует 44 тыс. компаний, или 1% от общего количества в стране.

«Бум был связан с тем, что всем предпринимателям надо было зарегистрироваться заново. Сейчас этот процесс практически завершился, а российские материковые инвесторы работают под своими юрлицами, необязательно регистрируясь в Крыму», — пояснил РБК сопредседатель «Деловой России» Андрей Назаров.

Число предпринимателей в Крыму выросло на 19,4% с 2015 по 2018 год (с 84,4 тыс. до 100,8 тыс.), рассказала РБК уполномоченный по защите прав предпринимателей в республике Светлана Лужецкая. «У нас более 100 тыс. субъектов предпринимательской

деятельности, более 33 тыс. юрлиц и 68 тыс. индивидуальных предпринимателей. Сегодня тенденции к снижению количества субъектов предпринимательской деятельности нет», — говорит она. Около 3 тыс. компаний, которые работают в Крыму, так или иначе принадлежат иностранным инвесторам, рассказал Назаров. Сложности переходного периода, по его словам, смягчаются налоговыми льготами, преференциями и развитием инфраструктуры.

В 2018 году на полуострове появилось 3,1 тыс. новых юрлиц (созданные в результате реорганизации бизнеса в расчет не брались) и примерно столько же закрылось по причине ликвидации (в том числе банкротства) и исключения из ЕГРЮЛ по решению ФНС. Это выбивается из общероссийского тренда. Компании в России чаще закрываются, чем создаются. В прошлом году число прекративших деятельность юрлиц в целом по России в два раза превысило число новых — 673 тыс. против 335 тыс. соответственно.

Как отдыхают в Крыму?

До 2014 года Крым был преимущественно украинским курортом, вспоминает гендиректор туроператора «Дельфин» Сергей Ромашкин. В последнем «украинском» сезоне 2013-го полуостров посетили 6 млн человек, в том числе около 4 млн украинцев и только 2 млн россиян.

Первый после присоединения к России туристический сезон был для Крыма провальным. В 2014 году полуостров посетили всего 3,8 млн туристов, за год турпоток рухнул на 36%. Часть украинских туристов не поехали в Крым по политическим причинам, а для россиян, которые приезжали на крымские курорты преимущественно на поездах, это было затруднительно из-за сложностей с железнодорожным сообщением и безопасностью, указывает Ромашкин.

Туристы начали возвращаться в Крым в 2015 году, когда отдыхающих с Украины начали замещать туристы из России. Резкий толчок для увеличения турпотока дал мост через Керченский пролив, открытый в мае 2018 года, а также новый терминал аэропорта Симферополя. За 2018 год крымские курорты посетили 6,8 млн туристов, или на 28% больше, чем годом ранее. Результат стал рекордным за все время после распада СССР, отчитывались в региональном министерстве курортов и туризма.

Почему в Крыму растет число террористических преступлений?

Число преступлений террористической направленности в Крыму и Севастополе все последние пять лет устойчиво росло (с одного в 2014 году до 20 в 2018-м). Это идет вразрез с общероссийским трендом. По данным Генпрокуратуры, в России с 2014 по 2016 год число преступлений террористического характера выросло вдвое (с 1128 до 2227), а затем почти столь же резко начало снижаться (в прошлом году составило 1679).

Рост террористических преступлений в Крыму связан прежде всего с арестами участников движения «Хизб ут-Тахрир», рассказал РБК адвокат международной правозащитной группы «Агора» Александр Попков. На Украине (значит, и в Крыму до 2014 года) оно вело официальную деятельность, имело представительства и собирало митинги. В России «Хизб ут-Тахрир» с 2003 года признано террористическим и запрещено. «ОВД-Инфо» сообщало, что по делам этого движения в Крыму с 2016 года были обвинены около 20 человек. Одно из самых громких террористических дел, связанных с событиями в Крыму, — кинорежиссера Олега Сенцова, приговоренного к 20 годам колонии по обвинению в организации диверсионной группы «Правого сектора» (запрещенная в России организация) и подготовке серии терактов. ■

Интервью

Из жизни Александра Потапова

1963

Родился в Москве

1985

Начал карьеру с должности инженера в Московском институте теплотехники — работчиком межконтинентальных баллистических ракет

1986

Окончил МВТУ им. Н.Э. Баумана по специальности «оптико-электронные приборы»

1987

Устроился инженером в КГБ, где прослужил до 1991 года

2002

Стал заместителем гендиректора Российского агентства по обычным вооружениям

«Входить в Москву мы не собираемся»

Гендиректор Уралвагонзавода **АЛЕКСАНДР ПОТАПОВ** в интервью РБК рассказал о дискуссиях вокруг стоимости «Арматы», проектах в Сирии, санкциях и сокращении гособоронзаказа.

ИННА СИДОРКОВА,
МАКСИМ СОЛОПОВ

«САНКЦИИ НАС СЕРЬЕЗНО ВЗБОДРИЛИ»

Министр промышленности и торговли **Денис Мантуров** регулярно говорит о возможной продаже части акций Уралвагонзавода (УВЗ) частным инвесторам. Насколько это реально и кто мог бы стать инвестором?

Это присутствует в стратегии, которая у нас утверждена до 2025 года. Кто может быть инвестором — сложный вопрос. Потому что, во-первых, есть санкционные ограничения, и не каждый инвестор пойдет. Во-вторых, вопрос — когда? Можно продавать убыточное предприятие, а можно — прибыльное. Еще буквально в начале 2017 года финансовое положение Уралвагонзавода существенно отличалось от сегодняшнего.

Когда вы пришли на УВЗ, корпорация уже испытывала последствия санкций. Можете оценить ущерб?

Еще работая в Минпромторге, я видел те перемены, которые происходят на предприятиях. Для меня это не новая тема. Безусловно, нельзя говорить, что санкции прошли бесследно. Это ограничивает такие возможности предприятия, как публичное обсуждение совместных проектов с компаниями, которые не хотят упоминать об участии нашей организации в них.

Но в плане импортозамещения санкции нас серьезно

взбодрили. У нас хорошо начала работать конструкторская мысль. Если раньше технологии были зарубежные, то сейчас наши институты действительно находят решения, базируясь на отечественных, в частности на станках российского производства.

Что касается ущерба или убытков: если они и есть, то абсолютно незначительные. Мы ничего не теряем, можем только недополучить некую норму рентабельности в силу того, что расчеты с нами иногда задерживаются, и мы вынуждены брать кредиты, чтобы рассчитываться с нашими поставщиками. Как правило, это не так долго — максимум, что мы сегодня имеем, это полгода. Мы находим поддержку властей, прежде всего с выплатой процентов по субсидированным кредитам.

Санкции заставляют ваших партнеров отказываться от контрактов?

Таких стран, которые отказались бы от возможного заключения контрактов, фактически нет. В ближайшем будущем подобных рисков мы не будем испытывать. У нас есть лицензия на поставку запчастей и послепродажное обслуживание военной техники. Это направление надо развивать — в советское и постсоветское время техники, произведенной Уралвагонзаводом, было поставлено такое количество, что здесь поле не пахано.

Но существует конкуренция со стороны государств, прежде всего бывших стран Варшавского договора, которые зашли и работают на наших традиционных рынках. Некоторые партнеры приглашают

«Наша техника универсальная, поэтому сегодня она может потреблять и действующие боеприпасы, и перспективные

их для модернизации техники. При этом главный конструктор нашего, предположим, танка, в этом не задействован. Встает вопрос интеллектуальной собственности. Мы должны вести агрессивную, более качественную и профессиональную работу с заказчиками, разъяснять, что без участия УВЗ они получают другой продукт, за который мы не можем нести ответственность.

«450 МЛН ЗА «АРМАТУ» — ЭТО ВЫ, КОНЕЧНО, ЗАГНУЛИ»

Военные эксперты неоднократно отмечали, что у танка «Армада» есть проблемы с двигателем и боекомплексом. Что с ними не так?

Проблем с двигателем на сегодняшний день нет. Мы достигли всех параметров, определенных техзаданием.

Что касается боеприпасов, то заказчиком является Минобороны. Уралвагонзавод участвует в этом только в рамках проведения испытаний. Наша техника универсальная, поэтому сегодня она может потреблять и действующие боеприпасы, и перспективные.

Почему разработкой боеприпасов занимаются специалисты «Росатома»? У них есть опыт такой работы?

Этот вопрос я бы, опять же, адресовал Минобороны, потому что там приняли такое решение. В таких случаях всегда учитывается опыт, наличие квалифицированных кадров, соответствующей испытательной базы, определенная история. У «Росатома» нужные компетенции были, есть и приумножаются. Но, действительно,

но, есть серьезные компетенции и у холдинга «Техмаш», который традиционно занимается разработкой и производством боеприпасов и, так же как и Уралвагонзавод, входит в «Ростех».

В Минобороны считают «Армату» дорогим танком. Многие рассказывают, что УВЗ предлагал танк по цене 450 млн руб., а ныне курирующий ОПК вице-премьер Юрий Борисов, будучи замминистра обороны, сбил цену до 350–320 млн. Сколько сейчас стоит этот танк?

Давайте так, 450 млн руб. за «Армату» — это вы, конечно, загнули. В рамках гособоронзаказа существуют определенные нормативные документы, которые регламентируют утверждение цены, в том числе Федеральной антимонопольной службой. ФАС проверила ценовые параметры и подтвердила их достоверность. Но сегодня говорить о стоимости изделия, которое не принято еще на вооружение, не совсем корректно. Потому что в ходе проведения

«Нас забили дешевые производители из Юго-Восточной Азии, поэтому есть меры государственного регулирования, которые должны ограничивать поступление иностранной продукции, если есть российские аналоги

2004

Назначен начальником управления обычных вооружений Федерального агентства по промышленности (Роспром)

2008

Стал директором департамента промышленности обычных вооружений, боеприпасов и спецхимии Минпромторга

2012

Начал работать директором Федеральной службы по оборонному заказу

2014

Назначен заместителем министра промышленности и торговли

2017

Занял должность гендиректора Уралвагонзавода



Фото: Владислав Шатило/РБК

испытаний [до начала серийного производства], в ходе уточнений могут возникнуть определенные пожелания со стороны Минобороны, которые в конечном итоге могут привести к изменению цены как в большую, так и в меньшую сторону. С увеличением объема выпуска, естественно, цена будет падать

«ВОПРОС НДС ОСЛОЖНЯЕТ ОТГРУЗКУ ТЕХНИКИ ДЛЯ АРМИИ»

Вы неоднократно говорили, что рентабельность контрактов по линии Минобороны очень низкая. Удалось ли с военным ведомством эту проблему решить?

Этот вопрос трудно решать с Министерством обороны. Они существуют в понятных рамках бюджета, которым рас-

поряжаются в соответствии с госпрограммой вооружений и постановлением правительства, определяющим трехлетний гособоронзаказ.

Никто не отменял действующий приказ по составу затрат, включаемых в цену продукции по гособоронзаказу, как и формулу ценообразования. Поэтому рентабельность, к сожалению, оставляет желать лучшего, но это вопросы в том числе и к нам — надо снижать издержки.

Здесь много факторов. Минобороны рассчитывается после подписанных актов о выполненных работах. Если вдруг возникают какие-то сбои, кооперация от нас требует расчет, а у нас этих денег нет. И мы вынуждены брать кредит, попадая опять на проценты, как и в случае с военно-техническим сотрудниче-

ством (ВТС), только их уже нам никто не субсидирует. Это тоже съедает рентабельность.

Какие вопросы, по вашему мнению, требуют немедленного решения?

Например, необходимо максимально быстро определиться по вопросам, связанным с НДС текущего года, потому что в контрактах у нас стоит НДС 18%, а налоговая принимает НДС в этом году 20%. Возникает коллизия. Ее нужно срочно разрешать, потому что это осложняет работу по подписанию договоров с исполнителями и отгрузку техники для нашей армии.

Наверное, здесь не Уралвагонзавод должен решать, а другие органы, получившие соответствующее поручение. Мы будем выполнять те решения, которые будут приняты

на законодательном уровне. Мы хотели бы не потерять при этом переходе.

«ЕСЛИ У НАС ПОКУПАЮТ ВАГОНЫ ПО ТАКОЙ ЦЕНЕ, ТО ПОЧЕМУ НАМ ИХ НЕ ПРОДАВАТЬ?»

Выручка УВЗ прогнозировалась на уровне 148 млрд руб. Удалось ли достичь этого показателя и какие ожидания по чистой прибыли?

По выручке могу сказать совершенно четко, что продукции у нас изготовлено примерно на 160 млрд руб. в денежном выражении. Другое дело, что часть была не отгружена — условно, заказчик попросил перенести контрактные обязательства и поставку на первое полугодие вместо конца прошлого года. Я говорю о спецпродукции, прежде

«Наш трамвай не очень капризен к полотну и почти на 95% российского производства»

Интервью

← 9

всего по линии ВТС. Поэтому мы расцениваем это как некую незавершенку, которая будет дополнительным объемом текущего 2019 года. Но рост по сравнению с 2017 годом тоже достаточно существенный. По консолидированной выручке мы получили порядка 147 млрд руб.

С учетом недопоставленной продукции, какие у вас прогнозы по выручке на 2019 год?

Полагаю, темпы роста сохранятся, возможно, даже будут и больше. Надеюсь ускорить поставки, в том числе по линии ВТС, но это все зависит от расчетов инозаказчиков с нами.

Сколько вагонов произвели по итогам 2018 года, какой план на 2019 год?

Уралвагонзавод произвел и отгрузил в 2018 году порядка 18 тыс. вагонов. Примерно такой же объем запланирован и на 2019 год. Считаем, что такой объем мы должны поддерживать в течение достаточно долгого срока, создавая гарантированные заказы и рабочие места. Цена на инновационный вагон выросла за прошлый год на 1 млн руб. Эксперты указывают, что их себестоимость увеличилась лишь на 600 тыс. Чем вы можете объяснить рост?

На сегодняшний день повысилась стоимость закупаемого сырья и комплектующих. Дефицит колес сегодня создает высокий рост цен на эту продукцию. За счет этого себестоимость растет. Мы стараемся ее понизить, чтобы быть конкурентными. Но если у нас приобретают вагоны по такой цене, то почему нам их не продавать? Тем более последние годы продукция вагоностроения продавалась в убыток. И это один из серьезнейших моментов, который привел к сложному финансовому состоянию нашей корпорации.

«ЕСЛИ МЫ ПОЛУЧИМ ХОРОШИЙ ЗАКАЗ, ЭТО БУДЕТ И ДЛЯ СИРИИ ХОРОШО»

В условиях сокращения госзаказа Владимир Путин поставил задачу всем

предприятиям ОПК наращивать выпуск гражданской продукции. УВЗ взял на себя обязательства довести показатель до 42% к 2025 году. За счет чего?

По итогам 2018 года в корпорации «Уралвагонзавод» на долю гражданской продукции от общего объема пришлось 38%. Если брать непосредственно сам УВЗ, то мы уже сделали 46,5%. Здесь важно, как считать и что считать. У нас есть, например, предприятия, которые не выпускают гражданскую продукцию и, наверное, никогда ее выпускать не будут. Единственное, что мы придумали, по крайней мере пока, чтобы они на своих высокотехнологичных станках выполняли сторонние заказы.

Поэтому мы оцениваем средний показатель по всей корпорации, но прогнозировать его не так просто. Если госзаказ у нас составляет определенный сегмент, который мы знаем в абсолютных величинах, рассчитав, исходя из госпрограммы вооружений, то с ВТС получается переменная, которую прогнозировать сложнее. Например, мы становимся заложниками курсовых разниц. Естественно, доля выручки будет колебаться. При этом нам нужно определить, сколько выпускать гражданской продукции.

Какие направления диверсификации ключевые для УВЗ?

У нас успешно развивается направление по трамваям. Если мы в прошлые годы делали единицы, то уже в 2018 году было выпущено достаточно большое количество. В этом году мы поставили задачу выпустить около 100 трамваев — увеличиваем количество почти в два раза. На этом мы не останавливаемся. Считаем, что с Фондом развития промышленности или ВЭБом надо развивать это направление. Сейчас отрабатываем инвестиционный проект по расширению производства трамваев.

Какие регионы интересуются покупкой? И почему

38%

от общего объема пришлось на долю гражданской продукции по итогам 2018 года в корпорации «Уралвагонзавод»

вы не продаете трамваи Москве, которая готовит большой тендер?

Я дал поручение участвовать во всех тендерах и следовать требованиям, которые предъявляются в тендерной документации. Не всегда та или иная продукция удовлетворяет требованиям заказчика. Но если мы вписываемся в них, конечно, будем участвовать. Если там будут условия, которым мы не соответствуем, бессмысленно заходить.

Вице-премьер Юрий Борисов в разговоре с РБК отметил, что в рамках диверсификации власти готовы пойти на издание предписаний по закупкам гражданской продукции ОПК для инфраструктурных проектов, госкомпаний и т.д. Есть ли тут возможность лоббизма интересов УВЗ и «Ростеха»?

Пока это жестко регламентирует наше законодательство — 44-й ФЗ и 223-й ФЗ. Я скажу другое: входить в Москву — это не самоцель. У нас более 9 тыс. трамваев в стране — рынок огромный. Но возникает вопрос возможностей финансирования муниципальных образований. Здесь у нас есть предложения, в том числе от ряда лизинговых компаний, которые созданы при крупных коммерческих банках. В частности, использовать такой механизм мы предлагали Нижегородской области, и губернатор нас поддержал. Сейчас работаем с ними на конкурсной основе.

Мы смотрим и на другие регионы. Недавно обсуждали вопросы с Башкирией. Считаем, что достаточно большой и емкий рынок. Также это Волгоград, где существует протяженная транспортная сеть.

Наш трамвай не очень капризен к полотну и почти на 95% российского производства.

На чем же будете диверсифицироваться?

Серьезный сегмент — дорожно-строительная техника. Нас забили дешевые производители из Юго-Восточной Азии, поэтому есть меры государственного регулирования, которые должны ограничивать поступление иностранной продукции, если есть российские аналоги. Это и в рамках программы диверсификации, и в рамках программы импортозамещения.

Когда какой-то большой руководитель стоит перед камерами и говорит: мы открываем то-то и то-то — а у него за спиной стоят «Катерпилеры», а не бульдозеры Челябинского тракторного завода, есть возможность спросить: почему не ЧТЗ?

Почему?

Получаем ответы, что качество не то или цена. Значит, мы должны повысить качество, снизить цену и расширить линейку. Чем мы и занимаемся. И, конечно, развитие рынков. Мы продвигаем продукцию за рубеж.

Куда?

Например, в Сирию. Мы участвовали в выставке под эгидой Министерства промышленности достаточно успешно.

Техника для Сирии?

Да, дорожно-строительная. Плюс они заинтересовались в том числе и подвижным железнодорожным составом. Долго подготовительные работы ведутся, но в конечном итоге, если мы получим хороший заказ, это будет и для Сирии хорошо, и для нас здорово. ■

Полная версия интервью — на rbc.ru

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Игорь Игоревич Тросников
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Ведущий дизайнер газеты: Анатолий Гращенко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Александра Николаева
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Продюсерский центр: Юлия Сапронова

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Соруководители редакции РБК: Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Главный редактор журнала РБК: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Петр Канаев
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Ирина Парфентьева, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: вакансия
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшиашвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127.
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781 «Почта России», подписной индекс: 24698
Подписка в редакции: Тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография» 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 0715
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна. © «БизнесПресс», 2019

Свободная цена

Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн: Свят Вишняков, Настя Вишнякова
vishvish.design

Pro:

PRO.RBC.RU

тэк

→ 14

Бизнес

Эдуард Худайнатов попросил налоговые льготы для своего арктического проекта

В 2018 ГОДУ РОССИЯНЕ ПЕРЕЧИСЛИЛИ НА ЧУЖИЕ БАНКОВСКИЕ КАРТЫ БОЛЕЕ 27 ТРЛН РУБ.

Межкарточные переводы затмили наличные

Россияне нарастили в 2018 году переводы с карты на карту в 1,4 раза, до 27,4 трлн. Впервые объем переводов превысил объем снятых наличных. Около трети идет на теневую оплату услуг, и в течение 3–5 лет ситуация вряд ли изменится.

→ 12



Финансы

В дальнейшем объем переводов продолжит расти, драйвером станет развитие финансовых технологий, в том числе заимствование их с азиатских рынков, например платежи с помощью QR-кодов

МЕНЕДЖЕР DELOITTE DIGITAL В СНГ
МАКСИМ ШАПИРОВСКИЙ

← 11

ЕКАТЕРИНА ЛИТОВА,
ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

Объем переводов с карты на карту в России в 2018 году впервые в истории превысил объем операций по снятию наличных, следует из статистики Центробанка. За прошлый год россияне перевели с карты на карту в 1,4 раза больше денег, чем в 2017 году, — 27,4 трлн против 19,05 трлн руб., а количество снятых наличных увеличилось лишь на 3,4%, до 26,6 трлн руб.

Безналичная оплата товаров и услуг также в 2018 году продемонстрировала значительный рост — в 1,3 раза, до 21 трлн руб.

В итоге общий объем безналичных операций (более 48 трлн руб.) по итогам года почти вдвое превысил операции по снятию наличных с карт.

В общем количестве транзакций по картам доля оплаты товаров и услуг преобладает — 76%, или 24,5 млрд операций. Средний чек при безналичной оплате увеличился всего на 56 руб. — с 1112 руб. в 2017 году до 1168 руб. в 2018 году, подсчитал РБК на основе статистики ЦБ. Сумма разового снятия наличных подросла на 7,8%, с 7,8 тыс. до 8,4 тыс. руб. Средний же денежный перевод по картам за год снизился с 6,96 тыс. до 6,1 тыс. руб.

В 2018 году сохранилась тенденция к росту числа активных карт, с помощью которых была проведена хотя бы одна операция, пишет ЦБ. Их количество увеличилось почти на 22 млн и превысило 180 млн. Доля таких карт в общем объеме эмиссии составила 66%.

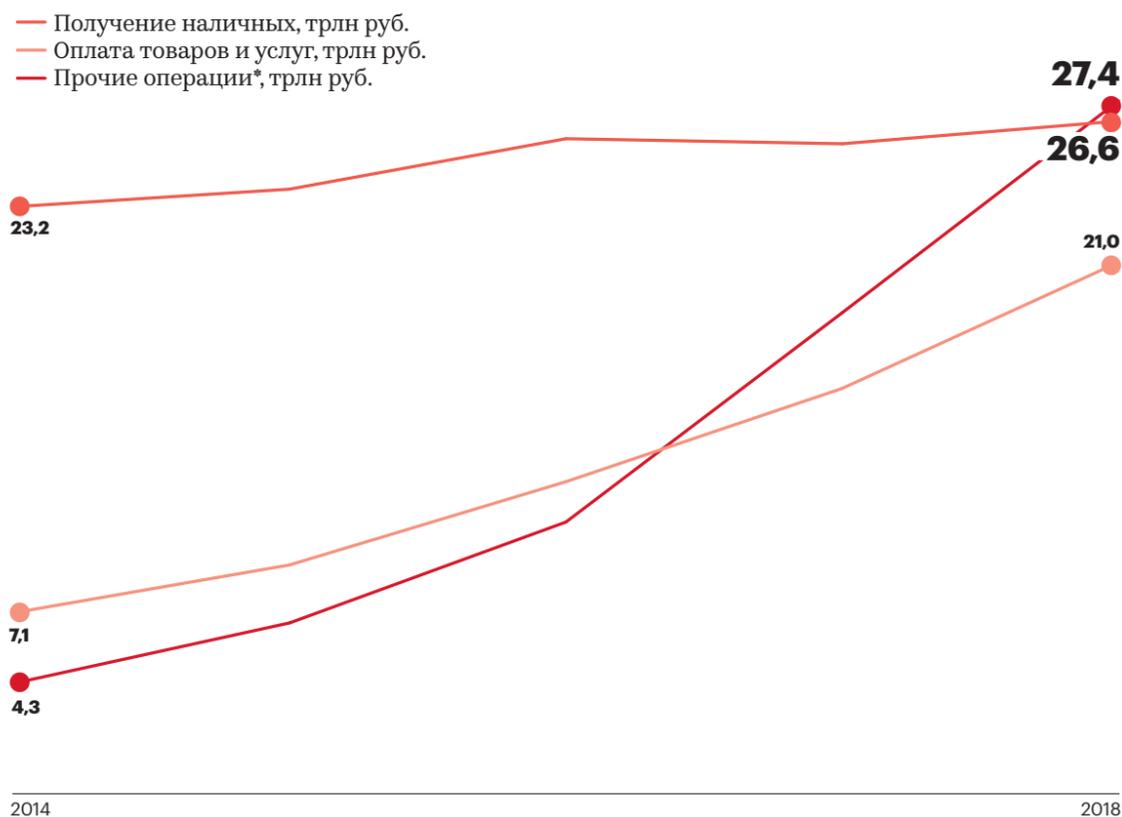
ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ РОСТА

Общий объем безналичных операций (переводы с карты на карту плюс оплата с помощью карт) обогнал снятие наличных еще в прошлом году, говорит исполнительный директор Национальной платежной ассоциации Мария Михайлова. По ее словам, платежная отрасль уже получает от этого эффект в виде доходов от комиссий за эквайринг или переводы.

Сервисы по переводам становятся более доступными: комиссии за такие переводы снижаются, а допустимые лимиты увеличиваются, объясняет причины роста безналичных операций руководитель дирекции по развитию сегментов и некредитных продуктов розничного бизнеса Альфа-банка Алексей Ермаков. У Сбербанка суточный лимит на онлайн-переводы установлен на уровне 1 млн руб. Проекты Visa и Mastercard по переводам между картами разных банков предусматривают лимиты 30 тыс. руб. на одну операцию и от 50 тыс. до 150 тыс. руб. в сутки в зависимости от вида карты. Система быстрых платежей, запускаемая ЦБ, предполагает максимальную сумму одной операции 600 тыс. руб.

В дальнейшем объем переводов продолжит расти, драйвером станет развитие финансовых технологий, в том числе заимствование их с азиатских рынков, например платежи с помощью QR-кодов, считает менеджер Deloitte Digital в СНГ Максим Шапировский. К негативным сторонам роста объема переводов относится то, что они одновременно стимулируют серый рынок индивидуальных предпринимателей, микро- и малого бизнеса, ко-

Динамика операций по банковским картам



* Включаются операции, совершенные держателями расчетных и кредитных карт, эмитированных кредитными организациями, не связанные с оплатой товаров, работ и услуг (например, переводы с карты на карту, на благотворительные цели и т.п.).

Источник: ЦБ

₽8,4 тыс.

средняя сумма разового снятия наличных в 2018 году (7,8 тыс. руб. — в 2017-м)

торые таким образом взимают плату за услуги.

Через пару лет операции по снятию наличных обгонит вслед за переводами и безналичная оплата товаров, предсказывает Шапировский. На это указывает то, что сейчас объем оплаты товаров и услуг с помощью карт растет примерно на треть в год.

Способствовать этому, по его словам, будут в первую очередь удобство, качество и привлекательность банковских услуг, например кешбэк при оплате картой и прочие форматы лояльности. Возможно, система быстрых платежей действительно будет драйвером роста, когда в ней откроется возможность переводов от физлица к юрлицу, но надо смотреть, как за первыми пятью—десятью крупнейшими банками в цифровую среду будут интегрироваться остальные банки из топ-100, заключает эксперт.

ТЕНЕВЫЕ ПЛАТЕЖИ

Переводы с карты на карту из-за своего удобства теперь закрывают те ниши, в которых раньше доминировали налич-

ные, говорит председатель ассоциации «Финансовые инновации» Виктор Достов. Они применяются для расчетов с друзьями, для оплаты товаров в мелкой рознице, оплаты услуг таксистам, сантехникам, няням, для чаевых и т.д., приводит примеры эксперт. Значительную долю в переводах занимают именно платежи за услуги. Их доля в платежах «карта — карта» значительно выше, чем даже доля оплаты услуг с помощью карты через POS-терминалы, заметил Достов. По мнению Максима Шапировского, доля платежей за товары и услуги составляет примерно треть от общего объема переводов.

«Если раньше для этих целей снимали наличные, то теперь, когда у всех есть карты, а за переводы либо не взимается комиссия, либо взимается очень небольшая, функция переводов стала гораздо эффективнее и популярнее», — говорит эксперт.

«Мы предполагаем, что доля платежей за услуги в общем объеме переводов может составлять и четверть, и треть, но отследить это сложно», —

ДВЕ ТРЕТИ ПЛАТЯТ БЕСКОНТАКТНО

По итогам 2018 года более половины платежей в России (56%) осуществлялось безналичным способом, сообщила ранее глава департамента национальной платежной системы Банка России Алла Бакина. По оценкам ЦБ, к концу 2019 года доля безналичных платежей может вырасти еще на 10 п.п. Быстро набирают популярность в Рос-

сии и бесконтактные платежи (картами или смартфонами через Apple Pay, Samsung Pay и т.д.).

Согласно представленному Visa 15 августа опросу, бесконтактными платежами с помощью карт в России расплачиваются 62% взрослого населения (в 2017 году около 43%), а с помощью телефона — 34% (против 25%). В среднем

по миру эти показатели значительно ниже: бесконтактные платежи с помощью телефона осуществляют 19% опрошенных, с помощью карты — 26%.

Опрос по заказу платежной системы провела компания GfK в 20 странах мира, в том числе в России, США, Канаде, Франции, Германии и Японии. В нем приняли участие около 12,2 тыс. человек.

₽6,1 тыс.

средний денежный перевод по картам
в 2018 году (6,96 тыс. руб. — в 2017-м)

отмечает вице-президент, руководитель департамента эквайринга ВТБ Алексей Киричек. Клиенты привыкли пользоваться переводами с карты на карту, рассчитываясь за услуги. Это отбирает большую долю у наличных и классического эквайринга. При этом если традиционный эквайринг защищает покупателя, так как все платежи зафиксированы и их можно отменить и вернуть, то у пользователей P2P-переводов уже не получится отозвать свой платеж, предупреждает банкир.

Лидер на рынке переводов сейчас Сбербанк: за 2018 год число пользователей приложения этого банка выросло на 47%, а число переводов через него повысилось на 85%, утверждает Шапировский. По последним данным, клиенты сервиса «Сбербанк Онлайн» (около 40 млн человек) за первое полугодие 2018 года совершили 1,4 млрд переводов на 7,9 трлн руб.

По словам Достова, сейчас банки и налоговые органы не отслеживают подозрительные переводы с карты на карту, хотя теоретически должны это делать для борьбы с отмыванием доходов, фи-

нансированием терроризма и уходом от налогов. «Ни у тех, ни у других нет эффективного инструмента для работы с этим», — говорит Достов.

Какие-то массовые ограничительные меры приведут к тому, что люди уйдут обратно в наличные платежи, и все от этого только проиграют, предупреждает Достов. Однако он считает, что в течение трех—пяти лет налоговые и банки смогут разработать механизмы для отслеживания переводов с карты на карту.

«Скорее всего, будут искать повторяющиеся операции, операции между не связанными между собой физическими лицами. Это достаточно сложная задача из-за большого числа переводов, также трудно доказать цель перевода. Например, сложно понять, переводит человек 20 тыс. руб. раз в месяц за аренду квартиры или потому, что он материально помогает своему родственнику. Но методы анализа достаточно быстро развиваются, и все к этому придет — главное, чтобы стоимость поиска и взимания налогов не превышала сумму налогов», — заключает эксперт. ■



МЕЖДУНАРОДНЫЙ
АРКТИЧЕСКИЙ ФОРУМ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ • РОССИЯ • 2019

РОСКОНГРЕСС

Кол-центр: +7 (499) 700 0607

Email: info@forumarctica.ru

FORUMARCTICA.RU

АРКТИКА – территория диалога

9–10 апреля 2019

РЕКЛАМА 6+

Генеральный
партнер



Генеральный
партнер



Генеральный
партнер



Генеральный
партнер



Стратегический
партнер



Официальный
авиаперевозчик
Форума



Официальные
партнеры



ТЭК

ЭДУАРД ХУДАЙНАТОВ ПОПРОСИЛ ЛЬГОТЫ ДЛЯ СВОЕГО АРКТИЧЕСКОГО ПРОЕКТА

Пайяха меняет налоги на запасы

Экс-глава «Роснефти» Эдуард Худайнатов попросил у правительства освободить Пайяхский проект в Арктике от НДС И, обещая взамен в ходе геологоразведки увеличить запасы ДО 1 МЛРД Т НЕФТИ. Эксперты оценивают такие ЗАПАСЫ В \$7,3 МЛРД.



Фото: Александр Алешкин/Getty Images

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

ПРОЕКТ БЕЗ НАЛОГОВ

Владелец «Нефтегазхолдинга» Эдуард Худайнатов попросил у вице-преьера Юрия Трутнева, курирующего Арктику, новых мер господдержки для своего крупнейшего проекта по добыче нефти в этом регионе — Пайяхского месторождения. Об этом говорится в письме бизнесмена от 26 февраля. У РБК есть копия, федеральный чиновник подтвердил его подлинность.

Бизнесмен предложил полностью освободить Пайяху от уплаты НДС И и ввести для проекта налоговый вычет на геологоразведочные работы (без указания размера). Он также попросил поддержать финансированием из бюджета «организацию международного пункта пропуска в бухте Север», через который будет экспортироваться нефть Пайяхи, дноуглубитель-

ные работы в ее акватории, а также обеспечить госрегулирование тарифов на проход ледоколов от этого порта.

Худайнатов также просит, чтобы правительство «приняло участие в решении вопроса» о субсидировании процентной ставки по кредитам на реализацию проекта. С такой просьбой он уже обращался в декабре 2018 года в Минфин.

Представители «Нефтегазхолдинга» и Трутнева отказались комментировать переписку своих руководителей. Представитель Минфина пока не ответил на запрос РБК, готово ли ведомство предоставить запрашиваемые налоговые льготы для Пайяхи.

Ранее Трутнев говорил о возможном применении схемы налоговых каникул для проектов в Арктике. «В Арктике надо создавать единую систему преференций для всех новых реализуемых инвестпроектов. Режим налоговых каникул может стать базовым предложением по Арктике. Кроме

↑ Помимо освобождения Пайяхи от НДС И Эдуард Худайнатов также просит, чтобы правительство «приняло участие в решении вопроса» о субсидировании процентной ставки по кредитам на реализацию проекта

того, обсуждается механизм налогового вычета по вложению в геологоразведку и еще много всего другого», — говорил вице-премьер в начале марта в интервью «Интерфаксу».

Часть мер по налоговым преференциям поддерживает и Минприроды. Еще при прежнем руководителе министерства Сергее Донском был разработан законопроект о введении налогового вычета из налога на прибыль в сумме потраченных на геологоразведку средств с коэффициентом 1,5–3,5 (на этот коэффициент умножаются затраты и вычитаются из налога на прибыль) — в зависимости от расположения месторождений. Для шельфовых и арктических месторождений предлагался коэффициент 3,5, говорил он РБК. Этот законопроект пока не прошел все стадии согласований и еще не принят. Но в декабре 2018 года новый глава Минприроды Дмитрий Кобылкин говорил, что ведомство готовит изменения в законодательство, направленные на привлечение инвестиций в геологоразведку: «Среди них — вычеты затрат на геологоразведку с повышающим коэффициентом из налога на прибыль».

МИЛЛИАРД ТОНН НЕФТИ

Худайнатов объясняет необходимость льгот «целями своевременного начала добычи нефти на Пайяхской группе месторождений» и «безусловным обеспечением планируемой загрузки Северного морского пути». Майский указ Владимира Путина предполагает, что к 2024 году грузопоток по Северному морскому пути должен увеличиться до 80 млн т в год. Но пока подтверждены запасы месторождений и согласованными проектами строительства инфраструктуры только 59 млн т прогнозных грузов, следует из материалов Минприроды.

В письме Трутневу владелец «Нефтегазхолдинга» написал о планах нарастить доказанные запасы Пайяхи за счет бурения в 2019 году трех геологоразведочных скважин (вдобавок к уже пробуренным 12 поисково-разведочным скважинам): «По ожидаемым результатам проводимой геологоразведки в среднесрочной перспективе (четыре-пять лет) запасы проекта могут превысить

1 млрд т нефти, а потенциал роста уровней добычи может достигнуть 50 млн т нефти в год». При этом в декабре 2018 года бизнесмен указывал, что компания готовит материалы в госкомиссию по запасам для постановки на баланс запасов нефти в объеме 600 млн т. Ресурсную базу проекта он оценивал в 1 млрд т нефти, но не говорил, когда ее можно будет достичь. Коммерческие запасы месторождений сейчас оцениваются вчетверо меньше — 266 млн т.

К письму вице-премьеру приложена логистическая схема добычи и транспортировки нефти с проекта, согласно которой добыча начнется в 2023 году (0,5 млн т), а к 2030 году достигнет 26 млн т. При каких условиях этот показатель можно будет удвоить и довести до 50 млн т, в документе не говорится. Всю нефть планируется перевозить по Северному морскому пути (СМП) через бухту Север, в том числе в Мурманск, Архангельск и Роттердам.

Освоение Пайяхи может быть увязано с месторождениями Ванкорского кластера «Роснефти». Госкомпания предложила внести вклад в обеспечение загрузки СМП, перенаправив туда нефть с Сузунского, Тагульского и Лодочного месторождений, находящихся на севере Восточной Сибири, сообщила газета «Коммерсантъ». Их запасы оцениваются в 500 млн т, а планируемая добыча — 22–24 млн т в год. Для синергии проектов «Роснефти» и «Нефтегазхолдинга» потребуются построить около 600 км трубопровода мощностью 25–50 млн т нефти в год до бухты Север. Кроме того, после встречи президента Владимира Путина с главой ВР Робертом Дадли стало известно, что британской компании, которой принадлежит 19,75% «Роснефти», предложено партнерство в Пайяхе.

Аналитик АКРА Василий Танурков оценил запасы в 1 млрд т нефти, которые Худайнатов рассчитывает получить на Пайяхе, в \$7,3 млрд. «Эта цена возможна при условии строительства инфраструктуры и получения поддержки от государства, включая налоговые льготы», — отметил он. Если разработчики проекта добьются добычи нефти в 50 млн т, это будет крупнейшее по добыче нефти месторождение в России, добавил эксперт. Для сравнения, Минприроды недавно оценило запасы нефти в России в 9,04 млрд т.

Но даже при высоких вложениях в геологоразведку есть риски не подтвердить гигантские запасы, предупредил Танурков. При текущем уровне запасов проекта «Нефтегазхолдинга» (163,1 млн т по С1+С2) пик добычи может составить 8 млн т в год, отметил он. А добыча 26 млн т к 2030 году возможна только в случае, если запасы удастся нарастить до 500 млн т. ■

ХАРАКТЕРИСТИКИ ПАЙЯХСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Пайяхское месторождение включает шесть блоков на Таймыре в Красноярском крае (Арктика) в районе реки Енисей. Утвержденные запасы проекта на начало 2018 года по категории С1+С2 составляют 163,1 млн т нефти и 7,5 млрд куб. м газа. По данным международного аудита, запасы проекта по категории 2Р (доказанные и вероятные запасы) составляют 266 млн т нефти.

Металлургия

Олег Дерипаска решил судиться с Министерством финансов США после того, как большинство его КОМПАНИЙ были выведены из-под санкций, а ограничения в отношении самого бизнесмена СОХРАНЕНЫ. Ущерб он оценил в \$7,5 млрд.

РОССИЙСКИЙ МИЛЛИАРДЕР ПОДАЛ ИСК К МИНФИНУ США И СТИВУ МНУЧИНУ

Олег Дерипаска пошел в Вашингтон за справедливостью

СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА,
ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО,
КОНСТАНТИН НАГАЕВ,
ИВАН ТКАЧЁВ

Российский бизнесмен Олег Дерипаска подал в суд на Минфин США и его главу Стивена Мнучина, документ направлен в суд округа Колумбия, соответствующий иск появился в судебной базе США.

В иске бизнесмен заявляет, что стал «последней жертвой» политической борьбы в США из-за предполагаемого вмешательства России в выборы президента в 2016 году. Дерипаска заявил, что санкции против него ввели несправедливо и незаконно, в результате чего он понес ущерб в \$7,5 млрд, что равно приблизительно 81% его состояния.

БЕЗОСНОВАТЕЛЬНОСТЬ ОБВИНЕНИЙ

Дерипаска и все его основные компании — En+ и подконтрольные ей UC Rusal и «Евросибэнерго», а также «Русские машины» и группа ГАЗ — оказались в санкционном списке Управления по контролю за иностранными активами (OFAC) Минфина США 6 апреля 2018 года, а незадолго до этого, в январе 2018 года, бизнесмен также оказался в так называемом кремлевском докладе наряду с другими российскими бизнесменами и чиновниками. Санкции и включение его имени в список «олигархов» нанесли значительный ущерб репутации и финансовому состоянию Дерипаски, говорится в его иске. В нынешней политической ситуации маловероятно, что OFAC справедливо рассмотрит жалобу Дерипаски в том случае, если он обратится в управление напрямую, объясняется в иске необходимость обращения в суд.

«Я потратил 30 лет своей жизни на создание компаний, которые являются крупными игроками в мировой экономике, и не позволю, чтобы эта тяжелая работа наряду с миллионами созданных рабочих мест и персональных средств была разрушена политическими интригами», — говорится в заявлении Дерипаски, которое поступило в РБК.

Обвинения OFAC, касающиеся связей бизнесмена с российскими властями и криминальной деятельностью, в иске названы безосновательными. Обвиняя Дерипаску в возможном совершении преступлений, таких как отмывание денег, американские ведомства не приводят доказательства, подтверждающих нарушения, и не указывают, когда именно и где они были совершены, говорится в иске.

В частности, защита российского бизнесмена указывает, что в OFAC считают Дерипаску представителем властей России только потому, что у него якобы есть дипломатический паспорт. При этом ведомство основывается на заявлениях самого бизнесмена, не приводя дополнительных доказательств.

Ответчиками по иску Дерипаски помимо Минфина США и его руководителя Стивена Мнучина выступают также OFAC и его глава Андреа Гаки. Дерипаска через суд требует убрать его имя из санкционного списка и «кремлевского доклада», не называть его олигархом, раскрыть доказательную базу, которую использовали при введении санкций, и оплатить услуги его адвокатов.

OFAC внесло Дерипаску в санкционный список по формальным критериям: за то, что Дерипаска действует от имени или в интересах «высокопоставленных должностных лиц Российской Федерации», а также за то, что он работает в «энергетическом секторе» России. OFAC достаточно будет показать, что Дерипаска соответствует этим критериям, считает бывший старший советник OFAC Брайан О'Тул: и если по первому у Дерипаски еще есть шансы поспорить, то «по второму у него нет шансов, поскольку его отношение к энергетическому сектору [через контроль над «Евросибэнерго»] кажется неоспоримым».

Если OFAC придется в ходе судебного процесса предоставлять какие-либо конфиденциальные свидетельства, данные финансовой разведки против Дерипаски, ведомство может поделиться ими с судьей, но не со стороны Дерипаски, говорит О'Тул. «Юристы получают большие гонорары,

Олег Дерипаска через суд требует убрать его имя из санкционного списка и «кремлевского доклада», не называть его олигархом, раскрыть доказательную базу, которую использовали при введении санкций, и оплатить услуги его адвокатов

но результата не будет», — считает эксперт.

Данное судебное разбирательство вряд ли как-то негативно повлияет на бизнес Дерипаски, однако этот иск бесперспективен, вероятность выигрыша дела близка к нулю, считает партнер Herbert Smith Freehills Алексей Панич. «Об этом свидетельствует судебная практика по подобным делам. Суд не будет проверять обоснованность введения санкций, ограничившись проверкой соблюдения процедуры введения санкций. А процедура с высокой степенью вероятности была соблюдена», — сказал он.

Дерипаска подал иск против Минфина США через полтора месяца после того, как ведомство сняло санкции с трех его компаний — UC Rusal, En+ и «Евросибэнерго». Это произошло 27 января, одновременно со снижением доли бизнесмена в En+ ниже 50% — его пакет сократился примерно с 70 до 44,95%, а голосующая доля — до 35%. При этом никаких денег за снижение доли в холдинге Дерипаска не получил.

РАЗРУШИТЕЛЬНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ

Последствия санкций Дерипаска в своем иске оценивает как «абсолютно разрушительные» — как для его имущества, так и для его репутации. Фактически он оказался отстранен от международного бизнес-сообщества и глобальной финансовой системы, говорится в иске. Банки и компании разорвали контракты и соглашения с ним и теперь отказываются от сотрудничества, опасаясь вторичных санкций.

Дерипаска также упоминает, что американские чиновники для усиления давления выезжали за границу и, угрожая

санкциями, требовали, чтобы банки и компании прекратили сделки с ним и его структурами. Например, они посещали Кипр и Бельгию — финансовые институты этих стран после таких встреч стали блокировать его счета, говорится в документе.

При этом блокировка счетов банками началась еще с момента включения Дерипаски в «кремлевский доклад», пишет бизнесмен. Так, кипрский банк Hellenic Bank после этого заморозил счета его компаний.

Теперь работать с российским бизнесменом отказываются и юристы. Он привел в пример недавнее разбирательство в английском суде, когда ему не удалось вовремя найти юриста, что привело к заморозке судом его активов. В октябре прошлого года Высокий суд Лондона заморозил активы Дерипаски на \$245 млн по «делу «Трехгорной мануфактуры». И даже когда американская юридическая фирма попыталась получить разрешение Минфина США на сотрудничество с Дерипаской, ей отказали, говорится в иске. Речь идет не только об американских и британских фирмах, но и о других юристах, ранее предоставлявших услуги его компаниям. После потери доступа к корпоративному управлению, отстранения его людей от руководства и отказа финансовых институтов продлевать банковские услуги его компаниям стало почти невозможно поддерживать бизнес-процессы в них, заключил бизнесмен.

«Речь идет о простой справедливости. Презумпция невиновности — это базовый принцип американской правовой системы, который явно игнорировался при применении ко мне санкций», — заявил бизнесмен через представителя. Власти США должны следовать принципу верховенства закона, а не нацеливаться на отдельных лиц, потому что это имеет политическую подоплеку. «Только суды могут решить, виновен человек или невиновен, и я верю, что суды США достаточно объективны, чтобы придерживаться американских законов и Конституции», — сказал Дерипаска. ■

\$245

млн

общая стоимость акций, которые Олег Дерипаска предоставил Высокому суду Лондона в качестве залога по «делу «Трехгорной мануфактуры»

«Я потратил 30 лет своей жизни на создание компаний, которые являются крупными игроками в мировой экономике, и не позволю, чтобы эта тяжелая работа наряду с миллионами созданных рабочих мест и персональных средств была разрушена политическими интригами»

ИЗ ЗАЯВЛЕНИЯ ОЛЕГА ДЕРИПАСКИ

РБК на METRO EXPO 2019

21 марта,
Крокус Экспо



О чем:



С 20 по 22 марта 2019 года в Крокус Экспо пройдет специализированная выставка для предпринимателей ресторанно-гостиничной индустрии и независимой розницы METRO EXPO 2019. Это площадка, где рост, развитие и поддержка малого и среднего бизнеса являются реальным приоритетом всех участников, партнеров и организаторов. Ради этого в 9-й раз на площади в 21 000 кв.м. будут представлены специализированные предложения и готовые решения для бизнеса.

Каждый год более 300 федеральных и локальных поставщиков и компаний-производителей готовят анонсы новых продуктов и сервисов именно к METRO EXPO. Для бизнеса в лице магазинов, сетей, ресторанов и онлайн-сервисов это возможность сделать заказы на год вперед, найти партнеров, а также получить экспертизу в области развития бизнеса на одной из крупнейших в России профессиональных деловых площадок. Все самые яркие тренды торговли и HORECA, потребительских предпочтений и бизнеса отражены в программе и ключевых событиях METRO EXPO.

Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

*METRO ЭКСПО, Хорека
2019 год. Реклама. 18+

bauma CTT RUSSIA

Со-организатор

Диалог строительной отрасли: ключевые векторы развития до 2024 года

21 марта,
Loft «Авиатор»



О чем:

Среди приоритетных направлений развития в майских указах Президента были обозначены пространственное развитие России, развитие транспортной и городской инфраструктуры, увеличение объемов жилищного строительства. Реализация таких масштабных проектов требует комплексного подхода к освоению территорий и эффективного взаимодействия власти, бизнеса и инвесторов, а также поставщиков инновационных решений, производителей строительной техники и материалов. С какими вызовами столкнутся представители строительной отрасли при реализации майских указов Президента? Какие инфраструктурные проекты станут ключевыми на ближайшие годы? Что ждет отрасль от поставщиков техники и материалов?

Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11
Участие: Алена Царенкова — a.tsarenkova@mm-rus.com, +7 929 928 33 46

*Баума СТТ Раша, Лофт
2019 год. Реклама. 18+