

Коммерсантъ



Пятница 16 февраля 2018 №29 (6267 с момента возобновления)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | Военным предлагают перейти на кнопочные телефоны для предотвращения утечек информации — 4



новости | ФСИН просит помощи исламского духовенства в работе с осужденными радикалами — 6

От Российского фонда помощи — 8

09 **Арабские инвесторы нашли добычу в России**
Фонд Mubadala покупает долю в «Газпромнефти-Восток»

09 **Трижды народный заем**
Минфину поручено поднять продажи ОФЗ для населения на недосягаемую высоту

09 **Вагон, вода и нефтяные трубы**
Грузопотоки распишут между видами транспорта

12 **В садоводстве наметился «Прогресс»**
У акционера производителя детского питания нашлось яблоневое хозяйство

Хакеров учтут в капитале

Кибербезопасность корректирует банковские нормативы

Растущий масштаб киберугроз в финансовой сфере вынудил ЦБ пойти на радикальные меры. Стимулировать банки вкладывать средства в информационную безопасность регулятор намерен путем увеличения нагрузки на капитал. Кредитным организациям с высоким уровнем киберриска придется держать буфер по нормативу достаточности капитала в размере 1–3%. Риск-менеджеры банков сохраняют оптимизм и даже поддерживают идею ЦБ. Но аналитики уверены, что далеко не все участники рынка смогут позволить себе подобный буфер, а специалисты по информационной безопасности оценивают меру далеко не однозначно.



Новый норматив ЦБ монетизирует страх банков перед хакерскими атаками
ФОТО REUTERS

от 15 февраля 2017 года). Теперь документ планируется опубликовать до 1 июля 2018 года, а с 2020 года банки будут оценивать риски информационной безопасности. ● В ходе надзора ЦБ будет выявлять риски информбезопасности и оценивать их по пятибалльной шкале. Оценка «одна» или «два» будет означать низкий уровень рисков, от трех и выше — к банку уже могут быть применены требования по доведению буфера к нормативу достаточности капитала банков, который может составлять 1–3%. Высокие риски будут у банка, который не исполняет требования нормативных документов ЦБ, ГОСТа, или если показатель отношения успешных инцидентов к общему количеству превышает определенное значение.

«Раз в год происходит надзорная оценка ВПОДК, в ее рамках будет оцениваться и уровень системы киберрисков», — пояснил «Ъ» Михаил Бухтин. При этом банки не будут перегружаться по обязательному нормативу. «Таким образом, даже банк с близким к предельному значению норматива достаточности капитала в случае выявления высоких киберрисков будет продолжать работать в штатном режиме с ограни-

чениями на распределение прибыли без других надзорных санкций», — подчеркнул господин Бухтин. Для банков, которые не в состоянии держать буфер в установленном ЦБ размере, на этот период будут введены ограничения. «Например, он не сможет распоряжаться прибылью и выплачивать дивиденды», — отметил господин Бухтин. Таким образом, регулятор собирается стимулировать акционеров банков вкладыва-

ть средства в информзащиту. В отношении санитруемых банков ЦБ планирует ввести индивидуальную стратегию управления рисками и капитала. Как отметил Михаил Бухтин, «это будут меры не финансового характера — согласование отчета о выполнении плана об оздоровлении, авторизация каких-то вопросов, мы будем смотреть активность в этой части».

Риск-менеджеры банков инициатива ЦБ только порадовала. «В условиях развития финтех и перехода банков в онлайн-каналы продаж киберриски становятся все более значимыми», — отмечает зампреда правления «Уралсиба» Наталья Тутова. Однако, добавляет она, важно понимать, как требования реализуются на практике. У представителей службы безопасности банков мнения разделились. Представители крупных игроков идею скорее поддерживают. «ЦБ нам фактически дает возможность монетизировать страх перед возможной хакерской атакой», — отмечает руководитель службы информационной безопасности крупного банка. — И мы можем показать руководству банка фактически цену информбезопасности, ставя перед выбором — инвестировать в безопасность или же создавать буфер по капиталу».

ИНВЕСТИЦИИ И ФИНАНСЫ — С10

Туристы пересели на регулярные рейсы

Доля чартерных перевозок в организованных турах снизилась

Сокращение количества чартерных авиаперевозчиков и ужесточение требований к ним привело к тому, что туроператоры все чаще отдают предпочтение регулярным рейсам. За последние шесть лет их доля в структуре перевозок организованных туристов удвоилась, превысив 50%. В 2018 году она продолжит расти, что неизбежно приведет к подорожанию путешествий, прежде всего по средиземноморским направлениям — Греции, Италии и Испании. Ряд экспертов уже отмечают рост цен на 20–50%.

Доля регулярной перевозки в составе туристических пакетов за шесть лет выросла более чем в два раза. Такие расчеты приводит сервис бронирования OnlineTur.ru. Согласно его данным, если в 2012 году регулярными рейсами летали 26% организованных туристов, то в 2017-м — уже 52%. В 2018 году, по прогнозам аналитиков сервиса, показатель достигнет 60%. Динамику подтверждают и в Ассоциации туроператоров России (АТОР). По ее расчетам, в 2017 году доля регулярной перевозки в составе туристических пакетов составляла 45%. Исполнительный директор АТОР Майя Ломидзе ждет, что летом 2018 года эта доля увеличится минимум на 10 процентных пунктов.

Рост доли регулярных перевозок в составе туров представитель OnlineTur.ru Игорь Блиннов связывает с постоянным сокращением чартерного рынка: «Объем перевозки увеличивается, но число компаний сокращается не в пользу чартерных игроков». По словам госпожи Ломидзе, тенденция оказалась наиболее заметна на популярных средиземноморских направлениях — Греции, Италии и Испании. Она объясняет, что традиционно большой объем предложения для этих стран формируют туроператоры, не имеющие аффилированных перевозчиков. Заключить же контракт на чартерные перевозки со сторонними компаниями становится сложнее на фоне недостатка перевозки, добавляет Майя Ломидзе.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК — С12

Подписной индекс 50060 П1125

ИД «Коммерсантъ» выпускает тематическое приложение к газете «Коммерсантъ»	«Образование»	14.03.2018
	Travel	15.03.2018
	Beauty	20.03.2018

Молодежи посылают телесигнал

Дмитрий Медведев поручил ведомствам подумать о создании нового телеканала

По сведениям «Ъ», председатель правительства Дмитрий Медведев по итогам Форума действий ОНФ, который прошел в конце минувшего года, поручил нескольким министерствам предоставить предложения по созданию федерального телеканала, «освещающего деятельность в сфере молодежной политики». В Минкомсвязи назвали инициативу «нецелесообразной». Эксперт считает, что молодежь «нуждается в серьезном разговоре о проблемах общества», но в идее создания специального канала видит и конъюнктуру.

Как стало известно «Ъ», в начале недели Дмитрий Медведев подписал порядка тридцати поручений по итогам форума ОНФ «Россия, устремленная в будущее», который прошел 18–19 декабря 2017 года. Так, до 10 сентября Минспорт и Минобрнауки должны представить рекомендации по созданию дополнительных условий для развития массового спорта. «Большая часть бюджетных денег обычно тратится на спорт высоких достижений, а массовому спорту достаются копейки. Когда участие в Олим-

пийских играх становится вопросом политическим, стоит подумать над созданием любительских олимпийских игр, двигаемых в этом направлении», — заявил вчера на заседании штаба ОНФ глава исполкома Алексей Анисимов.

Минкомсвязи, Минобрнауки, Росмолодежи и Минкультуры премьер поручил представить предложения «по созданию федерального телеканала, освещающего деятельность в сфере молодежной политики». Срок исполнения поручения в документе не указан. Курирующий регулирование медиа в Минкомсвязи заместитель министра Алексей Волин заявил «Ъ», что создание специального СМИ «нецелесообразно», а с ведомством предварительные консультации не велись. «Бессмысленно создавать информационное гетто: нельзя создавать каналы под молодежную политику, пенсионеров, работников сельского хозяйства», — сказал «Ъ» господин Волин. — Существуют каналы, ориентированные на широкую молодежную аудиторию, например ТНТ и СТС».

НОВОСТИ — С5

ОСАГО споткнулось на пути к свободным тарифам

Министерства и ЦБ не договорились об условиях реформы

Либерализация ОСАГО, которую готовит Минфин, столкнулась с замечаниями ЦБ и министерства. В Банке России считают, что предложение водителю трех видов полисов с разным покрытием приведет к дискриминации потерпевших на дорогах, в Минэкономике предлагают ввести отдельный коэффициент для юристов, а МВД критикует учет в тарифах нарушений ПДД и отказывается сообщать страховщикам дополнительные сведения об автовладельцах. Дискуссии вокруг проекта Минфина могут сдвинуть его внесение в Госдуму на осень.

Как стало известно «Ъ», 13 февраля в Минфине прошло согласительное совещание по поправкам к закону об ОСАГО, которыми Минфин намерен продолжить реформу в отрасли. Проект министерства по либерализации ОСАГО предполагает введение трех видов полисов — со страховыми суммами от 400 тыс. до 2 млн руб. — и отказ от существующих коэффициентов, влияющих на цену полиса (мощности и территории), в пользу новых по усмотрению страховщика, например коэффициента нарушений водителем ПДД.

Как рассказал «Ъ» один из участников совещания, ЦБ и Минэкономики представили по три замечания к проекту, меняющих ход реформы. Как следует из позиции ЦБ в таблице разногласий по проекту (есть у «Ъ»), регулятор не согласен с главным новшеством в ОСАГО — тремя видами полисов. По мнению представителей ЦБ, такой ассортимент приведет к дискриминации потерпевших на дорогах (ОСАГО покрывает ущерб третьим лицам, а не страхователю) — и ухудшит положение страховщиков из-за «высокой вероятности использования данной нормы в неправомерных целях». Кроме того, выбор категории полиса является подменной добровольного страхования ответственности, развитие которого заложено в стратегию развития страхования в РФ до 2020 года. «Мы не видим проблемы в том, чтобы предоставить гражданам выбор полиса, если страховщику дается свобода тарифов — они будут зависеть от индивидуальных характеристик автовладельца», — заявила «Ъ» замглавы департамента финансовой политики Минфина Вера Балакирева.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА — С2

Реклама Женева «Мировое время»

МОСКВА: Столешников пер., 15, бутик Patek Philippe ЦУМ; Третьяковский проезд, 7; Кутузовский пр-т, 31 Барвиха Luxury Village; С.-Петербург: ДЛТ

тел. 8 800 700 0 800

ЭКСКЛЮЗИВНО В **Mercury**

www.mercury.ru

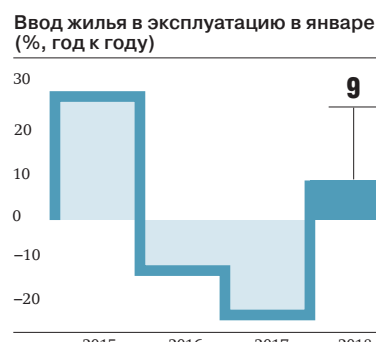
Часы World Time мод. 5230R

Экономическая политика

Сегодняшнее
число

9

процентов составил **рост объемов ввода жилья** в России в январе 2018 года, сообщил вчера глава Минстроя Михаил Мень на Российском инвестиционном форуме в Сочи. Таким образом, за первый месяц года введено 4,7 млн кв. м жилья (против 4,3 млн кв. м по итогам января 2017 года). Данные за первый месяц года считаются не самыми показательными, однако в этом году отрасль продемонстрировала неожиданный рост по сравнению с 2017-м — тогда в январе она просела сразу на 21,6%. Кроме того, Минстрой ожидает уточнения к марту показателя ввода к марту показателя ввода к марту — после первых данных о 78,6 млн кв. м (снижение на 2,1% по сравнению с 2016 годом) в ведомстве ждут их увеличения.



Проектному финансированию построили фабрику

На форуме в Сочи развивают инфраструктуру

В течение недели ведомства должны представить Белому дому окончательный вариант подхода к «инфраструктурной ипотеке». Такое поручение на Российском инвестиционном форуме в Сочи вчера дал премьер-министр Дмитрий Медведев. Это означает, что Минэкономики и Минфину придется очень быстро урегулировать свои разногласия по поводу необходимости создания фонда развития инфраструктуры. Другому механизму поддержки крупных проектов вчера уже был дан старт — в Сочи объявлено о запуске «Фабрики проектного финансирования» на базе Внешэкономбанка.

Вчера в Сочи стартовал Российский инвестиционный форум, который традиционно считается одной из ключевых площадок для обсуждения вопросов регионального развития. На пленарном заседании «Инвестиции в регионы — инвестиции в будущее» обсуждение строилось вокруг тезиса о необходимости развития инфраструктуры. Это направление правительство рассматривает в качестве одного из основных факторов роста как регионов, так и экономики РФ в целом. Как признал вчера премьер-министр Дмитрий Медведев, слабое развитие инфраструктуры и ее ограниченность являются причинами низкой инвестиционной активности.

В рамках повышения этой активности еще год назад на этой же сцене в Сочи Дмитрий Медведев говорил о необходимости создания «Фабрики проектного финансирования». Вчера премьер объявил о ее появлении — глава правительства утвердил соответствующую программу. Работа «фабрики» основана на финансировании проектов в соотношении 20% (собственные средства инициатора проекта) к 80% (заемные средства, синдицированные через транши для снижения риска участников проекта). Вчера ВЭБ в рамках форума подписал первые меморандумы о намерениях — общая стоимость проектов,



На форуме в Сочи глава правительства Дмитрий Медведев и министр экономического развития Максим Орешкин (слева) искали способы развития российской инфраструктуры. ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

по которым заключены соглашения, составляет 180 млрд руб.

По части решения инфраструктурных проблем на форуме прозвучало официальное требование расставить точки над «i» в подходе к «инфраструктурной ипотеке». Эта тема, по словам премьера, вызвала горячие дискуссии в Белом доме. Напомним, речь идет о механизме государственно-частного партнерства, при котором инвесторы реализуют инфраструктурные проекты в пользу государства за счет долгового финансирования. По мнению Дмитрия Медведева, такая программа позволит государству инвестировать в инфраструктуру в

расщелку за счет заемных средств. «В результате при том же уровне вложений мы сможем начать строительство большего числа объектов», — отметил он.

Но по этой теме у министерств возникли разногласия — Минэкономики подготовило план мероприятий по инфраструктурной ипотеке, который не поддержал Минфин. Камнем преткновения стало предложение Минэкономики создать фонд развития инфраструктуры — за счет бюджетных средств, выделенных на инфраструктуру, и денег, отчисляемых в фонд, исходя из процента доходов бюджетов от реализации проектов. Предполагается, что оператор проекта, которым может стать новый фонд, будет выпускать под федеральные бюджетные гарантии квазигосударственные облигации на суммы до сотен миллиардов рублей — их доходность будет близка к облигациям федерального займа. Среди других функций фонда —

сбор заявок на финансирование инфраструктурных проектов, которые не могут быть реализованы в рамках концессии, и оценка выгоды от реализации таких проектов (см. приложение „Б“ «Review Российский инвестиционный форум Сочи-2018» от 15 февраля).

Идею появления нового фонда Минфин раскритиковал, ссылаясь на то, что поддержкой развития инфраструктуры и так занимается множество организаций и на базе ВЭБ создается «Фабрика проектного финансирования». Создание нового института потребует от федерального бюджета значительных затрат, указывает ведомство. В качестве альтернативы Минфин предлагал, в частности, механизмы специальных инвестиционных проектов, трехсторонние договоры между госзаказчиками, банками и заемщиками (для выплаты госзаказчикам денег в пользу банков по кредитным договорам инвестора проекта с применением эскроу-счетов).

Отметим, что вчера на форуме у подхода Минэкономики нашлись сторонники — на круглом столе «Инфраструктурная ипотека — государственно-частное партнерство 2.0» глава ВТБ Андрей Костин вступился за идею создания фонда развития инфраструктуры. По его мнению, фонд должен стать центральным механизмом инфраструктурной ипотеки. По его словам, это позволит «включить механизм двойного рычага» — функции софинансирования будут сочетаться с привлечением средств через выпуск облигаций фонда и гостарантий. «Такой формат, по нашим подсчетам, способен дать мультипликатор — на один государственный рубль будет до 8–10 рублей привлеченных инвестиций», — подчеркнул Андрей Костин. Дмитрий Медведев, посетивший эту сессию, воздержался от выражения своей позиции по инфраструктурной ипотеке, но поручил ведомствам уже в ближайшее время завершить дискуссии — в недельный срок они должны представить окончательный вариант подхода к теме.

Евгения Крючкова, Сочи

ОСАГО споткнулось на пути к свободным тарифам

Кроме того, ЦБ обращает внимание, что отказ от коэффициентов мощности и территорий и санкции за недостоверно предоставленные страхователем сведения при заключении договора де-факто в несколько раз увеличат базовую ставку тарифа (сейчас для физлиц — от 3,4 тыс. до 4,1 тыс. руб.), и регулятор опасается «негативных социальных последствий». На это в Минфин возражают, что коэффициент мощности не связан с аварийностью, а отказ от него в пользу коэффициентов для разных возрастных групп защитит водителей пенсионного возраста со стажем 10–20 лет от неоправданных надбавок. Территориальный коэффициент, по позиции Минфина,

сейчас также связан не с аварийностью и плотностью потока, а эффективностью борьбы со страховым мошенничеством в регионах.

Наконец, ЦБ видит необходимость распространить нормы прямого возмещения убытков (ПВУ, подход за выплатой к «своему» страховщику) на ДПП с количеством участников более двух. На это в Минфин отвечают, что в нормы закона о ПВУ по взаиморасчетам компаний закладывалась модель, в которой участвуют один страховщик потерпевшего и один страховщик виновника. Больше количество участников вызовет «массу неопределенностей и споров», считает Минфин.

Минэкономики, в свою очередь, предлагает не требовать от страхователя наличия водительских прав.

Минфин считает, что у автоладельцев без прав не возникает страхового интереса, поскольку они не имеют права использовать автомобиль и не могут навредить. Кроме того, Минэкономики предлагает ввести отдельный коэффициент к тарифу для юрист, поскольку страховщиком будет сложно оценивать навыки конкретного водителя при их высокой сменяемости. Вызывает вопрос у министерства и размер санкций к страховщику в поправках — 10 тыс. руб. за срыв сроков предоставления клиенту мотивированного отказа в выплате. Авторы проекта считают, что это соразмерная санкция, которая исключает «необоснованное обогащение лица, обратившегося к страховщику с заявлением о выплате».

Представители МВД также критикуют проект. По их мнению, введение коэффициента нарушений ПДД конкретным водителем не соответствует предмету закона об ОСАГО — защите прав потерпевших. Кроме того, нарушитель уже получает двойное наказание — в виде штрафа за нарушение ПДД и последующего роста стоимости полиса. В МВД выступают и против сообщения страховщикам дополнительных сведений о привлечении водителей к ответственности: для ведомства это дополнительная нагрузка, которая приведет к новым расходам из бюджета, допуск же страховщиков к базам данных полиции противоречит закону о полиции. Также в МВД отмечают, что в проект не включены положения о скидках за

безаварийную езду, хотя этого требовало поручение президента от 11 апреля 2016 года.

В Минфин на критику МВД возражают, что коэффициент нарушения ПДД — это не наказание, а плата водителя за дополнительный риск. Впрочем, если МВД и ЦБ будут настойчиво возражать против такого коэффициента, Минфин готов от него отказаться в обмен на перестройку системы «бонус-малус», в которой будет учитываться не только количество аварий, как сейчас, но и размер выплат страховщиков по ним.

Вероятно, дискуссии вокруг проекта прекратятся не скоро — на страховом рынке говорят, что власти не пойдут на либерализацию тарифов ОСАГО до выборов президента.

Татьяна Гришина

Пожилым везде у нас учет

Минтруд считает нуждающихся в уходе и стандартизует для них соцслужбы

В 2018 году Минтруд намерен заново оценить численность пожилых россиян, требующих постоянного ухода, и в пилотном режиме предложить им новые соцслужбы. По словам замглавы ведомства Алексея Вовченко, это позволит рациональнее расходовать средства в рамках социальной политики. Пока Минтруд оценивает потенциальные расходы на проекты в этой сфере в 100 млн руб.

Одной из задач Минтруда в 2018 году станет определение числа пожилых россиян, которым требуется постоянный уход, и создание системы их социобслуживания. С таким заявлением в ходе Российского инвестиционного форума в Сочи выступил замглавы Минтруда Алексей Вовченко. Напомним, в 2017 году сначала Вла-

димир Путин, а позже и вице-премьер по социальным вопросам Ольга Голодец поручили Минтруду, Минздраву и АСИ разработать подходы к формированию системы долгосрочного ухода за пожилыми людьми (подробнее см. „Б“ от 6 октября 2017 года). Их численность, по прогнозам Росстата, в перспективе будет расти — в 2006 году на 1 тыс. человек трудоспособного возраста приходилось 326 человек старше него, а в 2015 году — уже 412 человек. В целом же доля граждан старше трудоспособного возраста в РФ составляет 23,5%. Как ранее заявляла госпожа Голодец, граждан старше 70 лет в РФ более 13 млн человек, из них 3,5 млн могут нуждаться в постоянной помощи и уходе.

Сейчас эту потребность частично восполняют их родственники, кото-

рым для организации ухода часто приходится оставлять работу. Число работников, вынужденных брать отпуск по уходу за большими родственниками, может исчисляться сотнями тысяч, что негативно сказывается на рынке труда и создает дополнительную нагрузку на бюджет Фонда социального страхования. Альтернативными вариантами являются вызов на дом соцработника (не более пяти дней в неделю, требует оплаты в ряде случаев) и переезд в дом престарелых или психоневрологический интернат, где также не хватает мест и работников (подробнее см. „Б“ от 2 декабря 2017 года).

Как заявил господин Вовченко, реформа ухода за пожилыми должна начинаться с учета их числа. «Сейчас мы знаем, кто написал заявление, кто до-

шел до соцзащиты, а сколько их реально по домам сидит в одиночку и нуждается в постоянном уходе, неизвестно», — отметил замминистра. Заявленную систему учета пожилых ранее критиковали в связи с проблемами обеспечения инвалидов: официальная статистика оценивает их число в 12 млн человек, но реальные цифры могут быть на несколько миллионов больше. Перенастройка системы ухода за пожилыми поможет снизить и смертность. «Мы указываем причину смерти сердечного-сосудистого заболевания, строим кардиоцентры, а человек умер оттого, что не было человека рядом, который бы понял, что ему уход нужен», — пояснил господин Вовченко.

Сейчас, как пояснили „Б“ в Минтруде, ведомство отбирает регио-

ны для пилотных проектов по уходу за пожилыми, новые технологии будут отработаны в них в течение трех лет. Софинансирование пилотов из федерального бюджета пока составляет 100 млн руб., но, по словам источников „Б“ в профильных НКО, сумма может вырасти. Основная задача «пилотов», пояснили в Минтруде, — переориентировать уход на оказание услуг на дому и улучшить условия проживания для граждан, которые уже находятся в стационарных учреждениях. «Отбор пилотных регионов завершится в течение двух месяцев», — говорит Елизавета Олескина, основатель благотворительного фонда «Старость в радость», участвующего в запуске проектов.

Анастасия Мануйлова

2017 года). При этом рост наблюдался в большинстве отраслей, быстрее всего рос выпуск потребительских товаров, легковых автомобилей, продовольствия и нефтепродуктов. Электроэнергетика и водоснабжение на фоне относительно теплой первой половины января продемонстрировали отрицательную динамику.

Аналитики разошлись в оценках успехов промышленности. Дмитрий Полевой из банка ING называет январские результаты выпуска положительными, но неожиданным сюрпризом после разочаровавшего четвертого квартала 2017 года. Январь, по его мнению, подтверждает, что слабость промышленности была временной — хотя экономист признает, что делать однозначные выводы о динамике промышленности на основе январских показателей слишком рано. Владимир Сальников из ЦМАКПа отмечает, что январь 2018 года не показал традиционного сезонного провала в выпуске. По его мнению, такой всплеск выпуска может объясняться «техническими моментами или особенностями отчетности компаний» — на январь, возможно, перенеслась часть заказов, не закрытых в декабре 2017 года. В итоге, по его словам, промышленность «демонстрирует качели».

Напомним, в Минэкономики прогнозировали, что первый квартал 2018 года будет для промышленности слабым (см. „Б“ от 14 января). В целом же в базовом сценарии макропрогноза, одобренного правительством в сентябре 2017 года, министерство прогнозирует рост промышленности в 2018 году на 2,5%.

Алексей Шаповалов

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
еженедельный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре ПИ № ФС 77-64424 31 декабря 2015 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная.

© АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Передача только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23:00, фактически — 23:00. Газета отпечатана в ЗАО «Принт Москва». Адрес: Лианозовский пр.-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №4081 | ИВБ-СЕРВЕР WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262 | ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Отдел розничного распространения. Тел.: (495) 925 1050, e-mail: gorn@kommersant.ru. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rodrikska@kommersant.ru. Подписные индексы 50606, ПИ125 | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 925 10 50 д. 2185.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Сергей Юков — шеф-редактор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ», Азерб. Мурсалиев — главный редактор еженедельника «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Екатерина Любимова — главный редактор еженедельника Коммерсантъ ДЕНЬГИ, Елена Сушикова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Глеб Черкасов, Рената Ямбева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козинев — руководитель информационного центра, Анатолий Гусев — арт-директор, Павел Кассин — директор фотослужбы, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь | СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Олеся Герасименко, Сергей Дюпин, Елена Кирилова, Андрей Колесников, Анна Пуджарская, Григорий Ревзин, Иван Сафронов, Денис Скоробогатый, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Кирилов, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прохоров, Ольга Боровикова (санкт-петербургский выпуск)

ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Алла Баранова (политика), Алла Баранова (политика), Максим Варшавин (предпринимательство), Ксения Деметрива (финансы), Грант Косин (спорт), Владимир Степанов (бизнес), Иван Сухои (общество), Елена Чернышова (инвестиции, политика), Сергей Ходяков (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Изидор Бугаев (спецкорреспондент), Николай Зубов (информационная политика), Дмитрий Лидзин (финансовый анализ), Иван Макаров (специальная информация), Татьяна Трофимова (региональная пресса), Петр Хоботов (корреспондент-словак) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Велозова | ВЫПУСК — Анна Афанасьева | СЛУЖБА АРТ-ДИРЕКТОРА — Анетта Гусев — автор макета, Сергей Цылик — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Диденко — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильяев — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Павел Кассин — директор, (495) 926 3301 д.2594 | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лощак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ДИРЕКЦИЯ ПО РАЗВИТИЮ Владимир Флавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594 | ПОДПИСКА НА ИНОСТРАННЫЕ ГАЗЕТЫ И ЖУРНАЛЫ, используемые в номере, осуществлена в Press Point International. Тел.: (495) 154 5837, 154 41970

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262. e-mail: sign@kommersant.ru. Заказы на размещение рекламы в региональных выпусках принимаются по телефону: (495) 925 1050 д.2185, а также:

Воронеж ООО «Коммерсантъ Черноморье» (473) 239 09 76, 239 09 69. Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05. Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125. Казань ООО «Профи-нос» (843) 253 20 41. Краснодар ООО «Югмедиасервис» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ЗАО «Коммерсантъ» в Нижнем Новгороде (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов на Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове на Дону (863) 308 15 05, 308 15 01. Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 08 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 95 96; Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66;

Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» — 97 691

Газета сертифицирована Бюро тиражного учета — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове на Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Томске, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакция может внести изменения.

Размещаемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях



РЕЙТИНГ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДИРЕКТОРОВ ПО МАРКЕТИНГУ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРЕМИИ БИЗНЕС-КОММУНИКАЦИЙ

Реклама 18+

Национальная премия бизнес-коммуникаций учреждена в 2015 году Ассоциацией коммуникационных агентств России (АКАР) и Центром развития бизнес-коммуникаций (ЦРБК). Имена лучших специалистов страны в номинациях «Лучший директор по маркетингу», «Лучшая маркетинговая стратегия» и «Лучшая маркетинговая кампания» определил Экспертный совет, в который вошли более 100 признанных лидеров индустрии из 27 отраслей

экономики. В своей работе члены жюри использовали статистические данные по медиа размещениям от стратегического research-партнера - компании Mediascope. Высокий уровень судейства и престижность обеспечивали специальные критерии оценки, разработанные международной консалтинговой компанией Accenture. Результаты верифицированы официальным консультант-партнером Премии - международной компанией BDO.

МЕСТО	КОМПАНИЯ	БРЕНД	КАТЕГОРИЯ
ГРАН-ПРИ Лучший директор по маркетингу	Дарья Котова	Музей современного искусства «Гараж»	Медиа, коммуникации, развлечения, культура
ГРАН-ПРИ Лучшая маркетинговая кампания	DOSTAEVSKIIY	GRANAT-ADV	Медиа, коммуникации, развлечения, культура
ГРАН-ПРИ Лучшая маркетинговая стратегия	Johnson & Johnson	Никоретте	FMCG
ГРАН-ПРИ Российской академии рекламы	ФК «Спартак»	TWIGA Communication Group	Услуги: бизнес, население

НОМИНАЦИЯ	ФИО	КОМПАНИЯ	АГЕНТСТВО
TRENDSSETTER	Юлия Зарилова	М.Видео	Instinct
INNOVATION	Снежана Черногорцева	МегаФон	Instinct
ПРОРЫВ ГОДА	Павел Швеиц	ФК «Спартак»	TWIGA Communication Group
СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ	Дарья Мальчевская	Mars Petcare	BBDO Moscow

ОТРАСЛЬ	НОМИНАЦИЯ	МЕСТО	ФИО • КОМПАНИЯ • АГЕНТСТВО	КАТЕГОРИЯ	
ТОВАРЫ ДЛИТЕЛЬНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ	1	ТПХ «Русклимат» Ballu	Техника для дома и офиса/электроника	
	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ КАМПАНИЯ	1	Hyundai	Автомобильная индустрия	
		2	ТПХ «Русклимат» Royal Thermo	Товары для дома и загородной жизни	
		2	IKEA • Instinct	Товары для дома и загородной жизни	
		2	Renault Duster • Publicis Russia	Автомобильная индустрия	
		2	BIG Import Принцесса • Depot WPF	Индустрия детских товаров	
		2	Philips OneBlade • Dentsu Aegis Network	Техника для дома и офиса/электроника	
		3	Торговый Дом «Аснова» • Depot WPF	Товары для дома и загородной жизни	
		ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ	1	Анастасия Манаркина • Renault	Автомобильная индустрия
			1	Елена Столова • Electrolux	Техника для дома и офиса/электроника
			1	Мина Ханатрян • ТПХ «Русклимат»	Товары для дома и загородной жизни
		2	Елена Кожевникова • Корпорация ZTE	Техника для дома и офиса/электроника	
		2	Юлия Овчинникова • Rolf	Автомобильная индустрия	
		3	Анна Фролова • АвтоСпецЦентр	Автомобильная индустрия	
		3	Вероника Шлёпина • Energizer	Техника для дома и офиса/электроника	
ПРОМЫШЛЕННЫЙ СЕКТОР	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ	3	Barkli Barkli Gallery	Недвижимость, строительство	
	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ КАМПАНИЯ	3	Группа ПСН ЖК SREDA	Недвижимость, строительство	
	ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ	1	Пётр Нириловский • Barkli	Недвижимость, строительство	
		1	Ольга Шалимова • Газпромнефть - смазочные материалы	Промышленность	
МЕДИА, КОММУНИКАЦИИ, РАЗВЛЕЧЕНИЯ, КУЛЬТУРА	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ	2	МегаФон • Instinct	Телекоммуникации	
		1	DOSTAEVSKIIY • Granat-adv	Индустрия гостеприимства	
	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ КАМПАНИЯ	1	Пятый канал	Медиа, СМИ, реклама, издательства	
		1	МегаФон • Instinct	Телекоммуникации	
		2	Телеканал ТВ-3	Медиа, СМИ, реклама, издательства	
		2	МТС • BBDO Moscow	Телекоммуникации	
		3	Burger King • HAND MADE	Индустрия гостеприимства	
		3	Russ Outdoor	Медиа, СМИ, реклама, издательства	
	ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ	1	Олег Хаустов • QLEAN.RU	Информационные технологии/игры/мобильные приложения	
			1	Пётр Розански • YUM! Restaurants International Russia & CIS	Индустрия гостеприимства
			1	Дарья Котова • Музей современного искусства «Гараж»	Культура, искусство
			2	Максим Михайлов • ЦИАН	Информационные технологии/игры/мобильные приложения
			2	Александра Юшутина • Центр развития туризма республики Татарстан	Индустрия гостеприимства
			2	Игорь Макаров • The Walt Disney Company	Культура, искусство
			2	Марина Белова • Пятый канал	Медиа, СМИ, реклама, издательства
		2	Снежана Черногорцева • МегаФон	Телекоммуникации	
		2	Лили Шерозия • Телеканал ТВ-3	Медиа, СМИ, реклама, издательства	
		3	Ольга Филиппеннова • Горнолыжный курорт «Роза Хутор»	Индустрия гостеприимства	
		3	Иван Шестов • Burger King	Индустрия гостеприимства	
		3	Виктория Бухарина • Condé Nast	Медиа, СМИ, реклама, издательства	
		3	Мария Михайлова • Москва Медиа	Медиа, СМИ, реклама, издательства	
3		Наталья Глаголева • МТС	Телекоммуникации		
УСЛУГИ: БИЗНЕС, НАСЕЛЕНИЕ	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ	1	Газпром Нефть	Транспорт	
	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ КАМПАНИЯ	3	М.Видео • iProspect Russia	Розничная торговля	
		1	ФК «Спартак» • TWIGA Communication Group	Индустрия спорта	
		1	М.Видео • Instinct	Розничная торговля	
		1	Mars Petcare • BBDO Moscow	Социальные проекты	
		1	Газпром Нефть	Транспорт	
		1	ПАО «Почта Банк» • Instinct	Финансовый сектор	
		2	ИНВИТРО	Медицинские услуги	
		2	Media Markt • BBDO Moscow	Розничная торговля	
	ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ	1	Яна Белякова • Газпром Нефть	Транспорт	
		1	Евгения Ленская • ПАО «Почта Банк»	Финансовый сектор	
		2	Максим Сухарев • Локо-Банк	Финансовый сектор	
	3	Наталья Жучкова • М.Видео	Розничная торговля		
	3	Александр Федосов • Media Markt	Розничная торговля		
	3	Валерий Маюшкин • Бизнес-Гарант	Финансовый сектор		
	3	Даниил Проскурин • Ингосстрах	Финансовый сектор		
FMCG	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ	1	Essity Zewa	Косметика, парфюмерия, средства по уходу	
		1	Johnson & Johnson Никоретте • Maximice	Фармацевтика	
		2	PepsiCo Russia Lay's	Продукты питания	
		2	Нижегородский масло-жировой комбинат	Продукты питания	
		2	Johnson & Johnson Имодиум • Maximice	Фармацевтика	
		2	Johnson & Johnson Микролак • Maximice	Фармацевтика	
		3	ГК «Орими Трэйд» TESS • StarLink	Безалкогольные напитки	
		3	Johnson & Johnson Доктор MOM • Maximice	Фармацевтика	
	ЛУЧШАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ КАМПАНИЯ	1	Kimberly-Clark Huggies • Ogilvy Mather	Косметика, парфюмерия, средства по уходу	
		1	Nestle Russia Бон Пары • J. Walter Thompson Russia	Продукты питания	
		2	Mars Petcare • BBDO Moscow	Продукты питания	
		2	PepsiCo Russia Агуша	Продукты питания	
		3	Kimberly-Clark Kotex • Ogilvy Mather	Косметика, парфюмерия, средства по уходу	
		3	ЦВМН Kenzo • Havas Media	Косметика, парфюмерия, средства по уходу	
		3	PepsiCo Russia Чудо дети • Progression	Продукты питания	
		3	МЕДА Фарма • Media Direction Group	Фармацевтика	
	ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ	1	Алексей Вальский • Efes Russia	Алкольные напитки, табак	
		1	Татьяна Сырцева • Borjomi Russia	Безалкогольные напитки	
		1	Мартин Найт-Джонс • Kimberly-Clark Huggies	Косметика, парфюмерия, средства по уходу	
		1	Маргарита Молодых • PepsiCo Russia	Продукты питания	
		1	Екатерина Макаренкова • Johnson & Johnson	Фармацевтика	
		2	Андрей Сазонов • ГК «Орими Трэйд»	Безалкогольные напитки	
		2	Мария Проваторова • Coty	Косметика, парфюмерия, средства по уходу	
		2	Дарья Мальчевская • MARS	Продукты питания	
		2	Рикардо Прието-Орtiz • Nestle Russia Purina	Продукты питания	
		2	Алла Богданова • Анджелини Фарма	Фармацевтика	
		3	Екатерина Поткина • Пивоваренная компания «Балтика»	Алкольные напитки, табак	
3		Константин Тамиров • САН ИнБев	Алкольные напитки, табак		
3		Наталья Игнатович • PepsiCo Russia	Безалкогольные напитки		
3		Максим Шевченко • S.C. Johnson	Косметика, парфюмерия, средства по уходу		
3		Татьяна Вахрушева • Food Zavod	Продукты питания		
3	Оксана Красных • Materia Medica	Фармацевтика			

НОВОСТИ

Прокуратор идеи

Как Владимир Путин заронил в умы прокуроров мысль попристальнее присмотреться к интернету

15 февраля президент России Владимир Путин на расширенной коллегии Генеральной прокуратуры призвал коллег усилить борьбу с коррупцией и с экстремизмом, для чего обратить особое внимание на интернет. И это было не единственное, что произвело впечатление на специального корреспондента „Ъ“ Андрея Колесникова.

Расширенная коллегия Генпрокуратуры, конечно, событие года для цеха (или по крайней мере полугода: иногда Владимир Путин приезжает на такую коллегию два раза в год). В историческом здании на Большой Дмитровке собираются прокуроры страны и их временные (нет, никто не задержался) гости: депутаты Госдумы, члены Совета Федерации из профильных комитетов и те, кто из тех «бывших», которые, как известно, бывшими не бывают (Наталья Поклонская, к слову, сидела во втором ряду, казалась робкой). А также полпреды президента, профильные министры...

К половине второго (дня) все были уже в зале. И даже президент должен был приехать. Хотя, как известно, и простужен, а коллегией пренебречь не смог — потому что тоже ведь из таких же бывших (студентов юрфака).

В первом ряду мною был замечен даже глава Следственного комитета Александр Бастрыкин, которого не было, по наблюдениям наблюдателей (а таких в зале, конечно, хватало), последние два с половиной года: приехали исключительно его зам.

— Ну когда уже? — вздыхали между собой прокуроры, которые уж не в силах были усидеть на месте и толпились сейчас в проходе, создавая собою ненужное впечатление лихорадочности этого ожидания.

Среди них был, например, и новый прокурор Дагестана Денис Попов, к которому и тут (а не только в Дагестане) было приковано особое пристальное внимание: коллеги заговаривали с ним, мне казалось, аккуратно и даже осторожно, глядели сочувственно и относились к нему бережно, ведь, в конце концов, с каждым из них могла случиться такая беда...

Прокурорские работники не скушали в ожидании президента



Президент приехал на коллегию Генпрокуратуры, хотя недомогал



Валентина Матвиенко близко к сердцу принимала комментарии Владимира Путина, пока выступал Юрий Чайка

— Когда? — переспрашивал один прокурор другого. — А вот Золотов сейчас зайдет, и начнется.

— Золотов? — переспрашивал коллега. — Так он же вроде Роствартрия...

— А вот... Говорю тебе: сразу и начнется.

А ведь и правда: только в зал вошел Виктор Золотов, как на сцене, в президиуме появились Вячеслав Володин, Валентина Матвиенко, Валерий Зорькин, Вячеслав Лебедев и Николай Патрушев, а потом и президент.

— Будет что-то выдающееся в речи, не знаете? — спросил я у того, кто мог знать.

— Да нет, — беспечно ответил он. — Двадцать... (не скажу как-то. — А.К.) ждем, все там будет, говорят.

То есть, разумеется, послания.

Надо понимать при этом, что каждая фраза президента из его речи на коллегии неизбежно будет разобрана на цитаты сотрудниками прокуратуры — теоретически как руководство к действию. Защита прав несовершеннолетних. Обеспечение жильем детей-сирот. Ситуация с ценообразованием на жилищно-коммунальные услуги («Если вы видите, что кто-то искусственно задирает тарифы, прошу принимать быстрые и соответствующие предусмотренные законом меры»). Противодействие коррупции. Целевое расходование бюджетных средств. Защита предпринимательских свобод («В этой связи отмечу, что во многом благодаря принципиальным действиям прокуратуры, прокуроры снизили количество необоснованных проверок» — и теперь, похоже, предстоит по крайней мере еще одна проверка с целью выявить, все ли проверки обоснованы).

— Также, — говорил президент, — должны проверяться ситуации с немотивированным, или, проще сказать, заказным, уголовными преследованиями в отношении бизнеса... Прошу решительно бороться с отмыканием преступ-

ных доходов и вместе с тем надежно защищать права вкладчиков и заемщиков...

Значило ли это, что тем, о чем президент специально не упомянул, можно не то чтобы пренебречь, а по крайней мере не заикливаться на этом? При желании можно понять и так.

— Отмечу, — покашливая, продолжал президент, — что четыре года назад Генеральная прокуратура получила полномочия по блокировке сайтов, содержащих информацию экстремистского характера. За эти годы по требованию прокуроров заблокировано свыше 3 тыс. интернет-страниц. С более чем 70 тыс. сайтов удалены прямые призывы к экстремистской деятельности. Нужно продолжать такую системную работу по противодействию распространению радикальной идеологии, которая представляет серьезную угрозу для нашего общества и страны.

А вот это то, чем прокуроры будут заниматься просто интенсивно. Если кто-то не понял: за интернет взялись. Уже взялись. А кто-то ведь скажет: наконец взялись.

Генеральный прокурор Юрий Чайка в своей речи развивал эти и даже некоторые другие тезисы, а я, пока он говорил, думал об истории появления в этом здании самого Юрия Чайки. Перед тем как зайти в зал, я проходил мимо демонстративно зашторенных окон, за которыми был отвратительно знаменитый двор этого здания, в котором

в 1937 году по ночам слышалось много выстрелов. И я знаю, что когда нынешний генпрокурор заселился в свой кабинет в этом здании (такой же исторический), где до этого работали все, включая Андрея Вышинского, то через какое-то время почувствовал себя не то что неуютно, а просто невыносимо. Все тут было не так, и даже дышалось тяжело. И попросили прийти священника, и он был, и не помогло. И к счастью, Генпрокуратура получила здание на Петровке, 14, где сейчас и сидит Юрий Чайка, и больше нет у него никаких проблем.

Так что не смог он вынести на своих плечах этот груз. И слава богу.

А вот речь далась ему легко, и Владимиру Путину оставалось только по-отечески наказать прокурорам делать все для людей, а не казнить по-другому.

— Хорошо посидели... — вздохнул один прокурор с большим количеством звезд на погонах, выходя из зала. — По-семейному.

— Да, душевно... — согласился с ним товарищ, пока стояли в дверях, ожидая, что президент уедет (а он не очень торопился).

— А голос! — вдруг вступила дама, тоже из прокурорских (не Поклонская). — Какой сексуальный голос!

Коллеги поглядели на нее с неподдельным испугом.

— Как ляет только, — поправились она.

Верховному суду придется разбираться с двумя сроками «подряд»

Ксения Собчак оспаривает решение Центризбиркома

Верховный суд (ВС) сегодня рассмотрит административное дело о законности решения Центризбиркома (ЦИК) о регистрации кандидатом в президенты Владимира Путина. Истцом выступает кандидат в президенты Ксения Собчак. Еще более десяти аналогичных исков граждан ожидают рассмотрения. ВС придется впервые применить нормы Конституции о запрете баллотироваться в президенты более двух сроков подряд, которая до сих пор не получала официального толкования Конституционным судом (КС), отмечают эксперты.

Дело о праве Владимира Путина в четвертый раз баллотироваться в президенты рассмотрит судья ВС Николай Романенков. По данным сайта ВС, решение ЦИКа о регистрации Владимира Путина кандидатом обжаловали на этой неделе от 10 до 16 граждан РФ (основание шести исков к ЦИКу в картотеке дел не конкретизировано). Однако к рассмотрению пока принят только иск Ксении Собчак. Заинтересованным лицом в деле выступает Владимир Путин, который вправе участвовать в заседании лично или через своего представителя.

Ключевым в этом процессе является вопрос о толковании ч. 3 ст. 81 Конституции, запрещающей одному и тому же лицу занимать должность президента более двух сроков подряд. Ксения Собчак считает, что установление этой нормой «конституционный предел» не может быть «преодолен или обнулен перерывом после его достижения». По ее мнению, это вытекает из определения Конституционного суда от 5 ноября 1998 года, в котором говорится, что «два срока полномочий подряд, о чем идет речь в ст. 81

(ч. 3) Конституции, составляют конституционный предел, превышения которого Конституция... не допускает». Госпожа Собчак считает, что позиция КС «со всей очевидностью» не дает возможности президенту после двух сроков подряд «занимать указанную должность вновь ни при каких условиях, в том числе и после „перерыва“». Это требование «было направлено на обеспечение регулярной сменяемости высшей власти и предотвращение ее захвата и узурпации кем бы то ни было», говорится в иске без ссылки на источник утверждения.

В ЦИКе считают очевидным прямо противоположное толкование той же нормы, которое, как заявил зампред ЦИКа Николай Булаев, «уже давно всеми изучено и обосновано».

Как выяснил „Ъ“, официально-формулировка «более двух сроков подряд» в контексте преодоления этого предела после перерыва КС не давал. «КС никогда не рассматривал вопрос с точки зрения возможности баллотироваться на третий срок после перерыва», — сказала „Ъ“ бывший зампреда ЦИКа Тамара Моршаква. Она напомнила, что в 1998 году Госдума спрашивала КС, может ли президент баллотироваться на этот пост в третий раз, если на первый срок он был избран по другой Конституции. «Но к рассмотрению этого вопроса КС не приступил, поскольку Борис Ельцин не стал выдвигать свою кандидатуру», — подчеркнула судья КС в отставке.

Конституционное совещание, закрепив эту норму в Конституции 1993 года, «исходило из принципа сменяемости демократической власти», подтвердила принимавшая в нем участие Тамара Моршаква. Ответственный секретарь Кон-

ституционной комиссии 1991–1993 годов Олег Румянцев сказал „Ъ“, что слово «подряд» появилось в проекте Конституции в 1993 году по предложению экс-мэра Санкт-Петербурга Анатолия Собчака и представителя правительства в Конституционном совещании Сергея Шахрая именно «для гарантии незыблемости власти президента, что в итоге было реализовано при избрании Владимира Путина на третий срок». Однако участник Конституционного совещания Илья Шаблинский сказал „Ъ“, что ошибочное, по его мнению, слово «подряд» появилось в Конституции без обсуждения, поскольку тогда разработчики Конституции «не предполагали, что его можно будет использовать для злоупотребления правом», как, по его мнению, происходит сейчас. При этом господин Шаблинский считает, что «внесенные в Конституцию поправки об удлинении срока президентского правления с четырех до шести лет уже подорвали основную норму Конституции, но опровергнуть данное ВС толкование в КС в случае отказа в иске Ксения Собчак не сможет. Гражданин может жаловаться в КС только на неконституционность примененных в его деле норм закона, но не на норму Конституции. Но правом запроса о толковании Конституции наделены президент, Совет федерации, Госдума, правительство и законодательные органы власти субъектов РФ».

Адвокат Сергей Голубок отмечает, что ВС в этом деле впервые придется напрямую применить спорную норму Конституции, но опровергнуть данное ВС толкование в КС в случае отказа в иске Ксения Собчак не сможет. Гражданин может жаловаться в КС только на неконституционность примененных в его деле норм закона, но не на норму Конституции. Но правом запроса о толковании Конституции наделены президент, Совет федерации, Госдума, правительство и законодательные органы власти субъектов РФ.

Анна Пушкарская, Санкт-Петербург

Смартфоны увольняют с военной службы

Российская армия может отказаться от сотовых телефонов с навигацией и фотокамерами

Как стало известно „Ъ“, Минобороны РФ рассматривает вариант с ограничением эксплуатации современных средств сотовой связи в центральном аппарате, органах управления и войсках (вплоть до подразделений). Вместо смартфонов всем военнослужащим — в том числе руководящим звеньям — предложено использовать самые простые модели кнопочных телефонов, которые не имеют функции фото- и видеосъемки и не отслеживают геолокацию, но зато умеют отправлять СМС и оборудованы встроенным фонариком. По данным „Ъ“, руководство ведомства решило таким образом бороться с утечками информации, в том числе в СМИ. Новые меры могут начать действовать уже с 1 марта.

О нововведениях в использовании персональных средств сотовой связи в вооруженных силах „Ъ“ рассказали два источника, близкие к Генштабу ВС РФ, а также подтвердил собеседник в руководстве ведомства. По словам одного из них, вопрос на протяжении последних месяцев прорабатывался совместно со спецслужбами, отвечающими за охрану государственной тайны. А недавно начальник восьмого управления Генштаба ВС РФ (отвечает за обеспечение информационной безопасности, занимается шифрованием) генерал-лейтенант Юрий Кузнецов составил перечень мобильных устройств, «разрешенных к применению» в центральных и военных органах управления, подразделениях Минобороны РФ, соединениях, воинских частях и организациях ВС РФ. Список насчитывает всего 11 моделей телефонов четырех разных производителей (Nokia, TeXet, Alcatel и Samsung). Это самые простые кнопочные устройства стоимостью от 688 (за Alcatel One Touch

1020D) до 2313 руб. (за Samsung GT-E1200). Они удовлетворяют нескольким главным требованиям: используют стандарты GSM 900/1800 (ряд моделей — 900/1800/1900), оборудованы поликарбонатной крышкой, имеют функцию отправки СМС, встроенный будильник, калькулятор, календарь, разъем для наушников, а некоторые — еще и фонарик или даже отсек для второй сим-карты. В рекомендованных Генштабом ВС РФ моделях телефонов отсутствуют навигация по GPS/GLONASS, а также нет встроенной фото- или видеокамеры.

Они удовлетворяют нескольким главным требованиям: используют стандарты GSM 900/1800 (ряд моделей — 900/1800/1900), оборудованы поликарбонатной крышкой, имеют функцию отправки СМС, встроенный будильник, калькулятор, календарь, разъем для наушников, а некоторые — еще и фонарик или даже отсек для второй сим-карты. В рекомендованных Генштабом ВС РФ моделях телефонов отсутствуют навигация по GPS/GLONASS, а также нет встроенной фото- или видеокамеры.

Военные источники „Ъ“ объясняют нововведение, которое должно начать действовать уже с 1 марта, «соображениями секретности». В последние годы ведомство испытывало много проблем из-за утечки информации: например, во время операции по присоединению Крыма к России в 2014 году ее участники делали памятные фотографии на бывших объектах украинских вооруженных сил, которые потом просачивались в интернет и использовались на Западе для утверждения «российской агрессии». Фото- и видеоматериалы, сделанные гражданами России на территории юго-востока Украины во время боев с регулярной армией, служили основанием для обвинений в адрес Минобороны РФ. В последний раз ведомство озабочилось фактом публикации в социальных сетях фотографий, сделанных на авиабазе Хмеймим в Сирии после минометного обстрела боевиков: на снимках, разошедшихся в сети, были видны серьез-

ные повреждения техники, которые были сняты на смартфон одним из военнослужащих. Помимо этого, по данным „Ъ“, военные рассчитывают, что отказ от смартфонов поможет избавиться от несанкционированного попадания документов (в том числе с грифом «Для служебного пользования») в СМИ.

Отметим, что эта ограничительная мера укладывается в проводимую Минобороны политику работы с военнослужащими. Так, 13 февраля газета «Известия» со ссылкой на правила пользования интернетом, разработанные ведомством в кон-

По данным „Ъ“, военные рассчитывают, что отказ от смартфонов поможет избавиться от несанкционированного попадания документов в СМИ

це 2017 года, сообщила, что военнослужащим и гражданским сотрудникам Минобороны РФ рекомендовано отказаться от использования социальных сетей. В перспективе Минобороны намерено внести поправки в законы, которые сделают их обязательными. Правда, по признанию нескольких сотрудников центрального аппарата ведомства, обойти эти правила легко: достаточно завести аккаунт под вымышленным именем. С телефонами ситуация сложнее, говорит один из собеседников „Ъ“: многие сотрудники ведомства, в том числе относящиеся к руководству, привыкли использовать многофункциональные устройства, которые позволяют устанавливать мессенджеры и осуществлять звонки по интернету, и отказываться от своих аксессуаров «никто не собирается».

От официальных комментариев по этой теме в Минобороны РФ вчера воздержались.

Иван Сафронов

НОВОСТИ

Дело «Прогресса» повысили в должности

В злоупотреблениях заподозрили руководителя ракетно-космического центра

Александр Кирилин, гендиректор одного из ведущих предприятий космической отрасли России АО «РКЦ „Прогресс“», подозревается в злоупотреблении должностными полномочиями, которым предприятию был причинен ущерб на €2 млн. СКР уже обратился в суд с ходатайством об отстранении господина Кирилина от должности, которую он занимает почти 15 лет.

Вчера сотрудники СКР и ФСБ провели обыски в самарском ракетно-космическом центре «Прогресс». Основания для обысков появились в ходе расследования уголовного дела о злоупотреблении должностными полномочиями (ст. 285 УК) генеральным директором АО «РКЦ „Прогресс“» Александром Кирилиным, который уже стал подозреваемым в совершении соответствующего преступления.

По версии следствия, подозреваемый заключил с одной из коммерческих структур договор на поставку гидравлического вытязного пресса по завышенной стоимости. «Прогресс» заплатил за поставку €11,7 млн, а на исполнение обязательств по поставке было затрачено €9,7 млн. Как считают в СКР, РКЦ мог приобрести оборудование самостоятельно, не привлекая посредника. Ущерб в €2 млн, по версии следствия, был причинен «Прогрессу» действиями его руководства, заключившего контракт с посредником.

Сегодня Самарский райсуд Самарской области рассмотрит ходатайство СУ СКР об отстранении Александра Кирилина от должности на период расследования его уголовного дела. Следствие полагает, что в силу занимаемой должности господин Кирилин может оказать давление на свидетелей по делу, которыми являются в основном сотрудники РКЦ.

«Предприятие содействует следователям, предоставляя всю необходимую информацию в полном объеме», — сообщили в «Прогрессе», комментируя обыски.

Ранее Александр Кирилин получил выговор от Роскосмоса за неудачный пуск в ноябре прошлого года космического аппарата «Метеор-М» №2-1 в составе ракеты-носителя «Союз-2.1б» и разгонного блока «Фрегат». Ракета-носитель была изготовлена в Самаре в рекордно короткие сроки. При пуске с космодрома Восточный возникла нештатная ситуация, в результате чего космический аппарат не удалось вывести на целевую орбиту.

Кроме того, сейчас расследуются еще два уголовных дела по факту злоупотребления полномочиями сотрудниками предприятия. Предметом пристального внимания стали контракты на проведение работ по реконструкции корпуса и производственной базы РКЦ, заключенные в 2010–2015 годах.

Обвинения связаны с контрактом на выполнение работ по реконструкции и техническому перевооружению одного из корпусов предприятия. Договор в рамках ФЦП «Раз-

витие оборонно-промышленного комплекса РФ на 2007–2010 годы и на период до 2015 года» был заключен предприятием в августе 2010 года с неким ООО. Стоимость контракта превысила 1 млрд руб. Денежные средства по указанному договору были перечислены обществу в полном объеме, однако не все работы, предусмотренные техническим заданием к договору, были выполнены. Вместе с тем в декабре 2014 года между АО «РКЦ „Прогресс“» и этим ООО было заключено соглашение о расторжении договора с условием отсутствия у сторон претензий друг к другу.

Также в 2014 году РКЦ заключил госконтракт с ООО на выполнение комплекса работ по реконструкции и техническому перевооружению производственной базы на общую сумму 3,28 млрд руб., а в 2015 году — контракт еще на 1,14 млрд. По этим контрактам РКЦ получил оборудование и полностью его оплатил. В то же время сотрудники предприятия решили заключить договоры на поставку «дополнительного оснащения к поставляемому оборудованию» на сумму 185 млн руб., которые РКЦ вновь оплатил из собственных средств. Как утверждает следствие, «дополнительное оснащение не поставлялось, так как входило в комплектацию оборудования, являлось его неотъемлемой частью и было поставлено» РКЦ ранее. По подсчетам следствия, действия сотрудников РКЦ привели к тому, что государство был нанесен ущерб в размере более 404 млн руб.

В 2016 году фигурантами уголовного стали начальник финансового управления РКЦ Светлана Кирилина, являющаяся дочерью гендиректора предприятия, и заместитель гендиректора Сергей Тюлевин. Светлане Кирилиной инкриминировали нанесение предприятию ущерба, оцениваемого в сумму более 300 млн руб. По версии следователей, в РКЦ совершались махинации при закупке чешского станочного центра и итальянского токарно-фрезерного станка, необходимых для модернизации производства ракет-носителей «Союз-2».

Александр Кирилин является одной из ключевых фигур российской космической отрасли, бесменно занимая свой пост с 2003 года. Он сумел сохранить его после нескольких смен руководства «Роскосмоса». Ранее некоторые топ-менеджеры космической отрасли уже привлекали внимание следователей. Экс-руководитель производственного центра имени Хруничева Александр Селиверстов и экс-глава РКК «Энергия» Виталий Лопота являлись вице-президентами Объединенной ракетно-космической корпорации, но вскоре лишились и этих должностей, поскольку сами оказались под следствием за злоупотребление полномочиями, повлекшее тяжкие последствия (ч. 2 ст. 201 УК РФ) и растрату (ст. 160 УК) соответсвенно.

Андрей Сазонов, Вячеслав Сорокин, Самара

Братьев Исмаиловых привлекли за разговор с киллером

Завершено расследование в отношении фигуранта дела о двойном убийстве

Как стало известно „Ъ“, СКР завершил расследование дела Рафика Исмаилова, который, по версии следствия, за \$2 млн организовал двойное убийство в Подмосковье в мае 2016 года. Заказчиком преступления, причиной которого стал финансовый конфликт, следователи считают брата подсудимого, бывшего владельца Черкизовского рынка Тельмана Исмаилова, который объявлен в розыск. Еще одним фигурантом расследования является бывший оперативник Главного управления уголовного розыска МВД Вагиф Исмаилов, также скрывающийся от следствия. Исмаиловы вину отрицают, их защита утверждает, что братьев оговорила, чтобы облегчить собственную часть, предполагаемый исполнитель убийств Мехман Керимов.

О том, что следственные действия в отношении Рафика Исмаилова завершены, «Ъ» сообщили его адвокаты. Защита и сам подсудимый в соответствии со ст. 217 УПК РФ начали знакомиться с десятками томов материалов расследования. При этом, утверждают адвокаты, материалы, на которых следствие строит свои доказательства, уместаются в одном томе и все они так или иначе основываются на признательных показаниях знакомого господина Исмаилова Мехмана Керимова, который, по версии следствия, и расстрелял в мае 2016 года в

Подмосковье бизнесменов Владимира Савкина и Юрия Брылева.

Рафик Исмаилов, как уже сообщал «Ъ», по мнению следствия, являлся организатором двойного убийства. Ему предъявлено обвинение по соответствующей ч. 2 ст. 105 УК РФ, а также по ч. 2 ст. 222 (незаконный оборот оружия). В деле фигурируют еще два представителя семьи Исмаиловых: известного бизнесмена Тельмана Исмаилова СКР считает заказчиком преступления, выделившим на его исполнение \$2 млн, а экс-оперативник ГУУР МВД Вагиф Исмаилов, говорится в деле, будучи хорошо знакомым с методами расследования подобных преступлений, помогал родственнику замечать следы, прятать оружие убийства и скрываться. Дела в отношении Тельмана и Вагифа Исмаиловых, которым заочно предъявлены обвинения, аналогичные тому, что инкриминируется их брату, выделены в отдельное производство. Оба заочно арестованы Басманным судом Москвы и числятся в розыске.

Владелица ТЦ «Строй-маркет» Владимира Савкина и владельца компании «Люблино-Моторс» Юрия Брылева расстреляли в упор 15 мая 2016 года. Их тела были обнаружены в открытом Toyota Land Cruiser, стоявшем обочине в районе 30-го километра Новорижского шоссе. Автомобиль, как выяснили оперативники, принадлежал господину Савкину, а выстрелы в обоих бизнесменов были произведе-

ны в затылок, с заднего сиденья. Версия рабежа при этом фактически сразу отпала: деньги, телефоны и золотые украшения жертв убийца не тронул.

Как выяснилось во время расследования, незадолго до расстрела Toyota Land Cruiser припарковался на АЗС. Вскоре к заправке подъехал серебристый Mercedes, из которого вышел мужчина, пересевший затем в внедорожник. Исследователи телефонные соединения убитых, оперативники выяснили, что незадолго до гибели они общались со своим знакомым Мехманом Керимовым. Именно он, как показала запись с видеокamer, установленной на АЗС, и подсел в машину к бизнесменам. А за рулем Mercedes, на котором он приехал, как выяснили следователи, находился Рафик Исмаилов. Обоих задержали.

Практически сразу после ареста Мехман Керимов начал давать признательные показания, в частности, подтвердил, что именно он расстрелял пассажиров внедорожника. Но при этом фигурант взял всю вину на себя, объясняя свой поступок якобы имевшимися непогашенным долгом Владимира Савкина перед ним, из-за которого господин Керимов, по его словам, лишился недвижимости в 2010 году. Поняв, что долг ему так и не будет возвращен, говорил арестованный на допросах, он застрелил бывшего делового партнера, а его попутчик стал случайной жертвой — убийца не захотел оставлять свидетеля.

После этого Рафик Исмаилов вышел на свободу, а обвинение в двойном убийстве было предъявлено Мехману Керимову. Однако родственники Владимира Савкина, уверенные, что киллер выгораживает организаторов убийства, пришли на прием к главе СКР Александру Бастрыкину, после чего материалы дела из подмосковного ГСУ СКР были переданы в центральный аппарат ведомства. В итоге 22 сентября 2016 года Рафик Исмаилов был повторно задержан в квартире своего брата, бывшего оперативника МВД Вагифа Исмаилова.

После этого Керимов заключил досудебное соглашение и дал новые показания. Из них следовало, что он был участником разговора, во время которого Тельман Исмаилов потребовал от родственников разобраться с господином Савкиным, выделив на это \$2 млн. Мотивом для расправы, по версии СКР, стал финансовый конфликт между ними. После этого в качестве обвиняемых в деле стали фигурировать Тельман Исмаилов и его брат Вагиф.

На данный момент все Исмаиловы свою причастность к двойному убийству отрицают. Защита настаивает, что никаких финансовых конфликтов между ними и бизнесменом Савкиным не было. Показания Мехмана Керимова защита считает оговором, сделанным для того, чтобы облегчить собственную часть.

Владислав Трифонов

Водители плохо рассаживаются по классам

Законопроект Минтранса встретил сопротивление

Ожесточенная дискуссия развернулась между чиновниками и общественными организациями вокруг законопроекта Минтранса, призванного разделить водителей на любителей и профессионалов, работающих по найму. Последние будут обучаться по новым, усложненным, программам, раз в пять лет подтверждающая квалификацию. Для остальных обучение станет дешевле и краткосрочнее. Концепцию законопроекта поддержали эксперты, но раскритиковали представители ГИБДД, Минобрнауки, автошкол и дальнобойщики. Позицию формирует Минэкономики: от этого зависит, придется ли Минтрансу законопроект радикально переделывать.

Поправки к закону «О безопасности дорожного движения» подготовлены Минтрансом в ноябре 2017 года (см. «Ъ» от 23 ноября 2017 года) по поручению первого вице-премьера Игоря Шувалова. Цель — повысить уровень подготовки водителей-профессионалов, управляющих грузовиками, автобусами и такси. Для них будут разработаны новые, более сложные программы обучения, а водители получат в правах специальную отметку, подтверждающую профессиональную компетентность. Работодателям запретят принимать работника без этой отметки. Раз в пять лет нужно будет пройти повышение квалификации. Для остальных граждан, не планирующих работать по найму, обучение упростится: для категории В, в частности, оно станет короче примерно на 14 часов. Классификация водителей, напомним, существовала в советские времена. Водитель-профессионал первого класса получал более высокую зарплату и стимулирующие надбавки.

В начале этой недели, по данным «Ъ», законопроект обсуждался с привлечением экспертов в Минэкономике. Официально эту информацию в ведомстве не подтвердили, на запрос «Ъ» вчера не ответили. Минтранс представил экономические расчеты (есть у «Ъ»): суммарные дополнительные затраты для профессиональных водителей составят порядка 1,6 млрд руб. (повышение квалификации будет стоить 2,7–12,3 тыс. руб.), экономия для любителей (за счет сокращения программ обучения) — 1,4 млрд руб.

Участники совещания документ поддержали лишь концептуально. Госавтоинспекцию не устраивает, что функции по контролю подготовки водителей-профессионалов планируется передать МВД. В ведомстве считают, что такое обучение не должно проводиться в автошколах, этим должны заниматься специализиро-

ванные организации. Не понравился законопроект и представителям Минобрнауки, официально в пресс-службе ведомства сообщили «Ъ», что «позиция, содержащая замечания и предложения к законопроекту, направлена в Минтранс».

Раскритиковала законопроект и межрегиональная ассоциация автошкол (МАОШ). Президент организации Татьяна Шутылева говорит, что законопроект, по сути, полностью разрушит действующую систему подготовки водителей. «Водители с ранее выданными правами категории С и D должны дополнительно учиться и сдавать экзамены для повышения квалификации», — говорит она. — В противном случае их удостоверения будут недействительными». Суммарные издержки от принятия закона, по подсчетам МАОШ, могут достичь 25 млрд руб., включая 10 млрд руб. госопшени, которые придется потратить гражданам на обмен прав раз в пять лет (при подтверждении квалификации).

«Разделение водителей на любителей и профессионалов необходимо», — говорит координатор ассоциации «Дальнобойщик» Валерий Войтко. — Но законопроект вышел очень сырой». Он, в частности, привел в пример норму, согласно которой водителям со стажем 15–20 лет для подтверждения квалификации придется обучаться в автошколе. «Человек ведь не учится водить, а лишь подтверждает свое умение, такие курсы есть на предприятиях, у производителей грузовиков», — говорит господин Войтко. — Если все это оставить автошколам, все выльется в то, что можно будет просто заплатить, ничему не учиться и получить отметку в правах».

В Минтрансе России в ответ на запрос «Ъ» сообщили, что документ направлен на рассмотрение в Минэкономике. «Проект поддержан Минтрудом, Российским автотранспортным союзом, Союзом транспортников России, Общероссийским профсоюзом работников автомобильного транспорта и дорожно-хозяйства, ассоциацией дальнобойщиков», — отметили в ведомстве. — Перед внесением в правительство законопроект может быть доработан». Вице-президент Российского автотранспортного союза Валерий Алексеев подтвердил поддержку, но признался, что к тексту возникло много вопросов, которые остаются без ответа.

На данный момент Минэкономике проводит оценку регулирующего воздействия законопроекта Минтранса, по окончании этой работы на regulation.gov.ru должно быть опубликовано заключение.

Иван Буранов, Анна Макеева

Молодежи посылают телесигнал

с1

Глава думского комитета по информполитике Леонид Левин считает, что создавать «новый телеканал, чтобы привлечь молодую аудиторию, бессмысленно, потому что вся молодежь сидит в интернете». «Это нужно делать с помощью интересного и качественного контента на телеканалах и интернет-платформах, которые уже существуют», — полагает он. Депутат согласен с правительством в том, что «создавать качественный продукт для этой аудитории — государственная задача, иначе молодежь будет смотреть YouTube и активно использовать другие иностранные сервисы».

По инициативе Дмитрия Медведева в 2013 году началось вещание «Общественное телевидение России» (ОТР). Канал был запущен на бюджетные средства (в первый год ему было выделено 1,5 млрд руб.), но с финансовыми проблемами он столкнулся до выхода в эфир. Спустя два месяца вещания ему жертвовал часть зарплаты министр связи Николай Никифоров. Алексей Волин рекомендовал ОТР оптимизировать расходы. «Все просто: если у тебя нет денег отдавать на Канарх, то ты едешь на дачу», — заявил он. Тем не менее ОТР продолжает работать: 1,5 млрд руб. для канала было заложено в бюджете на 2018 год, 3 млрд — на 2019-й и 2,8 млрд руб. — на плановый 2020-й. При этом, по данным Mediascope, за прошлую неделю (5–11 февраля) ОТР не входил даже в топ-30 по среднесуточной доле аудитории.

«Как человек, который руководил молодежной редакцией (Центрального телевидения в 1970–1980-х. — «Ъ»), я знаю, как молодежь нуждается в серьезном разговоре о проблемах общества и жизни», — сказал «Ъ» глава Национальной ассоциации телерадиовещателей Эдуард Сагалаев. Пока он видит в идее создания молодежного канала «конъюнктуру и желание заработать», но «будет счастливым ошибиться». Многие зависят от того, кто будет участвовать в его создании: «волонтеры, спасатели животных» или «какая-нибудь ура-патристическая организация», считает эксперт.

Традиционно поручения различным структурам по итогам форумов ОНФ давал президент. Только в 2015 году премьер Медведев поставил перед министрами ряд задач после своей встречи с активистами ОНФ. По итогам Форума действий в конце 2017 года предложения ОНФ были направлены в Белый дом и администрацию президента, но премьер отреагировал оперативно. По сведениям «Ъ», экспертное управление АП, занимающееся подготовкой поручений президента, дублировать правительство в этом вопросе не будет. По мнению политолога Михаила Виноградова, «Дмитрию Медведеву важно показать, что он видит себя премьером и после мая 2018 года — ему стараются в этом не мешать». Он считает, что по итогам поручения правительства «могут быть более проработаны детали».

Софья Самохина, Наталья Корченкова, Максим Иванов

ИНИОН переходит к дроблению ставок

Сотрудники академического института готовятся выступить против финансовых преобразований

Институт научной информации по общественным наукам (ИНИОН) РАН вновь оказался в центре скандала. Его сотрудники заявили „Ъ“, что руководство собирает перевести их на неполную ставку — это якобы должно помочь отчитаться перед ФАНО о выполнении «майских указов». Ученые готовят общее собрание коллектива, а директор ИНИОНа утверждает, что речь идет только о тех, кто «работает вполсилы». ФАНО не комментирует ситуацию, а руководители других научных институтов подтверждают, что дробление ставок стало негласной практикой, чтобы «выжить в условиях затянутых поясов».

О ситуации в ИНИОНе рассказала «Ъ» замдиректора института по научной работе Татьяна Пархалина. По ее словам, вчера на ученом совете врио директора Илья Зайцев предложил перевести научных сотрудников ИНИОНа на 0,3 ставки. «Якобы тогда у ФАНО и других чиновников будет иллюзия, что мы выполняем майские указы», — пояснила она. Напомним, что, согласно одному из майских указов 2012 года, средняя зарплата научных работников должна к 2018 году достичь 200% от сред-

ней по региону. «Якобы ФАНО переревело недостаточно денег на зарплаты», — пересказала госпожа Пархалина выступление руководителя института. — Когда я спросила, есть ли распоряжение от ФАНО о сокращении ставок, ответили, что бумаги нет. Но, если мы этого не сделаем, агентство может принять репрессивные меры».

Госпожа Пархалина рассказала, что сейчас в институте 122 научных работника, их реальная средняя зарплата составляет 24 тыс. руб. «Начальник планового отдела сообщила совету, что перевод на 0,3 ставки дает увеличение зарплатного показателя до 150%, — сказала замдиректора. — При этом реальная нагрузка не изменится». По ее словам, врио директора обещал, что «после президентских выборов» всех снова вернут на полную ставку. «Но за последние три года у нас сменилось уже три врио. И вполне может случиться, что новый руководитель скажет: я вам ничего не обещал», — переживает госпожа Пархалина. Ее слова подтвердили и другие участники совета, попросившие не называть их имен.

Коллектив о грядущих изменениях пока не известил, говорит замдиректора. Ученый совет предло-

жил директору созвать общее собрание научных работников, однако тот ответил, что в здании института нет подходящего помещения. «Мы попросили руководителя профсоюза договориться с кем-то из братских институтов о том, чтобы они позволили собраться у них в зале», — сказала Татьяна Пархалина.

Врио директора ИНИОНа Илья Зайцев поначалу не хотел комментировать ситуацию, называя ее внутренним делом института. Но позже все-таки заявил «Ъ», что «некоторые сотрудники поняли информацию превратно». «Речь шла о том, что мы, безусловно, будем сокращать людей, потому что часть из них выполняет служебные обязанности не на уровне», — сказал он. — Есть объективные показатели, например количество научных статей, выполнение госзадания и т. д. Только тем, кто отстает, будет предложено перейти на 0,3 ставки». Господин Зайцев не смог сказать, сколько сотрудников ИНИОНа затронет сокращение ставок, но подчеркнул: «Если люди работают вполсилы, им надо и платить соответствующую». Также врио директора заявил: слова Татьяны Пархалиной о том, что он обещал перевести сотрудников снова на полную ставку после

президентских выборов, «не соответствуют действительности».

В ФАНО вчера не стали комментировать ситуацию.

«Удивительно, что ИНИОН только сейчас столкнулся с подобной ситуацией, ведь академические институты уже несколько лет живут в режиме майских указов, затягивая пояса», — сказал «Ъ» директор Института физики высоких давлений РАН академик Вадим Бражкин. — Некоторые действительно решают поставленную задачу на бумаге — в том числе переводят сотрудников на неполную ставку». Он подчеркнул, что ФАНО проверяло выполнение «зарплатных» указов поквартирно, «а с этого года уже ежемесячно». Так, в четвертом квартале 2017 года чиновники требовали обеспечить 180% от средней зарплаты по региону, рассказал директор института. «Но при этом и подкидывают деньги, иногда даже с запасом», — отдал должное ученым. В итоге, говорит он, в большинстве региональных институтов «ситуация с выполнением указов более или менее благополучная: там, где средняя зарплата 20 тыс., ученые и правда получают 40 тыс. А вот в Москве и Петербурге нужны большие деньги, поэтому здесь сложно».

Александр Черных

НОВОСТИ

Тюремному джамаату ищут имамов

ФСИН озабочена радикализацией ислама в пенитенциарных учреждениях

Федеральная служба исполнения наказаний России обратилась к духовным управлениям мусульман за помощью в работе с осужденными представителями радикальных течений ислама, число которых увеличивается. Этот рост в ведомстве связывают с большим количеством заключенных из стран Средней Азии. Специалисты ведомства вместе с духовенством начнут с анализа направлений ислама, которых придерживаются осужденные.

Заместитель директора ФСИН России Анатолий Рудый распорядился выяснить, какие течения ислама исповедуют осужденные в российских пенитенциарных учреждениях. «Задача — проанализировать, кто у нас находится, в том числе осужденные по статьям „терроризм“

и „экстремизм“, и если надо, обратиться к помощи имамов, уточнить, какие течения исповедуют эти люди и как нам правильно действовать с этой категорией осужденных», — сообщил он на круглом столе в ведомстве 15 февраля. Господин Рудый обозначил проблему — «агрессивные течения ислама, которые к нам приходят из-за границы». По его словам, сейчас в российских колониях находятся 29 тыс. осужденных из Узбекистана, Таджикистана и Киргизии, и их количество может возрасти благодаря трудовой миграции.

«Там масса других течений ислама, которые начинают агрессивно влиять на внутреннюю обстановку в местах лишения свободы», — пояснил господин Рудый. — У нас нет „зеленых“ зон (то есть исправительных учреждений, которые неформально контролируют мусульмане. — „Ъ“),

но попытки создать отдельные джамааты (общины. — „Ъ“) есть». Он рассказал, что в одной из колоний, где половину осужденных составляли выходцы из республик Средней Азии, произошли беспорядки. По словам замдиректора ФСИН, рели-

гиозная община отрицала «общетюремную субкультуру» и никакие переговоры с ней не привели к успеху, в итоге пришлось предпринять «активные действия» — силовой вариант решения проблемы. «У нас есть фашисты, националисты, мы умеем с ними работать. Но с людьми, которые проповедуют агрессивные

формы ислама, до конца работать не умеем», — признал господин Рудый. «Когда мы говорим о традиционном исламе, мы подразумеваем четыре мазхаба (школы шариатского права в исламе. — „Ъ“), — напомнил ответственный за тюремное служе-

льство донести до нас важную мысль, что в России есть не только сунниты, но и шииты», — обратился к замдиректора ФСИН научный сотрудник Института востоковедения РАН Шамиль Кашаф. — Хочется надеяться, что и представители ЦДУМ тоже ее услышали». Гендиректор Центра социальной реабилитации и адаптации в Казани Азат Гайнутдинов предложил свой вариант: не углубляться в различия течений, а говорить с людьми о нравственности и любви к Родине.

Руководитель Центра по изучению религии и общества Института религии РАН Роман Лункин отметил „Ъ“, что проблема джамаатов, в том числе в тюрьмах, появилась в 2000-х годах, с принятием закона «О противодействии экстремистской деятельности». После этого часть мусульманских книг были названы

экстремистскими, не с каждым решением российских мусульмане были согласны. «При этом ФСИН надо понимать, что мусульманские духовенства России тоже принадлежат к разным направлениям. Есть духовные управления, которые не готовы назвать салафитов и ваххабитов экстремистами. В итоге в колониях представители одного направления могут быть недовольны общением с имамом, проповедующим другое. Вероятно, таких конфликтов ФСИН тоже опасается», — отметил господин Лункин. Он пояснил, что выходом может стать активная работа сторон: «ФСИН должна понять специфику происходящего, особенности течений, а духовным управлениям надо готовить специалистов, которые бы работали в тюрьмах с осужденными».

Анастасия Курилова

«Никакой идеи, только деньги»

Бывший врач «Исламского государства» рассказал о том, как живут террористы

Корреспондент „Ъ“ Александра Ларинцева встретилась с врачом Умаром Магомедовым, оказывавшим медицинскую помощь боевикам запрещенной в России террористической организации ИГ. Он уехал помогать раненым боевикам, однако быстро понял, что ИГ существует совсем не ради высоких целей. Разочаровавшись, продал свой автомат, чтобы на вырученные деньги вернуться домой. За попытку побега в Сирии его наказали публичной поркой, а в России осудили за террористическую деятельность.

«Я слушал-слушал и созрел»

— В 2013 году, учась в Ставропольской медакадемии, я всерьез стал интересоваться исламом. Сошелся близко сначала с Шамилем — студентом из Дагестана, а уже через него со своими однокашниками по медакадемии (по делу о вовлечении в террористическую деятельность были осуждены несколько студентов. — „Ъ“). Сначала говорили о религии. Потом ролики начали смотреть о войне в Сирии. На видео люди жаловались, как им тяжело, сколько погибает народу из-за того, что элементарно некому кровь остановить — медика нет. Обсуждали все это. Я слушал-слушал и созрел...

— Как родственники отнеслись к твоему решению?

— А я никому об этом не говорил. Мы с Шамилем созванивались по телефону, по интернету связывались, а потом купили билеты на самолет до Стамбула. Там нас уже, можно сказать, вели. В Стамбуле дня три жили на частной квартире. Там раненые боевики были, один без руки, другой без глаза. Они долечивались там, видимо. Ну и, как я понял, собирали новобранцев. К нам еще двое ребят добавились — один из Дагестана, другой из Чечни.

— Границу перешли без проблем?

— Нас отвезли на автовокзал, посадили на автобус до Газипанте, а там уже ждал чеченец. Я его запомнил по ране на лице. Он нас послал в гостиницу и сказал ждать. Нас забрал минивэн с арабом и турком. За городом к нам посадили еще человек шесть. В таком составе доехали до какого-то села, где нас ждал проводник. С ним мы без проблем пешком перешли через границу. На той стороне уже ждал автобус, который привез нас в город Джераблус. Там находился перевалочный пункт «мадофа». Такая большая территория, огороженная забором, а внутри здания типа общежитий. За периметр выходить запрещалось, его постоянно охраняли пять-шесть вооруженных боевиков. Да поначалу уйти никто и не пытался.

— Много людей было в этом пункте?

— Человек 300–400 разных национальностей. Женщины и мужчины жили отдельно, даже если они были семейные. У всех забрали все документы и телефоны. Какие-то арабы проводили опросы, спрашивали о цели приезда, кто может за тебя поручиться. Все заносили в ноутбук. Вели себя вежливо, просили не обижаться, говоря, что эта проверка — простая формальность. Никто, конечно, не предупреждал, что документов своих мы уже не увидим и уехать будет нельзя. Такой вот билет в одну сторону.

— Все, кто приехал, поддались на призывы в интернете?

— В основном да. Там с пропагандой все было серьезно. Уже на месте, когда там пожил, с людьми познакомился, узнал, что для этого у ИГ (запрещено законодательством РФ. — „Ъ“) были специальные подразделения. Они базировались в Ракке и Табке. У них и финансирование отдельное было, свои штаты, свои СМИ. Задача перед ними стояла одна — только агитация и вербовка. Свои подразделения у них были и в Турции, и в Европе, и в России. А те, кто внутри, в Сирии, — как военкоры работали: выехать, снять, смонтировать. Знакомые, которые там работали, рассказывали, что у них специалисты были, которые до этого чуть ли не в Голливуде обучались, потому что могли такие монтажи делать, которые и в фильмах редко бывают, — чтобы ролики зрелищными были. И переводы делали к ним на русском, французском, немецком, даже на китайский переводили, адаптируя под аудиторию. У них очень широкая география агитации была.



В Сирии Умару Магомедову сказали, что если не воевать, то там просто не выжить

ФОТО REUTERS

— Сколько заняла проверка?

— Дней десять. Можно было и быстрее всех проверить, но мы ждали очередь, чтобы перейти в «муаскар» — это уже тренировочный лагерь для новобранцев. Всех мужчин потом перевезли в такой лагерь под Раккой возле гидроэлектростанции на реке Евфрат. Амиром «муаскара», он назывался «тауби», был иорданец Абу-Гариб Урдун. В общей сложности нас там было около 500 человек. Первые две недели нас обучали исламским нормам, как правильно делать намаз и омовение. В сущности, рассказывали вещи, которые и так все знали. Вряд ли туда приезжали люди, которые молятся не умеют. Может это была адаптация, чтобы к людям привыкнуть, что все ходят в военной форме.

— Откуда люди были в этом лагере?

— В моем потоке было много арабов из Египта, Туниса, Ливии, Саудовской Аравии. Из русскоговорящих особенно много было чеченцев, дагестанцев и казахов. Еще через две недели нас рассаднили по разным автобусам и отвезли еще в один лагерь между Раккой и Шаддадом. Туда через несколько дней приехали члены «казахского джамаата» из батальона «хайбар», забрали меня и еще пять человек и отвезли в свою штаб-квартиру в Ракку. Она была в здании бывшей гостиницы. Амир джамаата по имени Даут объяснил нам, что каждый должен быть приписан к какой-то ячейке ИГ, и мы теперь члены «казахского джамаата». Основная база «джамаата» находилась в городе Шаддад. Там же рядом было еще один военный «муаскар». Его «амиром» также являлся казах по прозвищу Хаттаб, раненный в ногу. Сам он в лагере бывал редко, а обучением новобранцев занимались трое: казах Абу-Умар, киргиз Абдулла и узбек Усман.

— Чему учили?

— Каждый отвечал за свое направление. Казах — за физическую подготовку, узбек учил обращению с оружием, а киргиз — теории. Кстати, многие считали, что подготовка там была практически для галочки, почти так, как у нас в школе на ОБЖ: противогаз надеть — снять, автомат разобрать — собрать. Может, это потому, что для медиков «военка» была не главной, конечно.

«С медициной там просто отчаянное положение сложилось»

— Поскольку я имел медицинское образование, меня распределили в медпункт в Шаддаде. Я думаю, что и к «казахскому джамаату» меня приписали, потому что в этом городке с медициной просто отчаянное положение сложилось. Специалисты, которые до войны работали, разъехались. В больнице, хоть она и была укомплектована в вполне приличном оборудовании, не было людей, которые на нем могли работать. Персонал больницы состоял в основном из арабов, приехавших из Египта и Ту-

ниса. Чтобы понимать, о чем мне говорят, я начал учить арабский язык.

В больнице меня определили в приемное отделение. Туда и боевиков раненых привозили, и гражданское население приходило. Еще по списку, который мне выдавали, ездил по вызовам к легко раненым.

— Это все было на общественных началах?

— Нет, если ты приписан к «джамаату», то тебе выплачивают 100 долларов в месяц и на питание 40 долларов. Зимой еще могли выдать одежду и отопительные приборы.

— И этого хватало?

— Жилье было бесплатным. Его предоставляли всем, кто приезжал в ИГ. Если что-то не устраивало, то можно было занять любой дом, который местные бросили, спасаясь бегством. Продукты были недорогие. Пирожки, конечно, не получалось, но жить можно было. Правда, зарплата все время снижалась и уже в 2016 году дошла до 50 долларов.

— В соцсетях проходила информация о хищениях в батальоне «хайбар», к которому вы были приписаны...

— Я тоже слышал разговоры, что полевые командиры списывали со счетов «джамаата» большие деньги. Вроде на зарплату местным за работу, но деньги до простых людей точно не доходили.

— На территории ИГ какие-то развлечения были?

— В Сирии с развлечениями скудно. А вот в иракском Мосуле, который тоже был под контролем ИГ, можно было сходить в бассейны, в парк аттракционов, поехать на речку, достопримечательности посмотреть. В Ираке вообще инфраструктура намного лучше — и дороги, и больницы. Там богаче жили.

— Говорят, что в Шаддаде был рынок, где женщины продавали?

— Да, был такой рынок. Туда привозили женщин в основном курдской национальности и продавали их. Цена зависела от внешнего вида и возраста. Молодых и красивых разбирали начальство ИГ, а остальным доставались женщины, которым за сорок. Они ходили только в роли горничных по дому. Сам лично видел таких «горничных» в домах некоторых членов ИГ.

— Как вообще там жизнь проходила?

— Непредсказуемо. На меня там, кстати, смотрели, как на динозавра — прожить год, а тем более два — для тех мест много. В среднем, после того как заступил на свою должность, человек там проживает два-три месяца, ну, полгода. Там не знаешь не то что может произойти завтра, а уже через час. Ты можешь сегодня в больнице работать в одном городе, а завтра уже в другом находишься и специальность меняешь, потому что в твоём новом городе уже другие флаги висят. Выход — только убегать.

— Другие флаги? Чьи?

— Там же много группировок! Я с местными разговаривал, они мне рассказывали, что они по семейному принципу собирают 10–15 человек — и вот уже отдельная группировка, которая готова воевать. Я их спрашивал, вы за что вообще воеуете, в чем смысл? А один мне объяснил, что по-другому там просто не выжить. Когда все вокруг с оружием

бегает, могут забежать в любой дом, убить, забрать все вещи — остается самим вооружиться. В общем, или ты, или тебя. Я потом с другой стороны на это посмотрел. На видео, которые по интернету присылали, они говорят: мы страдаем, приезжайте, помогите. При этом они люди на самом деле свободные и в любой момент могли уехать в Турцию, например. Это нам, которые из-за границы к ним приехали, тяжело было выехать обратно, потому что нас проверяли, не пускали и наказывали за это.

— Через границу, понятно, перебраться сложно, а из города в город?

— Для этого надо было выписывать «иджаза» — разрешение на поездки и передвижения. В этой бумаге обязательно указывалось, куда ты едешь, на какой срок, кто тебе дал разрешение, с его подписью и печатью. Это проверялось на всех постах.

— И много было постов?

— В основном на въездах и выездах из городов, и на трассах тоже стояли, проверяли, обыски делали. Все время были на страже, чтобы кого-то не пропустить. А где-то уже с 2016 года у них паранойя началась. В каждом человеке видели шпиона. Да, честно говоря, полного доверия к нам никогда и не было. Такая презумпция виновности: ты виновен, пока мы не узнаем, что ты невиновен. Ну а плюс-минус один человек роли для них не играет, жизнь человека они очень дешево считают.

— То есть среди своих все время шпионов пытались выявить?

— По сути, да. Когда туда попадаешь, просто чувствуешь, как будто включился фильтр, который не прекращает работу. И ты постоянно под колпаком. Вот, например, заходишь в интернет-кафе, сидишь, никого не трогаешь. А в этот момент туда заскакивают люди в масках, вырывают у всех из рук телефоны и начинают проверять: с кем переписываешься, на какие сайты заходишь. Дома ведь у себя интернет держать нельзя. Если увидят с «тарелкой», сразу вопросы начинают задавать: как ты пользуешься интернетом, почему скротно от всех его установил? Если просто с родными поговорить, то ты же не будешь дома у себя интернет прятать? Вот такая логика у них была. При этом командиры имели свободный доступ к интернету.

«Если не признаешься — мы тебя убьем...»

— Что было с обвиненными в шпионаже?

— Публичная казнь. Человека могли расстрелять или голову отрезать, а потом тело еще висело несколько дней с табличкой, типа «враг народа». Когда бомбежки начались, на трупах писали, что это они виноваты в том, что давали координаты и цели врагам. Насколько это обоснованно было, сказать трудно. Такие казни — своего рода агитационный ход, как устрашение в назидание другим — якобы человек, из-за которого другие погибли, справедливо наказан. Многие это верили. Это уже потом я понял, что верить всему тому, что боевики говорят, нельзя, потому что я сам в их тюрьме побывал, видел, что там из тебя просто выбивают показания, видел людей, которые на самом деле ничего не делали, не выдержали пыток, признались, и их тоже казнили.

— Как попал за решетку?

— Это длинная история. Еще в 2015 году мы в Шаддаде встретились с братом. Он с другими новобранцами должен был ехать в Мосул. Потом, когда мы встретились снова, он сказал, что организует наш отъезд домой, в Россию. Но все время не получалось. Коридоры, которые в Турцию были, перестали работать. То есть попасть на войну в Сирию или Ирак через Турцию еще было можно, а вернуться назад — нет. К концу февраля 2016 года, когда курды начали наступление на Шаддад и нам сказали, что воевать придется всем, в том числе медикам, я практически сбежал оттуда. Жил месяца два на границе Сирии и Ирака в маленьком городке. Потом из Мосула приехал брат вместе с парнем из Дагестана. Ждали отмашки от общего знакомого, родом из Карачаево-Черкесии, который должен был договориться о переходе через турецкую границу. Связывались по WhatsApp, но выехать не получалось. Уже шли бои в районе границы. Тот-

да мы перебрались в Ракку. Жили там около месяца в гостинице. Иногда ходили по городу. В итоге нас остановила местная полиция «шурта», чтобы проверить документы. Естественно, сразу всплыло, что я уже много времени не работаю ни в больнице, ни где. И начались вопросы: откуда у тебя деньги, на что живешь. После этого нас и отправили в тюрьму местной службы безопасности «амния».

— А на что ты действительно жил это время?

— Автомат продал. Там оружие продать вообще не проблема. Хороший российский автомат там стоил тогда 500–600 долларов. Те, кто разбирался в оружии, говорили, что это дешево, но сильно не поторгуешься.

— Кто в тюрьме занимался дознанием, арабы?

— Нет, там были русскоязычные. Правда, лиц их я на допросах не видел. Они были постоянно в масках: никаких имен, никаких лиц. В тюрьме терпеть представление о времени, ни с кем нет связи и никто не знает, где ты. Просто в один прекрасный день пропал, и все. Там тебе даже не говорят, когда будет суд. Но практически каждый день говорят, что убьют тебя сто процентов, поэтому лучше признайся, помоги следствию и, может, избежишь тяжелой участи. Кому-то, кто послабее, обещали отпустить после признания, кому-то за признание обещали, что долго мучить не будут. Мне так постоянно говорили, что уже бумаги пришли на казнь, поэтому нет смысла дальше отпираться. В общем, ничего не доказали, а за то, что мы хотели уехать в Россию, мне и брату назначили 300 и 250 ударов плетью.

— Судили по шариатским законам?

— Говорили, что по шариату судят. Но на самом деле это был свод законов, часть которого была взята из шариатского права, а другая часть — это то, что придумали их судьи.

— Сколько времени в себя приходил после экзекуции?

— Месяца два. Потом нас с братом отправили в «муаскар» в провинции Хомс. Это посреди пустыни огромный бункер, в котором было человек сто, в основном таких же, как мы, отправленных сюда на «перевоспитание». Я, во всяком случае, понял, что человек 70–80 из тех, кто там был, тоже пытались вернуться домой через турецкую границу. Для нарушителей был комплекс воспитательных мер: например, перетаскивать с места на место камни. Ночью спать не давали, заставляли выбегать на улицу, обливали водой, заставляли ползать. Потом еще больше месяца мы находились в пустыне где-то на границе провинции Хомс, а потом нас отвезли в Ракку. Всех снова распределили по разным ячейкам ИГ. Брат тогда снова связался с земляком, и он рассказал, как добраться до провинции Дейр-эз-Зор. Там мы сдались правительственным войскам. Где-то месяцев семь, пока шла проверка, снова сидели в тюрьме. Поскольку в боевых действиях мы непосредственно не участвовали, то попали под амнистию правительства Сирии. Нас из Дамаска отправили самолетом в Моску.

На первый взгляд там все было за одну большую идею «исламского халифата», но если чуть копнуть, то у каждого человека была своя история, почему он там находился. Кто-то реально был идейный, из тех, кто хочет захватить весь мир. Местные сирийцы хотели только Сирию захватить и власть поменять. Причем одни сирийцы говорили, что хотят других законов, а другие — что законы их устраивают, просто пусть Башара Асада не будет. Были и те из местных, кому просто деньги были нужны. Их Америка или Турция спонсировала. А из тех, кто приехал из других стран, тоже все очень разные: часть идейные, которым внушили, что джихад — это война за веру, хотя на самом деле джихад — это усердие, а не война. У кого-то проблемы с законом были... Поэтому за что ИГ воюет, и не скажешь, — непонятно, как сформулировать.

— Для себя вы выводы сделали?

— Если совсем коротко ответить, то я совсем не рад, что туда поехал. Это была глупость и результат успешных решений. Там вообще ничего нет, чтобы ради этого туда ехать. Никакой идеи, только деньги, которые кто-то получит, а ты заплатишь за это жизнью.

мировая политика

Джейкоб Зума принял свою отставку

На посту президента ЮАР его сменил Сирил Рамафоса

В ЮАР, одной из стран-союзниц России по БРИКС, произошла смена власти. Президент Джейкоб Зума ушел в отставку, не дожидаясь вынесения ему вето недоверия из-за обвинений в коррупции. Южноафриканский кризис может отразиться на взаимодействии республики с Россией: по словам опрошенных "Ъ" экспертов, оно во многом зависело от личных контактов президентов Владимира Путина и Джейкоба Зумы и наладить сотрудничество за рамки этого взаимодействия будет непросто.



Джейкоб Зума добровольно покинул пост президента ЮАР, но свою причастность к коррупционным схемам так и не признал
ФОТО REUTERS

События, связанные со сменой власти в ЮАР, развивались стремительно. Еще во вторник генсек правящего левого Африканского национального конгресса (АНК) Эйс Магашул говорил, что не знает, поддержит ли партия вынесение президенту Зуме вето недоверия. Однако вскоре стало ясно: поддержит. Голосование в парламенте по инициативе АНК было перенесено с 22 февраля на четверг, 15 февраля. Но состояться ему было не суждено: Джейкоб Зума добровольно ушел в отставку в среду вечером, когда до вероятного импичмента оставалось меньше суток. При этом свою вину он не признал. Напомним, господин Зума обвиняют в тесных связях с семьей индийских олигархов Гупта, которые контролируют в стране добычу полезных ископаемых и многие другие отрасли бизнеса.

Во вторник днем Национальная ассамблея (нижняя палата парламента) ЮАР избрала нового главу государства — бывшего вице-президента и лидера АНК Сирила Рамафосу. Других кандидатов никто не выдвинул. Оппозиционные партии бойкотировали голосование, назвав его нелегитимным, но это никак не помешало процессу — АНК способен принять любое решение без учета мнения оппозиции.

В первой речи в качестве президента ЮАР Сирил Рамафоса пообещал бороться с коррупцией и «не разочаровывать жителей Южной Африки». Однако ключевым конкурентом АНК — либеральная партия «Демо-

кратический альянс» (ДА) не верит в избавление правящей партии от коррупционного наследия Джейкоба Зумы. «Никакого „дамасского обращения“ (эпизод из Библии, когда угнетатель христиан Савл по дороге в Дамаск услышал голос Иисуса Христа и изменил взгляды, став впоследствии апостолом Павлом. — „Ъ“) в АНК не произошло, — говорится в заявлении партии. — Члены АНК защищали одного хозяина, а теперь, когда он утратил власть, защищают нового». Между тем в беседе с „Ъ“ глава парламентской фракции ДА Анхен Дрейр все-таки отметила: «Может, Рамафоса и сможет улучшить ситуацию. Новое лицо дает надежду. К тому же Зума был так ужасен, что любой будет лучше него. Но АНК остается все тем же».

Научный сотрудник Центра исследований юга Африки Института Африки РАН Александра Архангельская

считает, что ДА может в ближайшие годы прийти на замену АНК, который находится у власти с 1994 года. «Сейчас худший момент в истории АНК, — утверждает эксперт. — От них отвернулись их прежние союзники — коммунисты и профсоюзы. Уровень образования чиновников тоже невысок, кадров не хватает. Я уверена, что на следующих выборах (в 2019 году. — „Ъ“) АНК выиграет, но затем ДА будет иметь хорошие шансы». Глава фракции ДА Анхен Дрейр также сказала „Ъ“, что в 2019 году ее партия, скорее всего, не станет правящей, но рассчитывает усилить влияние, в том числе за счет коалиции с другими оппозиционными силами.

Опрошенные „Ъ“ эксперты обращают внимание на то, что происшедшее в ЮАР перемены могут иметь влияние и на внешнюю политику страны. «Отношения Москвы и ЮАР тесно связа-

ны с двумя именами — Владимира Путина и Джейкоба Зумы, — сказала „Ъ“ Александра Архангельская. — Россию в республике не любят за дружбу с Зумой и крайне подозрительно относятся к планам Москвы построить атомную электростанцию (сейчас этот тендер заморожен. — „Ъ“). Более того, в местной прессе писали, что после отставки Зума может сбежать от уголовного преследования в Россию». Собеседники „Ъ“ в ЮАР подтвердили, что ассоциация с именем Джейкоба Зумы вредит имиджу России и в целом БРИКС в глазах южноафриканцев. По мнению госпожи Архангельской, летом, когда в ЮАР будет проходить саммит БРИКС, Владимиру Путину следует «задержаться на пару дней и показать, что ЮАР важна для Москвы независимо от того, кто находится у власти».

Отметим, что ЮАР стала второй после Бразилии страной БРИКС, где за последние два года президенты сменились из-за коррупционных скандалов. Как заявил „Ъ“ исполнительный директор Национального комитета по исследованию БРИКС Георгий Толорая, такие скандалы «не способствуют развитию динамики объединения, но и не ставят под вопрос функционирование БРИКС как инструмента входящих держав для повышения их роли в глобальном управлении». «И чем серьезнее ситуация внутри страны, тем больше они заинтересованы защищать свои интересы на внешней арене, в союзе с другими странами», — отметил эксперт.

Кирилл Кривошеев

«У России огромный опыт работы с конфликтующими сторонами»

Академик РАН Виталий Наумкин рассказал „Ъ“ о вызовах для Москвы на Ближнем Востоке



В результате военной кампании в Сирии Ближний Восток стал одним из ключевых направлений российской внешней политики. Насколько эта политика успешна, обсудят на следующей неделе в Москве участники конференции, организованной международным дискуссионным клубом «Валдай» в партнерстве с Институтом востоковедения РАН. О сложностях, с которыми приходится сталкиваться России на Ближнем Востоке, корреспонденту „Ъ“ Марианне Беленькой рассказал один из ключевых участников конференции научный руководитель Института востоковедения академик РАН Виталий Наумкин.

— Тема предстоящей конференции — «Россия на Ближнем Востоке: игра на всех полях». О каких полях речь?

— Спрашивать, на каких полях, не совсем корректно. На всех, какими бы они ни были. Регион все время преподносит сюрпризы. Война в Ираке в 2003 году, «арабская весна», которая привела к серьезным изменениям в Египте, Сирии, Ливии, Йемене. Рядом Афганистан, который примыкает к Ближневосточному региону. На конференции мы будем рассматривать события в регионе через призму той роли, которую играет там Россия.

— И какова эта роль?

— Россия работает со всеми игроками. И теми, кто входит в число ее близких партнеров и союзников, и теми, кто таковыми не является, а наоборот, тесно связан с Западом. Посмотрите на отношения России с арабскими монархиями Персидского залива. Москва укрепляет там свои позиции, не пытаясь вытеснить США или конкурировать с ними. Иногда у нее для этого просто нет достаточных ресурсов, иногда сами государства региона хотят видеть США в качестве защитника своих интересов. Россия не требует закрытия американских баз, не борется с их присутствием там, где оно связано с политической волей правительств этих государств.

— Как долго Россия сможет продолжать лавировать между интересами разных стран в регионе? Например, между Ираном и Израилем...

— Я бы не назвал это лавированием. Оно означает некую всеядность и беспринципность. Россия умеет работать с разными группами государств и действует в своих интересах, аккуратно и осторожно, не ввязываясь в серьезные столкновения с региональными игроками.

— А не придется выбирать, на чью сторону встать?

— Пока не приходилось. У России огромный опыт работы с конфликтующими сторонами. Не только на Ближнем Востоке. Я не думаю, что нужно выбирать между Ираном и Израилем, Саудовской Аравией и Катаром и т. д. Напротив, Россия может пытаться смягчить противостояние между враждующими сторонами, не давая спровоцировать конфликт. И иногда ради такой многовекторной, сбалансированной политики приходится идти на жертвы.

— Какие?

— Последний пример — турецко-курдские отношения. Турция — один из важнейших партнеров России в самых разных сферах: в экономике, политике, теперь еще и в военной. Страна-член НАТО покупает российский ракетно-зенитный комплекс С-400. Это очень серьезно. И рядом курды, с которыми Москва связывает долгая история отношений. Она помогла курдскому национально-освободительному движению в середине XX века. И сегод-

ня оказалась в очень сложной ситуации. Российские власти хотели, чтобы крупнейшая политическая сила в Сирийском Курдистане — партия «Демократический союз» (ПДС) и ее «Отряды народной самообороны» присутствовали на всех переговорных форматах, касающихся сирийского урегулирования, в том числе на Конгрессе национального диалога в Сочи. Турция категорически против. Она считает эти организации террористическими. Россия, как и весь мир, так не считает. Ей пришлось принимать трудное решение. — И курды пожертвовали...

— В итоге в Сочи были курды, но не представители ПДС. Я понимаю озабоченность курдов, но Россия делает все, чтобы добиться запуска конституционного процесса в Сирии, и этому был посвящен конгресс в Сочи. Россия продолжает сотрудничать с курдами, но, к сожалению, есть курдские политики, которые готовы сложить все яйца в американскую корзину. Хотя уже не раз американцы обманывали курдов и не выполняли свои обещания. И могут сделать это снова. Курды мечутся, они недовольны сотрудничеством России и Турции. Но это сотрудничество для Москвы стратегически очень важно. Турция угрожала выходом из процесса сирийского урегулирования, особенно из астанинского формата, в рамках которого Россия, Турция и Иран сумели создать в Сирии зоны деэскалации.

— Которые пока не работают...

— Они не работают, если подходить к этому с максималистских требований: создали зону, и там никто не нажмет на курок. Нужен мониторинг, нужно расставить посты военной полиции — и российской, и турецкой, и иранской. Должна быть полная поддержка с сирийской стороны — и правительства, и оппозиции. Там остались террористы, сводят счеты между собой вооруженная оппозиция и правительственные войска. Очень много разных группировок, бандитов. Остались участки под контролем террористических группировок «Исламское государство» и «Джебхат ан-Нусра» (запрещены в РФ. — „Ъ“). Россия постепенно подталкивает турок к тому, что с «Нусрой» надо кончать. Но как это сделать, чтобы не было больших потерь среди гражданского населения? И кроме того, вокруг этих зон присутствуют силы, у которых есть желание манипулировать ситуацией, обойти режим деэскалации.

— О каких силах речь?

— Это силы, которые зарабатывают на войне деньги. Они есть с разных сторон. Сдерживать их трудно. Одно дело договориться о создании зоны, другое — эту договоренность реализовать.

— Вы говорили о важности партнерства России и Турции по Сирии. А Иран? Именно связанные с ним шиитские группировки зачастую обвиняют в подрыве ситуации вокруг зон деэскалации...

— У Ирана в Сирии и в регионе свои геополитические интересы, которые не всегда совпадают с российскими. Это непростой партнер, но Россия находится с ним в одном окопе войны против терроризма. Ситуация осложняется напряженными отношениями Ирана с арабскими монархиями — Саудовской Аравией, ОАЭ, а также болезненной реакцией Израиля на присутствие Ирана в Сирии и исключительно не было произраильской, а пропалестинской линией нынешней американской администрации. Все это создает риски для тех, кто сотрудничает с Тегераном. Но Россия придерживается линии, что иранские советники были приглашены в Сирию правительством, что присутствие Ирана в этой стране легитимно.

У России и НАТО не складываются представления

Диалог между ними продолжается без постпредов

В Брюсселе вчера завершилось заседание министров оборонных стран — членов НАТО. Ключевыми его темами стали реакция на «российскую агрессию» и продолжение помощи Украине. При этом ни Москва, ни Киев в обсуждениях не участвовали. Украинский министр обороны Степан Полторак в Брюссель не приехал из-за дипломатического демарша со стороны Венгрии. А у РФ, напомним, в Брюсселе с января нет постпреда при НАТО. Нет, впрочем, и представителя альянса в Москве. Как стало известно „Ъ“, кандидат на этот пост уже выбран (и по всей видимости, это представитель одной из стран Восточной Европы), но официального объявления о его назначении в ближайшие месяцы ожидать не стоит. С подробностями из Брюсселя — корреспондент „Ъ“ Александра Джорджевич.

Вчера в штаб-квартире НАТО в Брюсселе завершилось заседание министров стран-членов и партне-

ров Североатлантического альянса, где было принято несколько ключевых для организации решений. Министры согласовали базовые параметры двух новых командований, а также обсудили детали формирования Центра киберопераций в Моне и планы по увеличению оборонных расходов (см. „Ъ“ от 15 февраля). На повестке стояли и вопросы отношений НАТО с Россией и Украиной: так или иначе обе темы всплывали на каждой из встреч. В альянсе подчеркивают, что их новая политика обусловлена «агрессивной позицией Москвы» по отношению к Киеву, а также «российским вмешательством в дела сирийского народа».

В этот раз в обсуждениях не участвовали ни представители России, ни высокопоставленные чиновники из Киева. Визит главы военного ведомства Украины Степана Полторака в Брюссель не состоялся из-за позиции Венгрии, которая из-за «языкового вопроса» (нового украинского закона, ограничивающего обучение в школах на языках на-

циональных меньшинств) публично выразила желание заблокировать работу Комиссии НАТО — Украины (КНУ). Собеседники „Ъ“ в НАТО, впрочем, подчеркивают, что существенного влияния это событие на контакты с Киевом не окажет — альянс продолжает активно взаимодействовать с Украиной. «Мы сейчас даже активизируем наши усилия», — отметил один из источников „Ъ“. По его словам, НАТО поддерживает Киев политически, а также оказывает вооруженным силам Украины практическую и консультативную помощь.

Несмотря на срыв заседания КНУ, 14 февраля правительство Украины одобрило проект годовой национальной программы сотрудничества с НАТО на 2018 год. Документ ждет подписи президента Петра Порошенко. Обсудить с ним этот вопрос генсек альянса Йенс Столтенберг сможет в ближайшие дни — на полях Мюнхенской конференции по безопасности, которая начинается сегодня и продлится до 18 февраля.

В Мюнхене генсек НАТО, как ожидается, увидится и с министром иностранных дел РФ Сергеем Лавровым. Последний раз они общались в сентябре 2017 года. Сейчас, по словам господина Столтенберга, он рассчитывает обсудить с главой российской дипломатии «ряд вопросов, в том числе и то, как Совет Россия—НАТО (СРН) может оставаться платформой для диалога». Генсека альянса отметил, что «диалог особенно важен тогда, когда отношения непросты».

После начала кризиса на Украине и заморозки практического сотрудничества НАТО с РФ количество заседаний СРН на уровне послов сократилось с одного в две-три недели до трех-четырёх в год. На последних заседаниях СРН фигурировали только три темы: ситуация в Афганистане, прозрачность военной активности в Европе и конфликт на Украине. До сих пор на заседаниях российскую сторону представлял постпред РФ при НАТО Александр Грушко, но 22 января он был назначен замглавы МИД РФ. По словам собеседников „Ъ“ в штаб-квартире НАТО, господин Грушко начал готовить и следующее заседание СРН, но закончить дело не успел, покинув Брюссель.

О преемнике Александра Грушко пока не сообщалось. Источники „Ъ“ прочт на этот пост главу департамента общеевропейского сотрудничества МИД РФ Андрия Келина.

Между тем вот уже два года без руководителя остается Информационный центр НАТО в Москве. Ранее этот пост занимал польский дипломат Роберт Пшель, но в 2015 году его отозвали в штаб-квартиру альянса в Брюсселе. По данным „Ъ“, ранее серьезно обсуждался как минимум три кандидата на пост главы информцентра в Москве, но сейчас вопрос уже практически решен и «идет оформление необходимых документов». Собеседники „Ъ“ в штаб-квартире НАТО не раскрывают фамилию будущего представителя альянса в Москве и то, откуда он родом. Один из источников „Ъ“ лишь отметил, что речь идет о человеке из Восточной Европы. Так или иначе, в ближайшее время официального объявления по вопросу назначения руководителя информцентра в Москве не будет: на внутренние процедуры его оформления в новой должности уйдет не менее двух месяцев.

Коммерсантъ 16+ реклама

ПУСТЬ ВАШЕ УТРО БУДЕТ ИДЕАЛЬНЫМ

сертификат на 500 р. на покупку чая или кофе в подарок за подписку на «Коммерсантъ»!*

как получить подарок?

- Оформить и оплатить с **1 по 28 февраля** подписку в редакции на печатное издание газеты «Коммерсантъ» на 6 и более месяцев
 - на сайте kommersant.ru в разделе Подписка
 - по телефону **8 800 200 2556** (бесплатно по РФ)
- Получить на электронную почту сертификат на 500 р. на приобретение в интернет-магазине чая или кофе по вашему выбору

* Подарок получают первые 100 подписчиков, выполнивших условия акции

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

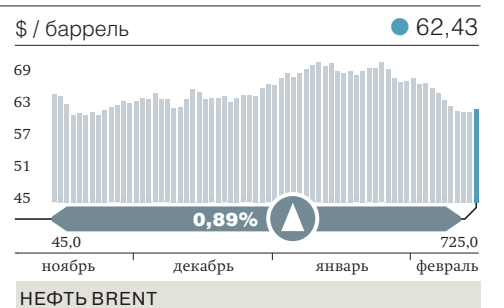
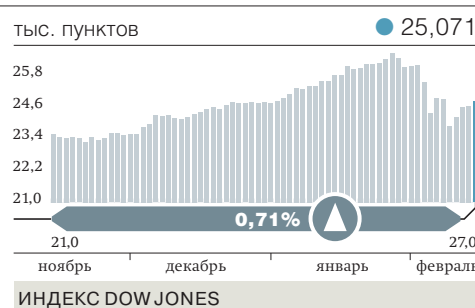
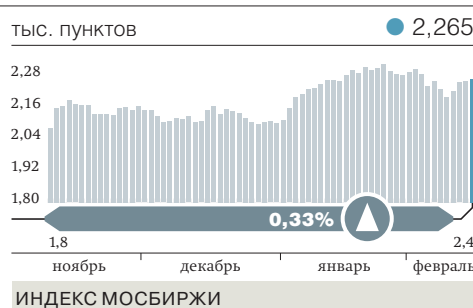
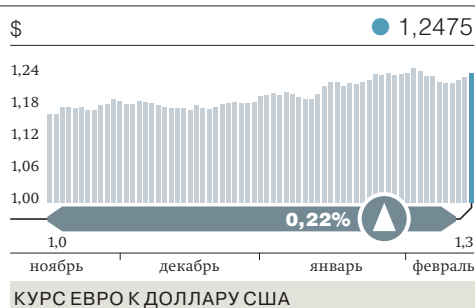
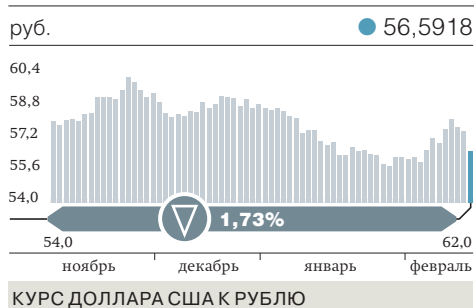
Официальные курсы ЦБ России на 16.02.18

Австралийский доллар	45,0810	Доллар США	56,5918	Канадский доллар	45,3860	Сингапурский доллар	43,1603	Швейцарский франк	61,1671
Английский фунт	79,5115	Евро	70,6718	Китайский юань*	89,1462	Новая турецкая лира	14,9948	Японская иена**	53,1603
Белорусский рубль**	28,6179	Индийская рупия***	88,5527	Норвежская крона*	72,9379	Украинская гривна*	21,1637	*За 10 **За 10000 ***За 100	
Датская крона*	94,9145	Казахский тенге***	17,6789	СДР	82,0785	Шведская крона*	71,4723	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 15.02.18 (пунктов)

Nikkei 225	21464,98 (+310,81)	DAX 30	12346,17 (+7,01)
FTSE 100	7234,81 (+20,84)	DJIA*	25071,12 (+177,63)
		NASDAQ Composite*	7208,54 (+64,92)

*На 20:52 По данным агентства Reuters.



Арабские инвесторы нашли добычу в России

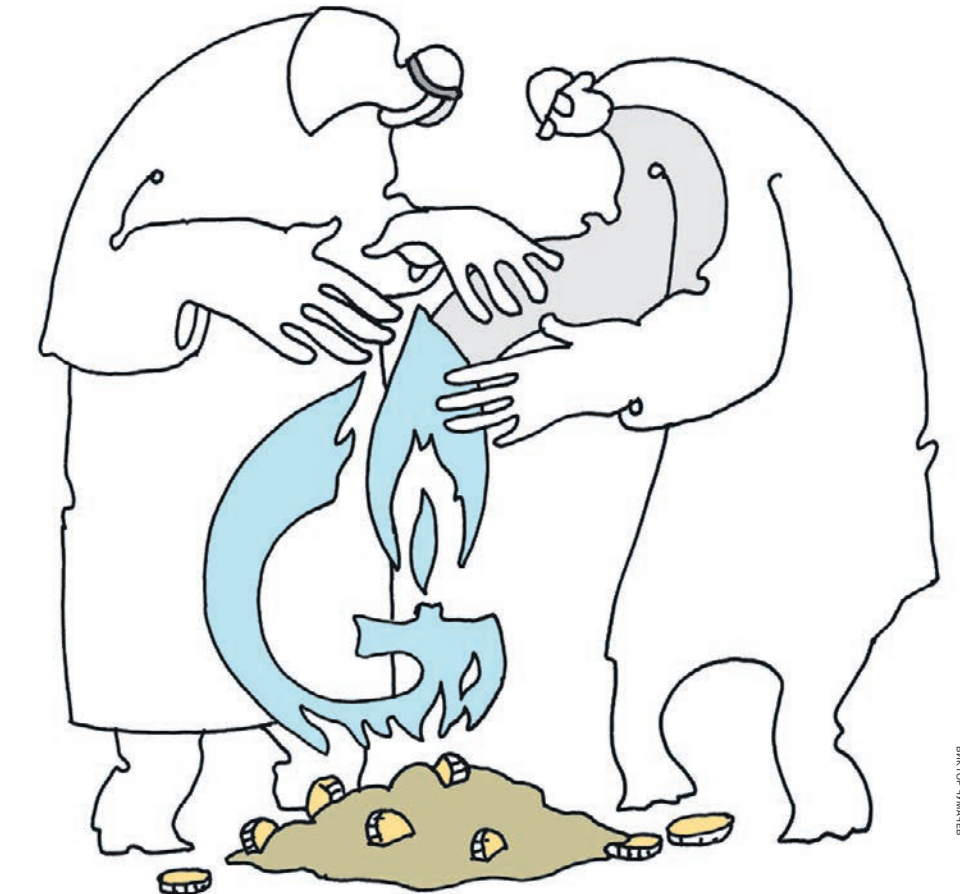
Фонд Mubadala покупает долю в «Газпромнефти-Восток»

Как стало известно, «Б», «Газпром нефть» согласовала условия продажи эмиратскому фонду Mubadala и РФПИ 49% в «Газпромнефти-Восток» за \$325 млн. По оценке экспертов, цена высока — более \$2 за баррель нефтяного эквивалента. Mubadala давно пытается войти в проекты по добыче нефти в РФ, и, как считают на рынке, сейчас арабские инвесторы наконец покупают «входной билет» в отрасль.

«Газпром нефть» в декабре 2017 года подписала соглашение с РФПИ и эмиратским суверенным фондом Mubadala об основных условиях сделки по продаже 49% долей в ООО «Газпромнефть-Восток», рассказали «Б» несколько источников в отрасли. По их словам, сделка составит \$325 млн, из которых \$14 млн вложит РФПИ, остальное — партнеры фонда. В РФПИ и «Газпром нефти» отказались от комментариев.

О том, что «Газпром нефть» хочет продать доли в «Газпромнефти-Восток» и активах «Газпромнефти-Оренбург», «Б» сообщил еще в октябре 2016 года. Один из источников «Б» в отрасли утверждает, что средства от сделки пойдут в капитал «Газпромнефти-Восток», то есть на инвестпрограмму. По словам другого собеседника «Б», «Газпром нефть» проводила переговоры с широким кругом инвесторов, в частности японскими и корейскими фондами, но лучшее предложение было у Mubadala.

«Газпромнефть-Восток» разрабатывает группу зрелых месторождений на шести участках в Томской и Омской областях. По данным ЦДУ ТЭК, добыча нефти ООО в 2017 году снизилась на 3%, до 1,64 млн тонн, сама «Газпром нефть» добыла за год 62,3 млн тонн. Запасы углеводородов по категории 2Р (доказанные и вероятные) — 296 млн баррелей нефтяного эквивалента (бнз), или около 40 млн тонн, из которых на нефть приходится свыше 246 млн бнз (около 34 млн тонн). Оценка сделки соответствует свыше \$2 за бнз, что достаточно высоко для отрасли, и она, судя



по всему, обусловлена перспективой роста ресурсной базы, добычи и неким «входным билетом» в отношении с «Газпром нефтью», считает Карен Дашьян из Advance Capital. В 2017 году «Газпром нефть» объявила о «полномасштабных исследованиях» палеозойских залежей в Томской области, что, по оценке компании, должно привести к приросту запасов на 25 млн тонн и более 1 млрд тонн геологических запасов углеводородов.

Сделка с «Газпром нефтью» может стать первой инвестицией Mubadala в нефтяную

отрасль РФ после ряда неудачных попыток. В 2017 году фонд в консорциуме с «Газпром нефтью», РФПИ и Газпромбанком боролся на тендере за Назымский участок, который достался «Роснефти», арабы также интересовались крупным Эргинским участком, но в итоге на аукцион за него «Газпром нефть» пошла без партнеров и снова проиграла «Роснефти». Источники «Б» удивлены, что фонд заинтересовался именно «Газпромнефть-Восток», поскольку актив относится к категории браунфилдов с растущей до-

лей трудноизвлекаемых запасов. Возможно, РФПИ и арабы инвестировали туда, чтобы поддержать актив, а после улучшения его показателей — продать по более привлекательной цене, считает собеседник «Б» на рынке.

В последние годы «Газпром нефть» запустила масштабные проекты в Арктике, требующие больших капиталовложений: Восточно-Мессояхское (СП с «Роснефтью»), Ново-портское, Приразломное месторождения. На конец 2017 года нефтекомпания ожидала свободный денежный поток в размере 65 млрд руб., хотя еще полтора года назад он был отрицательным. Из-за большого портфеля затратных проектов компания почти не совершала крупных покупок, кроме приобретения в 2017 году у испанской Repsol 25% в АО «Евротэк-Югра» с активами в Ханты-Мансийском АО, а от низкодоходных зрелых активов избавлялась.

Так, в 2017 году нефтекомпания продала Западно-Ноябрьское месторождение в ХМАО. Сейчас у «Газпром нефти» есть портфель крупных активов, доли в которых она готова продать, например месторождение Нептун, открытое в 2017 году в Охотском море, Чонский проект. Как заявлял в начале февраля зампред правления «Газпром нефти» Алексей Янкевич, компания и не планирует крупных приобретений. «Мы в большей степени рассчитываем на новые классы запасов, которые существуют у нас в периметре плюс на балансе „Газпрома“», — говорит он.

По мнению Карена Дашьяна, Mubadala заинтересован в сотрудничестве с крупным государственным игроком, каким является «Газпром нефть». «Газпромнефть-Восток» может рассматриваться в качестве пробного проекта, и, возможно, арабы на нем не останутся, отмечает он. «Газпром нефть», добавляет эксперт, сделка позволит перераспределить финансовую нагрузку для развития других активов на ранней стадии.

Дмитрий Козлов

правила игры



с теорией вероятности проверяет руководитель арбитражной группы Анна Занина

Юридическое сообщество все активнее обсуждает предоставление правовых услуг с использованием ИТ, проводятся конференции по Legaltech, а смарт-контракты уже сложно кого-то удивить. Но использование теории вероятности как обоснования позиции стороны ни мне, ни опрошенным мною юристам до сих пор не встречалось. Первопроходцем стало Агентство по страхованию вкладов (АСВ), предельно упрощая, по сути, свое ноу-хау для упрощения доказывания в судах.

Оспаривая покупку банком «Енисей» у ООО «ЦЗ Инвест» кредитного портфеля, АСВ решило не проверять каждый из договоров, воспользовавшись вместо этого законом больших чисел. Он говорит о том, что если взять большую выборку из массива чего-то, то среднее значение (характеристики) этой выборки будет близко среднему значению всего массива, и чем больше выборка, тем точнее будет значение. С помощью этого закона, например, прогнозируют результаты выборов на основе опроса части избирателей.

В эпоху big data анализировать данные вручную становится невозможно и, вероятно, стоит подумать над внедрением новых технологий в судебный процесс

Вот и АСВ случайным образом выбрало 691 заемщика из 44 тыс. и проверило их кредитные истории. Выяснилось, что эти заемщики действительно брали кредиты в указанных банках, но гораздо раньше и на меньшие суммы, а часть займов уже погашена. Кроме того, номера старых кредитных договоров частично совпадают с номерами договоров, права по которым купил банк «Енисей». В итоге АСВ решило, что все проданные «ЦЗ Инвестом» банку кредиты никогда не существовали, распространяя итоги анализа части договоров на весь кредитный портфель.

Арбитражный суд Красноярского края поддержал доводы АСВ: «Закон больших чисел, выступая общеизвестным фактом, не подлежит опровержению». Согласилась с этим и апелляция. Но кассация направила дело на новое рассмотрение: процессуальный закон не разрешает применять математические категории к установлению обстоятельств и оценке доказательств, а выводы о фиктивности части договоров нельзя автоматом распространять на все сделки. Кроме того, закон больших чисел не является общеизвестным фактом, отметила кассация. К таким фактам относятся даты и события, известные во всем мире или в стране, — как, например, смерть Сталина или авария на Чернобыльской АЭС в 1986 году.

Действительно, закон больших чисел говорит лишь о высокой вероятности и не дает стопроцентную гарантию, а АСВ исследовало только 1,5% всех сделок, что вряд ли можно назвать масштабной выборкой. Впрочем, надо признать, что в эпоху big data анализировать данные вручную становится слишком долго, а иногда и невозможно. Законодательство уже начало меняться: Минфин регулирует криптовалюту, ЦБ предъявляет требования к киберрискам. Возможно, стоит задуматься и над внедрением новых технологий в судебный процесс.

Трижды народный заем

Минфину поручено поднять продажи ОФЗ для населения на недостижимую высоту

Объем эмиссии ОФЗ для населения в 2018 году может резко вырасти до 100 млрд руб. Но спрос на такие бумаги падает: в 2017 году размещено облигаций на сумму чуть более 30 млрд руб., причем продажа последнего выпуска тянется уже шестой месяц. Эксперты считают, что размещение госбумаг в таком объеме потребует радикальных изменений условий их выпуска.

В ходе Российского инвестиционного форума (РИФ) в Сочи Дмитрий Медведев поручил Минфину проработать вопрос об увеличении объема эмиссии облигаций федерального займа для населения (ОФЗ-н) до 100 млрд руб. уже в 2018 году. В Минфине обещали подумать, однако, судя по публичным высказываниям, пока плохо представляют, как можно выполнить поручение. «Я даже не знаю, в какие сроки может быть принято решение и за счет чего можно нарастить объем, потому что мы изначально исходили из того, что проект носит обучающий характер, а не фискаль-

ный», — пояснил в кулуарах РИФ замминистра финансов Сергей Сторчак (цитата по ТАСС). По его словам, спрос на ОФЗ для населения падает, и министерство пока разбирается, отчего это происходит и что с этим делать.

В 2017 году к размещению были предложены два выпуска ОФЗ-н в целом на 45 млрд руб. Первый выпуск из двух траншей по 15 млрд руб. размещен полностью. Второй выпуск, также на 15 млрд руб., инвесторам предложили в сентябре, но до сих пор размещено менее 60%. В ноябре 2017 года Минфин задумался о методах стимулирования населения к покупке нового инструмента (см. «Б» от 13 ноября). Предлагалось разрешить оборот ОФЗ-н на вторичном рынке (сейчас его нет), повысить «потолок» покупки для одного инвестора (ограничен 15 млн руб.). На РИФе прозвучали и новые предложения — «уменьшить входной билет» (в настоящее время — 30 тыс. руб.) и «снизить минимальный уровень стоимости» облигации (1 тыс. руб.). Главная проблема ОФЗ-н — до-

ходность, отмечают эксперты. «Успех размещения первого транша ОФЗ-н был связан с привлечением групп лиц, которые ранее не имели вообще или имели небольшой опыт работы на финансовых рынках. Инвесторы, покупавшие обычные ОФЗ, смогли заработать заметно больше в сравнении с ОФЗ-н», — отмечает портфельный управляющий «Альфа-Капитала» Дмитрий Дорофеев.

Более того, доходность «народных облигаций» снижается. В начале размещения первого транша она превышала 9% годовых (без учета комиссионных), тогда как максимальная процентная ставка по вкладам в российских рублях десяти крупнейших банков составляла 7,9%. Сейчас разница сократилась: доходность размещения второго выпуска ОФЗ-н составляет 7,65% годовых (без комиссий) при максимальной ставке вкладов крупнейших банков в 7,08%. «На корпоративных облигациях потенциально можно заработать больше — за счет роста курсовой стоимости. Хорошие облигационные ПИФы могут дать больше 10%

годовых», — отмечает глава управления аналитических исследований УК «Уралсиб» Александр Головцов. Впрочем, считает глава департамента управления активами General Invest Денис Горев, проблема не только в доходности: «Основным сдерживающим фактором является не особо сильное желание банков (особенно крупных) „терять“ депозитную базу».

По словам экспертов, изменить настроение инвесторов в отношении народных ОФЗ удастся только в случае увеличения премии в доходности по сравнению с обычными ОФЗ (сейчас составляет около одного процентного пункта). По словам Дениса Горева, необходимо снизить и транзакционные издержки инвесторов (в виде комиссионных банков-агентов). Стоит также значительно упростить процедуру оформления операций, добавляет господин Головцов. Без реального улучшения условий для инвесторов, подчеркивает господин Дорофеев, Минфину вряд ли удастся реализовать облигации на все 100 млрд руб.

Мария Саргычева

Вагон, вода и нефтяные трубы

Грузопотоки распышат между видами транспорта

Как выяснил «Б», правительство вернулось к идее разработки транспортно-экономического баланса, которого год назад требовали железнодорожные операторы. Теперь Минтранс разделяет грузопотоки между разными видами транспорта, что должно разрешить конфликты вокруг перевозок нефтепродуктов. Эти споры недавно вышли на уровень президента: владелец UCL Владимир Лисин публично жаловался на скидки ОАО РЖД, лишаящие речников выгодных грузов.

Минтранс выработал ответ речникам, жаловавшимся на недобросовестную конкуренцию ОАО РЖД, предоставляющего скидки на перевозку нефтегрузов на направлениях, дублирующих речные пути. Как рассказали источники «Б», министр транспорта Максим Соколов предложил вице-премьеру Аркадию Дворковичу разработать транспортно-экономический баланс, распределить грузопотоки между речным, железнодорожным, автомобильным и трубопроводным транспортом. Представитель вице-премьера сообщила «Б», что вопрос прорабатывается в профильном департаменте, в Минтрансе не ответили «Б».

Борьба за высокодоходные нефтегрузы обострилась в 2017 году, когда ОАО РЖД дало скидку 25% к тарифу на экспорт мазута и дизтоплива с Саратовского НПЗ. Водники сетовали, что потеря груза грозит им банкротством (см. «Б» от 30 января). В декабре 2017 года глава Российской палаты судоходства Алексей Клявин и Максим Соколов просили Аркадия Дворковича впредь не разрешать ОАО РЖД вводить скидки на дублирующие реку направлениях в навигацию (копии писем есть у «Б»), но в конце года монополия ввела скидки 18% с НПЗ Самары и 37% с НПЗ Уфы. На скидки на прошлой неделе Владимиру Путину жаловался владелец UCL Holding Владимир Лисин: по его словам, у речного флота отобрали \$2 млрд. Президент заявил о возможной разработке механизма сдерживания тарифных решений на период окупаемости инфраструктурных проектов.

Источники в парокходствах говорят «Б», что если раньше водники конкурировали с железнодорожными операторами, то теперь противостоят госмонополии. В 2017 году на железную дорогу с реки ушло более 1 млн тонн нефтепродуктов, или 16% наливных грузов, но для ОАО РЖД это всего 1% их годового объема, или 0,08% от всей грузовой базы, отмечает собесед-

ник «Б». Положение танкерных компаний, кредитованных после инвестиций в обновление флота, ощутимо ухудшилось, говорят он.

ОАО РЖД не согласно с обвинениями в недобросовестной конкуренции. Монополия работает в рамках закона, говорят там, с 2013 года имеет право варьировать тариф в утвержденном регулятором тарифном коридоре. «Если государство примет иное решение по скидкам, мы его выполним», — говорят в ОАО РЖД. В ФАС сообщили, что вопрос скидок в компетенции ОАО РЖД. Признаков недобросовестной конкуренции со стороны монополии служба не видит и изучит предложения Минтранса по балансу при их поступлении.

С доводами судоходных компаний не согласны и в совете потребителей ОАО РЖД. По данным совета, за навигацию 2017 года объем речных перевозок с НПЗ сократился на 4,6%, до 6,05 млн тонн, а железная дорога потеряла 6,8%, более 4,5 млн тонн, нефтегрузов, за три года река лишилась 8,4%, а железная дорога — 14%. Сопредседатель «Нефетранссервиса» Алексей Лихтенфельд отметил, что ОАО РЖД дает скидки грузоладельцам под гарантии объемов на весь год и все направления, а не на те, что совпадают с водными путями. В отличие от ОАО РЖД, тарифы речников

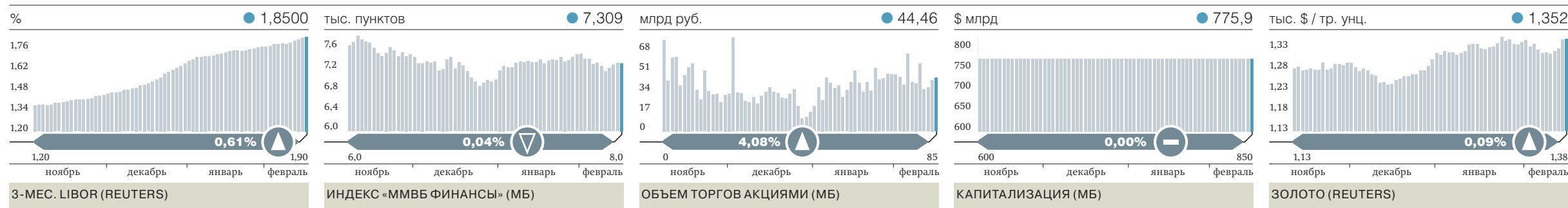
не регулируются, отмечает он, и для загрузки судов на период окупаемости те могли бы заключать долгосрочные соглашения.

Алексей Лихтенфельд заметил, что операторам при покупке цистерн тоже никто не гарантировал, что не будут строиться трубопроводы, куда и уходят нефтепродукты. Другой собеседник «Б» говорит, что «глобальная угроза» — идея ФАС дерегулировать тарифы на прокачку светлых нефтепродуктов (см. «Б» от 5 февраля). Советник главы «Транснефти» Игорь Демин сообщил «Б», что компания давно обращает внимание на систему скидок ОАО РЖД. «По поводу предложения отменить скидки — не уверен, но их надо сделать понятными и прозрачными», — говорит он.

Глава экспертного совета Института исследования проблем железнодорожного транспорта Павел Иванкин говорит, что при принятии решения о налоговом маневре в нефтяной отрасли никто не учел побочный эффект: высокодоходный груз уходит в трубу. Регулирование должно быть минимальным, уверен он, чтобы сохранялась конкуренция между видами транспорта, а выбор был за грузоладельцем.

Анастасия Веденева, Ольга Мордюшенко

инвестиции и финансы



Доллар пошел вниз по миру Американской валюте не хватает розничной торговли

Вчера курс доллара США по отношению к ведущим мировым валютам опустился к трехлетнему минимуму. Падение розничных продаж в США снизило вероятность агрессивного повышения ставки в стране и подорвало интерес к американской валюте. Курс рубля поддерживается ценами на нефть и высоким интересом иностранных инвесторов к РФЗ.

После сильного роста на прошлой неделе на текущей американская валюта стремительно теряет позиции. В четверг индекс DXY (курс доллара относительно шести ведущих валют) опустился до минимального значения за последние три года, до отметки 88,585 пункта, потеряв 0,6% относительно закрытия среды. Курс доллара к иене снижился на 0,8%, до ¥106,15 — минимального значения с ноября 2016 года. В лидерах роста оказалась европейская валюта. В четверг курс евро вырос почти на 0,5%, до отметки \$1,251/€. Игра против доллара набирает силу четвертый день подряд. За это время, по данным агентства Bloomberg, курс доллара снизился к ведущим мировым валютам на 1,6–2,2%.

Ослаблению доллара США способствовала неоднозначная статистика. В среду Министерство торговли США сообщило, что по итогам января инфляция осталась на декабрьском уровне 2,1%, а цены без учета стоимости энергоносителей и продуктов питания увеличились на 1,8%. Аналитики в среднем ожидали замедления показателей до 1,9% и 1,7% соответственно. Но для рынка более важными стали данные по розничным продажам в США, которые в январе уменьшились на 0,3%,

тогда как аналитики прогнозировали рост на 0,2%. «Слабые показатели розничной торговли укрепили ожидания рынка относительно того, что реальные процентные ставки в США останутся на сравнительно низком уровне», — отмечает старший стратег «ВТБ Капитала» Максим Коровин. По словам главного экономиста банка «Уралсиб» Алексея Девятова, ослаблению доллара способствовала публикация сильных данных по промышленному производству в странах евро.

В проигрыше оказались валюты развивающихся стран. По данным агентства Bloomberg, курсы большинства их снизились к доллару на 1,3–2,6%. Однако российский рубль в ходе вчерашних торгов укрепился: курс доллара опускался на Московской бирже до 56,47 руб./\$, а по итогам основных торгов закрылся на отметке 56,59 руб./\$, потеряв за день 56 коп. С начала недели, по данным Bloomberg, рубль укрепился к доллару на 3,2%. Сильнее укрепились только ранд ЮАР (4,1%). «По нашему мнению, укрепление рубля связано не только с общим ослаблением доллара к корзине основных валют, но и с ростом цен на нефть после публика-

ции отчета Минэнерго США о запасах нефти и нефтепродуктов. Их рост оказался значительно меньше ожидаемый участниками рынка, что и оказало поддержку нефтяным котировкам», — отмечает Алексей Девятов. Основной спрос на российскую валюту наблюдается со стороны иностранных инвесторов. «В отсутствие санкций в отношении российских ОФЗ и на фоне слухов о возможном повышении рейтинга России до инвестиционного уровня заметен значительный интерес иностранных инвесторов к рублю и рублевым бумагам», — отмечает трейдер западного банка. По словам начальника валютно-финансового департамента Ситибанка Дениса Коршилова, спрэд между ставками на российском рынке и американском один из самых широких среди развивающихся рынков, поэтому привлекательность операции carry-trade с российскими бумагами не снижается. «Картина пока выглядит очень прилично для России, и я не исключаю того, что в отсутствие внешних шоков курс доллара в ближайшие месяцы может опуститься до уровня 55 руб./\$, — считает господин Коршилов.

Виталий Гайдаев

Виталий Гайдаев

«ФК Открытие» расплачивается за санацию Дорогие ресурсы вернулись в ЦБ

Банком России незадолго до ввода временной администрации. По словам Михаила Задорнова, «банк сейчас не испытывает проблем с ликвидностью». При этом он отметил, что «рост клиентских средств в декабре-феврале говорит о восстановлении доверия клиентов и повышении финансовой устойчивости банка». В частности, согласно отчетности банка только за декабрь 2017 года, средства клиентов выросли на 90 млрд руб., до 719 млрд руб. По словам собеседника «Ъ», клиентам важно было получить не только заявления ЦБ о непрерывности деятельности «ФК Открытие», но и личные заверения господина Задорнова.

Судя по всему, досрочно «ФК Открытие» вернул Банку России сравнительно дорогую ликвидность, которую получил на первоначальном этапе санации. Согласно отчетности банка, в августе он получил ЦБ 330 млрд руб. сроком до 180 дней (см. «Ъ» от 19 сентября). В конце сентября ЦБ дополнительно выдал банку еще 380 млрд руб., но уже сроком до трех лет. Благодаря подобным вливаниям, банк прекратил практику заключения дорогих сделок репо с ЦБ (под 10% годовых).

Вместе с тем, по оценке агентства Fitch, средняя стоимость привлеченных банком «ФК Открытие» от ЦБ средств в четвертом квартале 2017 года, т. е. по сути двух депозитов, составила около 4% годовых. Этот пока-

затель почти в два раза ниже, чем сложившиеся в это время ставки межбанковского рынка (7,5–8,5% годовых). Стремление банка досрочно вернуть 330 млрд руб. имеет экономический смысл, если это рефинансирование было предоставлено дороже, чем по средней ставке. Не исключено, что ЦБ мог предоставить банку 380 млрд руб. по стандартной в случаях санаций ставке 0,51% годовых, тогда как более ранний и более короткий депозит, в 330 млрд руб., по ставке не менее 8% годовых. Таким образом, банк мог стремиться избавиться от дорогих средств и оставить почти бесплатные. В банке «ФК Открытие» вчера не стали комментировать ставки, по которым ЦБ предоставил им ликвидность.

Младший директор по банковскому рейтингу «Эксперта РА» Руслан Коршунов отмечает, что эти средства были размещены в «Открытии» для компенсации оттоков средств юрилиц, которые продолжались с июня по ноябрь 2017 года. Банк, по его словам, смог вернуть ликвидность после стабилизации пассивной базы и притока средств юрилиц в декабре (рост на 21%). С ним согласен и старший директор по финансовым институтам Fitch Александр Данилов, который также отметил, что «ЦБ залил банк деньгами с запасом на случай продолжения оттоков».

Виталий Солдатских

Хакеров учтут в капитале

Совершенно иного мнения придерживаются в небольших кредитных организациях. «Банки сейчас „рисуют“ аудит информбезопасности и при подобных нововведениях будут просто скрывать от ЦБ инциденты, чтобы не создавать себе киберриски», — рассуждает руководитель службы информбезопасности небольшого банка. — Можно вкладывать миллионы рублей в софт, проводить дорогостоящие мероприятия, но все эти дорогостоящие мероприятия не будут ничего стоить». Впрочем, в ЦБ настроены жестко. «Мы не зря разделяем критическую инфор-

мацию об инцидентах и экономическую составляющую, к этому добавится еще проверка по бухгалтерскому балансу, плюс информационный обмен в рамках FinCERT, что в совокупности не даст возможности банкам утаивать инциденты», — отмечает заместитель главы главного управления безопасности и защиты информации Банка России Артем Сычев.

Однако банковские аналитики не видят у кредитных организаций достаточного запаса по капиталу. «Буфер по капиталу — это 3% от взвешенных активов по рискам, или около четверти капитала, держать буфер под такие риски смогут далеко не все банки», — рассуждает начальник отдела валидации «Эксперт РА» Станислав Волков.

По данным «Эксперт РА», с учетом надбавок к нормативам, которые уже действуют согласно «Базелю-3», введение дополнительных надбавок по кибербезопасности из топ-20 банков по активам (фактически из топ-15 банков, поскольку пять из них на санации) их смогут выполнить не более девяти кредитных организаций, если надбавка составит 1 процентный пункт (п. п.), и только пять кредитных организаций, если надбавка составит 3 п. п. «Ограничение на выплату дивидендов для банков, которые не поддерживают необходимый буфер, снизит и без того невысокую привлекательность инвестиций в банковский сектор», — резюмировал он.

Вероника Горячева

недвижимость

РЕКЛАМА

КВАРТИРА-СТУДИЯ
В НОВОМ КОРПУСЕ от 3,5 млн ₽

Домашний 495 280 03 00
—МИКРОРАЙОН— 10 мин. до метро «МАРЬИНО»

Не является публичной офертой. Проектная декларация на сайте: домашний.рф. Группа ПСН, застройщик АО «Мосстройснаб». Реклама

Готовые квартиры
слаще мёда

ДОМА ГОТОВЫ

BARKLI Медовая Долина

495 162-50-50 Новая Москва

ЖК «Barkli Медовая Долина». Застройщик ООО «ЛОГИТЕК». Подробности и проектная декларация — на сайте barkli-md.ru

ГРУЗОВЫЕ ПРИЧАЛЫ
в г. Архангельске **ПРОДАЖА**

Два причала:
✓ 2054 м² протяженностью 126 м
✓ 2 077 м² протяженностью 127 м

Отличная транспортная доступность. Подъездные пути асфальтированы. Территория причалов огорожена, есть освещение.

Архангельская область, г. Архангельск, округ Майская горка, пр. Ленинградский, тел. 8-925-085-52-26

ИД «Коммерсантъ» предлагает вашему **ВНИМАНИЮ** тематический рекламный блок

«Недвижимость» по пятницам

Удобный формат позволяет разместить всю необходимую информацию о вашей недвижимости.

«Недвижимость» по пятницам — реальное расширение рекламных возможностей для компаний с любым бюджетом.

По вопросам размещения рекламы обращайтесь к Екатерине Ерохиной по тел.: 8 (495) 797 6996, 8 (495) 926 5262

kommersant.ru

Инвесторы поменяли билеты Продав долю в Ticketland, Сергей Солонин купил TimePad

Сооснователь Qjwi Сергей Солонин, на днях продавший МТС свою долю в билетном сервисе Ticketland, сразу же вернулся на рынок продажи билетов на мероприятия. Он приобрел сервис TimePad у его основателей и фонда Target Global более чем за \$10 млн. TimePad фокусируется на сегменте образовательных и бизнес-мероприятий, который растет быстрее, чем развлекательный.

Сооснователь Qjwi Сергей Солонин приобрел 100% сервиса TimePad у его основателей и фонда Target Global, сообщили «Ъ» стороны сделки. По их словам, ее сумма превысила \$10 млн.

TimePad основан Артемом Киселевым, Людмилой Павловой и Дарьей Устюжаниной в 2008 году. Компания специализируется на продаже билетов и помогает организаторам управлять событиями, взяв на себя «технические и бухгалтерские задачи». С начала работы с его помощью проведено более 500 тыс. мероприятий. Ежегодный объем продаж билетов превышает 1 млрд руб., доля доходов от них достигает 70–80% оборота, уточняют в TimePad. Сервис также зарабатывает на продвижении событий через собственные рекламные каналы. Среди клиентов — Visa, Forbes, институт «Стрелка», «СКБ Контур» и парк Горького.

Международный венчурный фонд Target Global вложил в TimePad \$1 млн в 2014 году и вышел с пятикратным возвратом инвестиций в денежном эквиваленте, говорит представитель фонда. При этом ниша, в которой работает сервис, по-прежнему «достаточно свободна», считает партнер Target Global Александр Фролов. Сергей Солонин также полагает, что у рынка организации событий есть «большой потенциал роста как в корпоративном секторе, так и в общественно-социальном».

Это вторая сделка с билетными сервисами за неделю, и в предыдущей также участвовал Сергей Солонин. 12 февраля стало известно, что консорциум инвесторов, в который входит господин Солонин, продал 100% ООО МДТЗК (работает под брендом Ticketland) оператору связи МТС за 3,25 млрд руб. Одновременно МТС приобрела 78,2% долей в сервисе Ponominalu.ru, исходя из оценки бизнеса в 495 млн руб. Объем рынка продажи билетов в театры и на концерты превышает 24 млрд руб. в год, оценивают в МТС, более 60% оборота приходится на Москву и Санкт-Петербург. Средняя цена билета растет, а трафик постепенно перетекает из офлайна в онлайн, добавляет представитель оператора. По данным МТС, на электронные билеты на события приходится

около 43% оборота всего билетного рынка России, а в крупнейших городах они уже обогнали по продажам бумажные с долей более 60%.

Timepad — небольшой игрок на рынке онлайн-продажи билетов, который фокусируется на образовательных и бизнес-мероприятиях, отмечает инвестиционный директор Mail.Ru Group Алексей Милевский. «Этот сегмент растет быстрее, чем развлекательный рынок, и стремительно переходит в онлайн за счет того, что небольшие организаторы не могут самостоятельно провести эффективную дистрибуцию билетов. Это и могло заинтересовать покупателя», — рассуждает эксперт. Но объем этого сегмента меньше, чем у рынка развлекательных билетов. Так, оценка аналога TimePad американского сервиса Eventbrite составляет около \$1 млрд, в то время как работающие на развлекательном рынке Live Nation и Eventim оцениваются приблизительно в \$9 млрд и \$4 млрд соответственно, указывает господин Милевский. «У TimePad есть потенциал повышения монетизации за счет создания пользовательского продукта, что позволит получить дополнительную выручку от привлечения посетителей на мероприятия», — заключает он.

Роман Рожков, Елизавета Макарова

БИЗНЕС-КЛУБ ИД «КОММЕРСАНТЪ» 16+

АКТУАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЭПОХУ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

20 ФЕВРАЛЯ 2018 ГОДА
МОСКВА

Коммерсантъ

ВОПРОСЫ ДЛЯ ДИСКУССИИ:

- Мировые тренды экономико-политической жизни. Последние изменения
- Инвестиционный климат в России. Текущее состояние и прогнозы
- Настроения и планы иностранных инвесторов в России. Прогнозы и перспективы роста прямых иностранных инвестиций
- Нефтяная составляющая мировой экономики. Цена за баррель — новый оптимальный уровень
- Структура долговых рынков в контексте санкций, положительных реальных процентных ставок и асимметрии информации
- Высокодоходная стратегия на рынке фьючерсов. Big Data и элементы машинного обучения
- Доверительное управление, фьючерсы, опционы — актуальные инвестиционные решения
- Чем объясняется популярность криптовалют. Что такое ICO и зачем оно нужно?
- О чем волноваться инвесторам в эпоху блокчейна?
- Инвестиции в стартапы: актуальность сегодня
- Приоритетные направления для инвестирования в Калининградской области

В ходе мероприятия состоится анти-пресс-конференция журналистов ИД «Коммерсантъ»
Подробнее на сайте: www.kommersant.ru/investments_2018

Мероприятие пройдет в преддверии Международного конгресса РАКИБ #БлокчейнРФ
Подробнее на сайте: www.fc.moscow

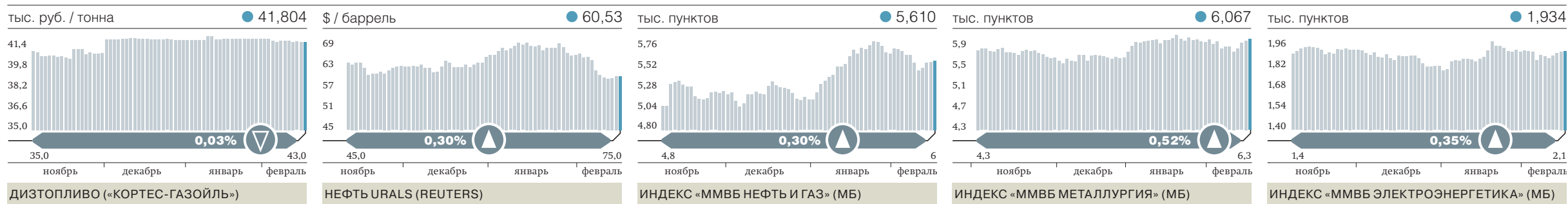
Центр международной торговли, Краснопресненская наб., д. 12, зал «Пресс-центр»
Мероприятие проходит при поддержке всех медийных ресурсов ИД «Коммерсантъ»

Продюсер мероприятия: Мария Синдская
msindskaya@kommersant.ru | +7 910 447 0115

По вопросам делегатского участия: Евгения Семилетова
semiletova@kommersant.ru | +7 977 728 2898

Партнер: РАКИБ, НОРА КАПИТАЛ

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ЭНЕРГОРЕСУРСЫ



Ан-2.0

Кукурузники вернутся на американской тяге

В России предпринята новая попытка восстановить производство легких самолетов для региональных авиаперевозок: на мощностях Улан-Удэнского авиазавода до 2025 года планируется выпускать глубоко модернизированную версию старого Ан-2 — из композитных материалов и с американским двигателем. В РФ уже пытались наладить выпуск для малой авиации чешских I-410 на Урале, но производство остается штучным. Эксперты полагают, что для реанимации малой авиации в РФ нужны и многомиллиардные вложения в производство, и постоянное субсидирование региональных перевозок.

Минпромторг, Минтранс, республики Бурятия и Саха, а также холдинг «Вертолеты России» подписали в ходе Российского инвестиционного форума в Сочи соглашение о выпуске легких самолетов ТВС-2ДТС для региональных пассажирских перевозок. Производство начнется в 2019 году на Улан-Удэнском авиационном заводе («УАЗ»; входит в холдинг «Ростех» «Вертолеты России»), в 20-21-2025 годах он обязуется поставить не

менее 200 машин. На первом этапе самолет будет летать в Сибири и на Дальнем Востоке, а стартовым эксплуатантом станет авиакомпания, создаваемая при участии регионов. Но для нее придется создать маршрутную сеть, повышать рентабельность перевозок и «создавать правовую базу, регламентирующую малую авиацию», отметил глава Минпромторга Денис Мантуров. До 2020 года в бюджете предусмотрено 0,5 млрд

руб. для сертификации производства и самолетов. Министерство также обещает решить вопрос финансовой поддержки серийного производства и завершения НИОКР. Общая сумма не раскрывается.

● ТВС-2ДТС — глубокая модернизация Ан-2, полностью из композитных материалов. Самолет может взлетать и садиться на неподготовленных площадках, использоваться в труднодоступных районах, в сани-

тарной авиации, сельском хозяйстве. Разработчик самолета — ФГУП «Сибирский НИИ авиации им. С. А. Чаплыгина». Для модернизированного Ан-2 используется двигатель Honeywell (США), что сократит себестоимость летного часа втрое, а расход топлива — на 10%. Цена самолета — \$1,2 млн. Уже модернизировано 25 машин.

По оценкам ФГУПа, приведенным в презентации проекта, сейчас 90% парка малой авиации — Ан-2, 90% из которых старше 15 лет, морально устарели и требуют дорогостоящего обслуживания. К 2023 году выбытие малой авиации из-за износа «окажется критичным»: будет списано 89% самолетов в коммерческой авиации и 79% — в авиации общего назначения, а парк сократится на 481 самолет. До 2025 года гражданской авиации потребуется 360–490 самолетов, из которых 70% вместимостью семь–девять человек.

Пока в продвинутой стадии из проектов малой авиации находится сборка модернизированного чешского турбовинтового I-410 на 19 мест на Уральском заводе гражданской авиации (УЗГА; также входит в «Ростех»). Локализация производст-



С 1971 года Ан-2 в нашей стране уже не строили, лишь модернизировали — в частности, ставили на них американские турбовинтовые двигатели
ФОТО РИА НОВОСТИ

должны быть доступными и учитывать финансовое состояние региональных авиакомпаний», — отметил один из собеседников „Ъ“. Ведущий эксперт НИУ ВШЭ Андрей Крамаренко считает основной проблемой возрождения в РФ пассажирской малой авиации «отсутствие платежеспособного спроса». В страну завозились самолеты похожей размерности Cessna Caravan, но из-за высоких издержек (выше доходной ставки с учетом субсидий) ушли с рынка. Новый проект, полагает эксперт, потребует многомиллиардных инвестиций как в производство, так и в постоянное субсидирование перевозок.

Елизавета Кузнецова

ДОСЬЕ КРАТКАЯ ИСТОРИЯ САМОЛЕТА АН-2

Ан-2 (кукурузник) — советский легкий многоцелевой самолет. Разработан в 1940-х годах в ОКБ-153 при Новосибирском авиазаводе (ныне — украинское предприятие «Антонов»). Первый полет совершил 31 августа 1947 года. Производство самолета в СССР продолжалось до 1971 года, в Польше — до 2002 года.

Длина — 12,74 м, высота — 4,68 м, размах крыла — 18,18 м. Максимальная взлетная масса — 5,25 тыс. кг. Полезная нагрузка — 12 пассажиров или 1,3 тыс. кг груза. Максимальная скорость — 250 км/ч. Практическая дальность полета с нагрузкой — 990 км, потолок — 4,5 тыс. м, экипаж — два человека.

Ис-за простоты в эксплуатации широко использовался на местных воздушных линиях, в том числе для перевозок в отдаленные села и для хозяйственных работ. Всего было построено более 18 тыс. Ан-2.

Самолет использовался авиакомпаниями и вооруженными силами более 50 государств мира. По данным открытых источников, в мире в настоящее время эксплуатируется около 1,4 тыс. самолетов этого типа. В 2017 году представитель ФГУП «СибНИИ им. С. А. Чаплыгина» Дмитрий Смирнов сообщал, что сейчас 90% задач малой авиации в РФ по-прежнему выполняют самолеты Ан-2, возраст которых более 15 лет.

Разрывпакет

Латвия не может заставить «Газпром» продать доли в местных активах

Латвия пока не нашла способ заставить «Газпром» выполнить условия Третьего энергопакета ЕС и выйти из местных газовых компаний. По закону о либерализации рынка газа Латвии российская компания должна была до конца 2017 года продать 34% акций газотранспортной Copexus Baltic Grid, но не сделала этого из-за предлагавшейся низкой цены. «Газпром» уже лишился права управлять акциями в Copexus, но, отмечают юристы и источники „Ъ“, у Риги просто нет эффективных способов заставить монополию быстро избавиться от своего пакета.

«Газпром» лишился права голоса и возможности управлять своим пакетом (34,1%) в латвийской Copexus Baltic Grid, сообщил „Ъ“ источник, знакомый с ситуацией. Это связано с тем, что российский производитель и поставщик газа по законам Латвии должен был до 1 января выйти из капитала газотранспортных активов. Рига с 2016 года либерализует рынок газа в рамках Третьего энергопакета ЕС, что предполагает разделение газовых компаний по видам деятельности (добыча, транспорт и продажа). Монопольный поставщик газа Latvijas Gaze, где «Газпром» был крупнейшим акционером с 34,1%, был разделен, и российская компания получила аналогичный пакет в Copexus. Другими владельцами являются Augstsprieguma tīkls (34,36%) и Marguerite Fund (29,1%).

Как отмечает собеседник „Ъ“, «скандал (с невыходом „Газпрома» из Copexus — „Ъ“) набирает обороты и латвийское правительство готово к жестким мерам против России». Сам «Газпром», поясняют источники „Ъ“ на рынке, не против выйти (продавать акции Latvijas Gaze компания не обязана), но ждет хорошего предложения. По данным „Ъ“, претендентами на пакет были бизнесмен Индрек Рахумаа, который был готов заплатить €130 млн, и международный трейдер Vitol, предлагавший €75 млн. Еще один покупатель, говорит источник „Ъ“, предложил «Газпрому» за доли в Latvijas Gaze и Copexus рыночную цену с 20-процентной премией — около €200 млн. Но и на это монополия не отреагировала. При этом «Роснефть» исполнила требования Латвии и 27 декабря 2017 года вышла из

Copexus, продав государству 16,05% акций (цена не раскрывалась). Свои 18,3% продала и немецкая Uniper (принадлежит E.ON). Официально в «Газпроме» ситуацию комментировать не стали, Latvijas Gaze „Ъ“ не ответила. Copexus Baltic Grid остается последним балтийским активом, из которого «Газпром» должен выйти по требованию Третьего энергопакета. В 2014 году «Газпром» после долгой борьбы против разделения литовского Lietuvos dujos продал государству доли в компании и созданном операторе Amber Grid за \$164 млн, а в 2016 году вышел из эстонских AS Eesti Gaas и AS Vorguteenus Valdus.

Как говорит глава коммерческой практики Goltsblat VLP Алексей Горлатов, Латвия может применить к «Газпрому» меры принудительного характера, например, штрафы за неисполнение требований закона. Когда сумма санкций станет критической, «Газпром» вынужден будет продать актив по минимальной цене, полагает он. Юрист добавляет, что штрафов может не быть, если компания «приложит разумные усилия», но будет не в состоянии продать пакет по независящим от нее причинам (но для этого цена акций не должна значительно превышать рыночную).

Управляющий партнер «Право и бизнес» Александр Пахомов отмечает, что закон предполагает преимущественное право государства по выкупу акций и активов газотранспортных и газораспределительных компаний: «Газпром» не сможет продать свои доли по выгодной цене как минимум до тех пор, пока государство не откажется от этого права. Это не дает права Риге требовать от компании продать долю по заниженной цене, но вопрос в том, какую цену государство считает рыночной, говорит юрист. Де-факто, говорит господин Пахомов, даже если отказ «Газпрома» выйти из компаний в рамках Третьего энергопакета будет расценен как нарушение, чтобы обязать монополию продать активы, нужно решение Европейского суда и время. Источник „Ъ“ на рынке добавляет, что если Еврокомиссия и применит какие-то меры, то они будут направлены не на «Газпром», а на Copexus, которая фактически не выполняет нормы законодательства, имея в составе акционеров поставщика газа.

Ольга Мордюшенко, Андрей Райский

Разгрузочный день

«Сумма» готова выйти из НМТП

Группа «Сумма» Зиявудина Магомедова не исключает выхода из капитала Новороссийского морского торгового порта (НМТП), если приватизация госдоли опять отложится. «Транснефть», ранее собиравшаяся продать свой пакет (в целом более 35%), теперь готова при хорошей цене купить долю партнера, чтобы получить контроль. Но эксперты отмечают, что стивидорный бизнес все менее привлекателен из-за роста регуляторного давления и профицита мощностей.

«Сумма» не исключает выхода из капитала НМТП при задержке приватизации госпакета, сообщил ТАСС владелец группы Зиявудин Магомедов. «С точки зрения стратегии мы сильно меняемся», — пояснил он, — ключевым элементом для нас является общая платформа для всех активов и мажоритарный пакет. Если государство в ближайшее время не будет приватизировать пакет, то, может быть, мы на это посмотрим иначе».

● НМТП — крупнейший портовый холдинг РФ по грузообороту (143,5 млн тонн в 2017 году) с активами в Новороссийске, Приморске и Балтийске. 50,1% — у кипрской Novoport Holding Ltd. (паритетное СП «Сумма» и «Транснефть»), 20% — у Росимущества, 10,5% принадлежит «Транснефть-Сервису», 5,3% — ОАО РЖД.

Госпакет НМТП в 20% стоит в плане приватизации на 2017–2019 годы, организатор — Sberbank CIB. Приватизировать пакет в 2017 году не удалось, но, как говорил в конце года глава Минэкономики Максим Орешкин, вероятность его продажи в 2018 году есть. К пакету в разное время проявляли интерес РФПИ, DP World (ОАЭ), в октябре 2017 года готовность приобрести не менее приватизируемой доли подтверждал владелец ГК «Дело» Сергей Шинкарев. Гендиректор «Сумма» Лейла Мамедзаде в июне говорила «РИА Новости», что, если приватизация состоится в 2017 году, группа, «безо всякого сомнения, будет участвовать в ней». «Сумма» была готова рассмотреть и выкуп доли «Транснефти», которая в 2016 году заявляла о готовности расстаться с долей.

Но одновременная продажа пакетов Росимущества и «Транснефти» могла осложнить ситуацию. Как гово-

рил в августе 2017 года замглавы Минтранса Виктор Олерский, министерство не видит подходящего покупателя, так как долю «Транснефти» и госдолю следует продать «одному отраслевому инвестору», что дорого. Год назад глава «Транснефти» Николай Токарев говорил, что покупкой обоих пакетов интересуются «три-четыре компании».

Заявление Зиявудина Магомедова прозвучало на фоне затруднений при формировании нового совета директоров НМТП. 7 февраля свои кандидатуры совету не представила Novoport. Как объясняли в «Сумме», это произошло из-за невыполнения поручения правительства о новом акционерном соглашении в СП. При этом на рынке активизировались слухи о выходе «Сумма» из НМТП с возможной продажей доли структурам Аркадия и Бориса Ротенбергов или петербургского бизнесмена Ильи Трабера. Представители господ Ротенбергов и «Сумма» опровергли „Ъ“ информацию о переговорах, с представителями Ильи Трабера связаться не удалось. В ФАС „Ъ“ пояснили, что ходатайств на покупку доли в НМТП не поступало.

«В целом, компания готова обсуждать условия, если поступит интересное по цене предложение», — говорят в «Сумме» о продаже пакета в НМТП. В «Транснефти» не исключили интерес к сделке: если пакет будет предложен за приемлемую цену, говорят в компании, то монополия готова нарастить долю — как минимум потому, что контрольный пакет будет более ликвидным.

По мнению главы «Infoline-Аналитики» Михаила Бурмистрова, выход «Сумма» из НМТП возможен, «так как есть более эффективные направления для инвестирования — в первую очередь госпакет (50% плюс 2 акции) в «Трансконтейнере». В целом, считает эксперт, стивидорный бизнес постепенно становится менее привлекательным — как в связи с усилением регуляторного давления (ФАС требует от стивидоров перевести тарифы в рубли и выписывает многомиллиардные штрафы за завышение цен — „Ъ“), так и из-за усиления конкуренции и снижения уровня загрузки мощностей.

Наталья Скорлыгина, Анастасия Веденева, Анатолий Джумайло

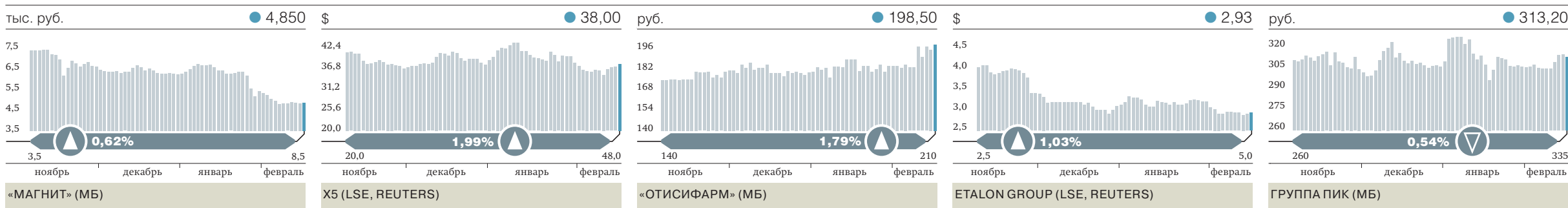
12+ реклама

КОМАНДА РОССИИ

Всё об Олимпийских играх на одном ресурсе

WWW.TEAMRUSSIA.PRO

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ



В садоводстве наметился «Прогресс»

У акционера производителя детского питания нашлось яблонево хозяйство

Ольга Белявцева, совладелица крупнейшего в России производителя детского питания «Прогресс» и одна из богатейших женщин страны, оказалась собственником крупного яблоневого хозяйства в Липецкой области. Ее компания «Агроном-сад» управляет более чем 6 тыс. га земли. В условиях контрсанкций садоводческий бизнес становится все популярнее в РФ, высокая доходность уже привлекла к нему таких крупных инвесторов, как Геннадий Тимченко и Сергей Капцев.

То, что Ольга Белявцева владеет крупным садоводческим проектом, следует из данных «СПАРК-Интерфакс». Ей принадлежит 100% ООО «Агроном-сад». В начале года общество запустило сайт, на котором сообщало, что управляет хозяйством площадью более 6 тыс. га в Липецкой области. Из них более 1 тыс. га занимают современные яблоневые сады интенсивного типа, знает источник, «Б» в отрасли. Средний объем собственного урожая «Агроном-сад» оценивает примерно в 20 тыс. т яблок в год. Кроме того, по словам собеседника «Б», в хозяйстве есть хранилище фруктов мощностью около 3 тыс. т. Как следует из профиля компании на портале Headhunter, в феврале 2018 года «Агроном-сад» также начал поиск менеджера для руководства проектом строительства еще одного предприятия по хранению фруктов на площади около 9 га. Госпожа Белявцева через представителя отказалась от комментариев, в приемной «Агроном-сада» не ответили на запрос «Б».

Ольга Белявцева в 2017 году заняла четвертое место рейтинга богатейших женщин России журнала Forbes с состоянием \$450 млн. Она известна как владелица 35% крупнейшего россий-

ЦИТАТА



Уверен, что через пять-семь лет у нас в стране появится новый бренд — «русское яблоко»

— Александр Ткачев, глава Минсельхоза, июль 2016 года, ТАСС

ского производителя детского питания «Прогресс» (бренд «Фрутоняня»). На него, по данным Nielsen, приходится более трети продаж детского питания в России в натуральном выражении. В денежном выражении долю «Прогресса» в 2017 году EuroMonitor International оценивал в 16,3% (оборот всего рынка составил 269,6 млрд руб.). О связях госпожи Белявцевой с садоводством ранее не сообщалось.

По подсчетам исполнительного директора Национального плодощного союза Михаила Лушкова, средняя стоимость садов интенсивного типа сегодня оценивается в 3–3,5 млн руб. за 1 га. Таким образом, затраты на закладку 1 тыс. га могут достигать 3–3,5 млрд руб. Примерные инвестиции в строительство фруктохранилища на 3 тыс. т президент Ассоциации садоводов России Игорь Муханин оценивает в 150–180 млн руб. Урожай «Агроном-сада» превышает объемы Краснодарского «Алма холдинга», который в 2016 году собрал, по собственным данным, более 15 тыс. т яблок. В 2014 году владельцем его 40% стала Volga Group Геннадия Тимченко (четвертое место

рейтинга богатейших бизнесменов России 2017 года Forbes с состоянием \$16 млрд), позже увеличившая долю до 46%. Один из лидеров рынка, «Сад-гигант», по оценкам господина Муханина, собрал в 2016 году около 100 тыс. т яблок. В декабре 2017 года Минсельхоз США оценил объем российского рынка яблок в 1,57 млн т, из них на собственное производство пришлось 1,27 млн.

Садоводство в последние годы стало популярным бизнесом у крупных российских бизнесменов. В 2016 году «Ведомости» писали о планах ООО «Казачий хутор», принадлежавшего основателю табачного дистрибутора «Мегаполис» Сергею Кацкиеву (состояние \$1,1 млрд, 86-е место среди богатейших бизнесменов РФ), заложить в Северной Осетии яблоневый сад площадью 600 га. В январе 2018 года новый садоводческий проект появился у Volga Group: ее «дочка» «Волга групп агро» стала владельцем 35% в ООО «Южные земли» (входит в холдинг «АФГ Националь»), которое управляет 400 га суперинтенсивных садов, собирая около 4 тыс. т яблок в год. В перспективе «Южные земли» планируют расширить площадь садов до 2–2,5 тыс. га и довести объем производства до 100–200 тыс. т яблок в год.

В садоводстве инвесторов привлекает высокая маржинальность и потенциал увеличения отечественного производства, отмечают эксперты рынка. Игорь Муханин считает, что доходность в выращивании яблок в зависимости от урожайности может достигать 150–200%. По подсчетам Минсельхоза США, Россия как минимум с 2012 года сохраняет первое место в мире по импорту этих плодов, но с того времени годовой объем поставок снизился с 1,2 млн до 690 тыс. т.

Анатолий Костырев

Dostavka.ru вызвали в суд

Газпромбанк и «Газпром-медиа» взыскивают долги с интернет-активов

Инвестиции Газпромбанка в развитие интернет-активов закончились судебными исками. Закрывшийся интернет-магазин Dostavka.ru задолжал банку 316 млн руб., следует из материалов суда. Онлайн-кинотеатр Zoomby, который банк передал «Газпром-медиа», остался должен холдингу 210 млн руб. Остальные активы, ранее входившие в WebMediaGroup Сергея Калугина, проданы неназванным покупателям.

Газпромбанк требует с ООО «Интернет-гипермаркет», управлявшего интернет-магазином Dostavka.ru, 316 млн руб. (240 млн руб. долга и 76 млн руб. процентов), следует из картотеки Арбитражного суда. Кредит на эту сумму Dostavka.ru выдал сейлз-хаус «Газпром-медиа» по договору 2014 года, следует из материалов суда. Возврат займа был продлен до конца 2015 года, но к этому времени Dostavka.ru уже закрылась из-за низкого оборота. В августе 2017 года права требования по кредиту приобрела структура Газпромбанка. Первая инстанция отказала в ее требованиях, апелляция будет рассматриваться 19 февраля.

Магазин бытовой техники Dostavka.ru входил в интернет-холдинг WebMediaGroup, который основал в 2007 году Сергей Калугин (сейчас — замглавы Минкомсвязи). Холдинг развивал несколько сайтов, включая ресурс с фотографиями Photosight, ресторанный гид Menu.ru, сайты о развлечениях Inout.ru и Weekend.ru, порталы Credit.ru, Bank.ru и Med-

sputnik.ru., крупнейшим проектом был онлайн-кинотеатр Zoomby.

В 2011 году, когда выручка WebMediaGroup оценивалась в \$40 млн в год, 30% в ней приобрели фонд «Лидер-инновации» и Газпромбанк. В 2013-м они же инвестировали еще \$10 млн, которые преимущественно пошли на Zoomby. Конкретно Dostavka.ru инвестицией от «Лидер-инноваций» не получила, уточнил «Б» директор по венчурным инвестициям УК «Лидер» Константин Надененко. В 2015 году фонд вышел из Zoomby, «наиболее значимого из проинвестированных нами проектов WebMediaGroup», «была получена значительная доходность на инвестиции», подчеркнул он.

Весной 2013 года Газпромбанк отдельно приобрел 21,1% управляющего Dostavka.ru «Интернет-гипермаркета» за 225 млн руб., то есть весь интернет-магазин был оценен в 1 млрд руб., что примерно соответствовало его обороту. А когда в том же году Сергей Калугин был назначен президентом «Ростелекома», он полностью вышел из WebMediaGroup. В результате контроль над компанией оказался у Газпромбанка. В конце 2014 года ФАС согласовала передачу контроля в головной компании WebMediaGroup холдингу «Газпром-медиа».

В Газпромбанке отказались комментировать эту тему. В «Газпром-медиа» говорят, что холдинг не владеет и не управляет Dostavka.ru, а в судах участвует в качестве третьей стороны. Что касается сайтов Menu.ru, Photosight.ru и Inout.ru, Weekend.ru, Credit.ru, Bank.ru и Medsputnik.ru,

они «были проданы холдингом „Газпром-медиа“ ранее», сказала представитель холдинга Ирина Осадчая, не уточнив, кто их купил. Из всех активов бывшей WebMediaGroup продолжают работать Menu.ru и Photosight.ru, страницы остальных «в разработке». Источник «Б» слышал, что, в частности, Menu.ru был продан больше года назад за \$4 млн.

«Газпром-медиа» не стал развивать и оставшийся у него онлайн-кинотеатр Zoomby, в котором 26,25% принадлежит структуре ВГТРК. Он достался холдингу при его прошлом руководителе Михаиле Лесине и сейчас заморожен. Как сообщил «Б», «Газпром-медиа» перестал поддерживать ресурс, сосредоточившись на развитии видеосервисов Rufofm. С июня в управляющем Zoomby АО «ВебТВ» введена процедура наблюдения. ВГТРК требует с него 53 млн руб., а «Газпром-медиа» — 209,7 млн руб., следует из материалов суда.

«Если с заброшенными непрофильными активами можно еще найти какую-то логику, то такие домены, как Credit.ru и Bank.ru, способны привлечь клиентов банку даже простым редиректом, — не говоря уже о недорогом сайте, — недоумевает доменный инвестор Павел Прос-Днепров. — Это очень мощные домены, реальная цена которых 20–30 млн руб. за каждый и даже больше. Но здесь они просто простаивают, скорее всего, из-за бюрократии и неспособности менеджмента взять инициативу и развивать эти проекты».

Анна Афанасьева

Туристы пересели на регулярные рейсы

СИ

Ситуацию усугубляет то, что в декабре 2017 года после остановки осенью одной из крупнейших чартерных авиакомпаний России «ВИМ-Авиа» Росавиация серьезно ужесточила правила допуска к нерегулярным перевозкам (см. «Б» от 2 декабря). Нововведения уже стали причиной сокращения новогодних чартерных программ шести перевозчиков: число рейсов Azur Air снизилось на 15%, Royal Flight — на 5%, «Якутии», «Саратовских авиалиний», «Северного ветра» — на 30%, «Икар» — на 20%.

Гендиректор Travelata.ru Алексей Заречный говорит, что многие туроператоры сейчас в принципе отказались от чартерной перевозки. При этом, подчеркивает директор по продажам НТК «Интурист» Сергей Тол-

чин, общее число рейсов, организованных туроператорами, не сокращается: «У нас в этом году много рейсов со статусом регулярных, но при этом полностью выкупленных нами». Серьезным фактором, влияющим на соотношение чартерных и регулярных программ, господин Толчин называет также развитие систем динамического пакетирования: туроператоры предлагают клиентам самостоятельно выбирать подходящий регулярный перелет и размещение. По его оценкам, динамические пакеты обесцениваются сейчас 10–15% продаж.

Для потребителей одним из ключевых последствий переориентации туррынка на регулярную перевозку может стать рост цен. По оценкам Майи Ломидзе, пакеты с регулярными рейсами традиционно стоят на 15–20% дороже, чем с классической

чартерной перевозкой. «Негативного влияния на рынок пока не чувствуется: продажи на лето ведутся по программам раннего бронирования, которые традиционно предполагают скидки в 15–20%», — говорит она. Но летом, по ее прогнозам, скидки прекратятся, так как разница в цене для бюджетных направлений может быть очень значительной.

По оценкам Travelata.ru, рост цен на средиземноморские направления замедлен уже сейчас. Так, средний чек на туры в Грецию достигает 115 тыс. руб., тогда как по итогам летних продаж был на 55% ниже. За поездку в Испанию клиенты сервиса сейчас платят в среднем 116 тыс. руб. — на 17% больше, чем летом 2017 года, в Италию — 91 тыс. руб., что почти на 20% дороже прошлого сезона.

Александра Мерцалова

Дженерик принудительной генерации

Компания «Натива» добивается лицензии на препарат через суд

Российская фармкомпания «Натива», получившая восемь исков от международных производителей лекарств по поводу нарушения их патентов, предприняла ответные шаги. Она пытается добиться принудительной лицензии на выпуск дженерика препарата «Спрайсел» американской Bristol-Myers Squibb (BMS).

Иск «Нативы» о предоставлении ей принудительной лицензии на производство препарата американской BMS был принят к производству Арбитражным судом Москвы 8 февраля. Соистцом стал бывший владелец 41,75% «Нативы» Олег Михайлов, продавший свою долю в октябре 2017 года австрийской Fis Capital GmbH. Предметом иска «Нативы» стал выпускаемый BMS противоопухолевый препарат «Спрайсел», пояснили «Б» в российской компании. Его аналог «Дазатиниб-натив» был зарегистрирован «Нативой» в реестре лекарственных средств в марте 2017 года.

Руководитель группы Goltsblat BLP Евгений Орешин отмечает, что, согласно Гражданскому кодексу РФ, до подачи иска «Натива» должна была попытаться договориться с BMS о предоставлении лицензии на выпуск аналога. «Видимо, сделать этого не удалось», — заключает он. По словам господина Орешина, теперь в соответствии с тем же Гражданским кодексом российской компании нужно будет доказать в суде, что ее аналог представляет собой важное достижение и

несет существенные экономические преимущества перед оригиналом.

Сама BMS пыталась предотвратить регистрацию дженерика «Нативы», обратившись в суд еще в феврале 2017 года, но в удовлетворении иска было отказано. В октябре американцы возобновили попытки отстоять свое эксклюзивное право на производство и оборот препарата, срок действия патента на который истекает только 30 января 2023 года. В настоящее время разбирательство еще идет. Параллельно Арбитражный суд Москвы рассматривает заявление BMS к поставщику лекарств «Мамонт фарм», связанному с господином Михайловым. Речь идет все о том же препарате «Дазатиниб-натив», контракт на его поставку дистрибутор заключил с агентством по закупкам департамента здравоохранения Москвы в ноябре. Сумма контракта составила 168,9 млн руб.

«Натива» выпускает лекарства по лечению заболеваний в области пульмонологии, эндокринологии, онкологии, гинекологии и неврологии на собственном производстве в Красногорске Московской области, а также на мощностях «Фармстандарта». Ее выручка в 2016 году, по данным «СПАРК-Интерфакс», составила 1,7 млрд руб., чистый убыток — 144,4 млн руб. Компания является едва ли не рекордсменом по количеству поданных к ней исков о нарушении патентных прав. В судах сейчас идет восемь таких разбирательств: с Pfizer, BMS, Novartis, Boehringer Ingelheim, AstraZeneca, Celgene и Bayer.

Кроме «Нативы», никто из российских фармпроизводителей не пытался прежде получить принудительную лицензию на выпуск дженерика оригинального препарата. Первую такую попытку «Натива» предприняла в апреле 2017 года, потребовал от Арбитражного суда Москвы принудительную лицензию на производство «Леналидомид-натива» — дженерика противоопухолевого «Ревлимид» компании Celgene. Сейчас иск находится в стадии рассмотрения.

Практика принудительного лицензирования не распространена в мире, говорит гендиректор DSM Group Сергей Шуляк. Он отмечает, что производители оригинальных препаратов хотят получить от своих патентов максимальную прибыль, поэтому выступают категорически против их нарушения. «При этом снизить цену на лекарство в той стране, где есть его дженерик, компании тоже не готовы, так как этого же сразу потребуют и другие государства», — рассуждает господин Шуляк.

На этой неделе в Федеральной антимонопольной службе сообщили о внесении на рассмотрение проекта закона о принудительном лицензировании лекарств. Документ предлагает лишать обладателей патентов прав на эксклюзивное использование изобретения, если это необходимо в интересах национальной безопасности, жизни и здоровья населения.

Мария Котова



O1 Properties Tennis Cup at mipim
11 и 12 марта 2018



O1 PROPERTIES ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ИД «КОММЕРСАНТЪ» ПРОВЕДЕТ ЛЮБИТЕЛЬСКИЙ ТЕННИСНЫЙ ТУРНИР O1 PROPERTIES TENNIS CUP В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ НЕДВИЖИМОСТИ MIPIM




При поддержке
Коммерсантъ

11 и 12 марта 2018, Академия тенниса Муратогу, Лазурный берег, Франция
The Mouratoglou Tennis Academy, 3550 Route des Dolines, 06610 Biot, France.

O1 Properties Tennis Cup at MIPIM пройдет за два дня до старта деловой программы крупнейшей международной выставки недвижимости MIPIM на кортах теннисной Академии Муратогу рядом с Каннами и объединит профессионалов рынка недвижимости, играющих в теннис на любительском уровне. Присоединяйтесь к главному спортивному событию MIPIM и получите возможность обыграть своих конкурентов на корте.

Турнир пройдет в любительском парном формате.*



По вопросам участия: **Белевцева Елена**
tennis@o1properties.ru | +7 916 619 0625

Подробная информация и регистрация:
www.o1tennis.com

*Участники могут заявляться как парами, так и поодиночке. В случае если участник заявляется без пары, партнер будет назначен ему организаторами турнира по итогам жеребьевки.

Тенденции / фармацевтический рынок

Лекарства вертикального действия

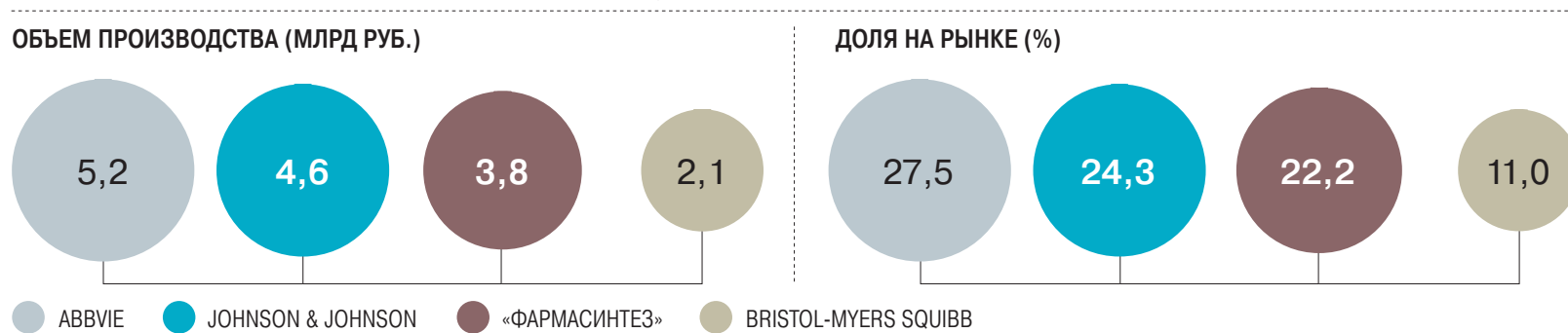
Кто выиграл от централизации закупок АРВ-препаратов

Год назад Минздраву РФ пришлось консолидировать поставки препаратов для бесплатного лечения пациентов, болеющих ВИЧ, гепатитом В, С и туберкулезом. Этому предшествовала, в том числе, эпидемия вируса иммунодефицита в Екатеринбурге. Чиновники довольны итогами первого года централизации: они убеждены, что таким образом в госзакупках возникла конкуренция. Но как выяснил „Ъ“, результатом новой системы стали уход с рынка более сотни региональных компаний и укрепление позиций двух федеральных игроков — «Р-фарм» Алексея Реписка и «Фармстандарта» Виктора Харитонина и Егора Кулькова.

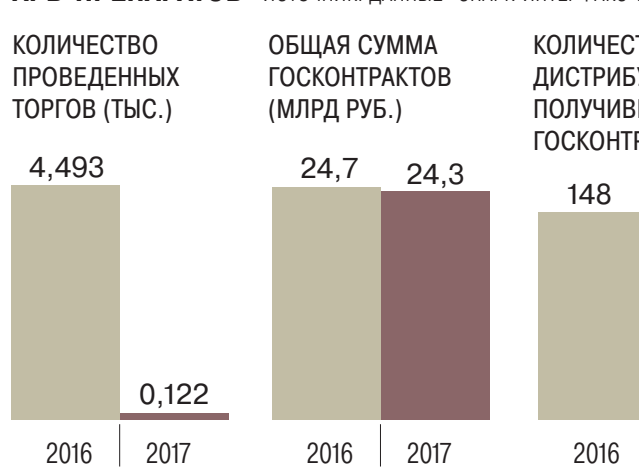
Проблема федерального масштаба
К концу 2016 года жалобы пациентов, страдающих ВИЧ и гепатитом В и С, на перебои с поставками в профильные медучреждения бесплатных лекарств достигли критической массы. За тот год на сайте pereboi.ru (собирает информацию об отсутствии жизненно важных медикаментов для лечения ВИЧ, гепатита и туберкулеза) зарегистрировано 312 сообщений, в то время как в 2013 году их было в шесть раз меньше. Активности общественных организаций, созданных в поддержку ВИЧ-инфицированных, жаловались на частые срывы торгов по вине региональных властей и, как следствие, отсутствие своевременного лечения. Самая сложная ситуация сложилась в Екатеринбурге, где в ноябре 2016 года местное управление здравоохранения официально заявило об эпидемии ВИЧ. По данным чиновников, медики зарегистрировали почти 26,7 тыс. случаев ВИЧ-инфекции — это 1,8% населения Екатеринбурга. Позже глава Минздрава России Вероника Скворцова заявила, что в стране десять регионов считаются критическими с точки зрения ситуации с распространением ВИЧ-инфекции. Проблемы с поставками возникли из-за того, что все закупки начиная с 2013 года осуществляли региональные власти, исходя из собственных нужд: они сами вели учет пациентов, наличия лекарств на складах и принимали решение о необходимости закупки новых партий. По утверждению федеральных чиновников, такая система привела к снижению конкуренции между поставщиками. В результате разброс цен на закупаемые региональными властями антиретровирусные (АРВ) препараты оказался колоссальным — в соседних субъектах РФ стоимость одного и того же лекарства могла различаться на 85%. Во многих регионах был единственный поставщик, который и диктовал цены, вспоминает директор НИИ организации здравоохранения и медицинского менеджмента Давид Мелик-Гусейнов.

Во многих случаях далека от совершенства была и организация региональных торгов: некоторые тендеры объявлялись без указания в предмете закупки названия и назначения лекарств. Каждый год проводилось примерно по 4 тыс. госзакупок, где участвовало более сотни компаний. В итоге в июле 2016 года президент РФ Владимир Путин подписал закон, утверждающий централизованную закупку АРВ-препаратов

Крупнейшие производители АРВ-препаратов, закупленных Минздравом РФ в 2017 году



Как проводились аукционы на закупку АРВ-препаратов



Минздравом. Исходно обсуждалось, что в условиях централизации единым поставщиком АРВ-препаратов станет дочерняя «Ростеху» «Нацимбио», уже ставшая таковой по лекарствам для ФСИН и вакцинам для Национального календаря прививок. Но добиться этого компании не удалось, она даже не стала участвовать в тендерах. Чтобы претендовать на статус единственного поставщика АРВ-препаратов, необходимо уже заключенные контракты с производителями всех закупаемых Минздравом лекарств в федеральном масштабе, чего нет у «Нацимбио», поясняет гендиректор DSM Group Сергей Шуляк. По его словам, в России пока ни одна компания не соответствует всем требованиям.

Однако у «Нацимбио» остается шанс: в июне 2017 года глава «Ростеха» Сергей Чemezov в кулуарах Петербургского международного экономического форума говорил, что диалог с правительством продолжается, упоминая в этом контексте договоренность об СП с «Р-фарм» по производству и продаже антиретровирусных препаратов. В пресс-службе самой «Нацимбио» „Ъ“ пояснили, что закупка препаратов у компании как у единственного поставщика, помимо уже произошедшей стабилизации цен, могла бы способствовать снижению рисков возможных перебоев и несоблюдения сроков поставок. Продолжит ли компания добиваться статуса единственного поставщика, там обсуждать не стали.

Держи сегмент шире

Интерес госкорпорации к возможному партнерству с «Р-фарм» не случаен. По подсчетам „Ъ“, компания, принадлежащая Алексею Репику, каждый год получает максимальное на рынке количество госконтрактов на поставку АРВ-препаратов, а централизация закупок позволила «Р-фарм» заработать еще больше.

В первый год после централизации, по данным портала zakupki.gov, Минздрав провел 122 тендера. Небольших региональных компаний на этих госзакупках не осталось вовсе — их вытеснили федеральные игроки. По данным «СПАРК-Интерфакс», в 2017 году победителем 47 тендеров стала «Р-фарм», которая заключила контракты в целом на 12,65 млрд руб. Таким образом, компания получила почти 52% всех средств, выделенных государством на закупку лекарств против ВИЧ, гепатита и туберкулеза. Еще чуть более 17% средств (4,24 млрд руб.) достались «Фармстандарту» Виктора Харитонина и Егора Кулькова. В 2016 году их компания смогла получить вдвое меньше госзаказов (на 2,17 млрд руб.). Оставшиеся 31% средств поделены между собой 13 поставщиков, доли каждого оказались незначительными.

«Фармстандарт» считается лидером закупок по другой дорогостоящей федеральной программе — семи высокозатратных нозологий, которые применяются, в том числе, в лечении рака крови и рассеянного

Уровень заболеваемости ВИЧ в России



склероза (на эту программу федеральный бюджет только в 2017 году выделил 42,7 млрд руб.). В 2017 году «Фармстандарт» и аффилированные с ним компании вместе получили контракты почти на 15 млрд руб. У «Р-фарм» в этом сегменте незначительная доля: всего 1,4 млрд руб. в 2017 году.

По наблюдениям опрошенных „Ъ“ участников рынка, много лет ситуация выглядела так, будто между «Р-фарм» и «Фармстандарт» существовала негласная договоренность: каждая компания работала в своем сегменте госзакупок (первая — в поставках АРВ-препаратов, вторая — в программе по семи высокозатратным нозологиям). Но в последние годы «пакт о ненападении» был нарушен, и обе компании активно пытаются занять долю друг друга.

Централизация закупок АРВ-препаратов объективно оказалась на руку «Фармстандарту»: компании удалось закрепиться в этом сегменте за счет ушедших с рынка региональных поставщиков. Мелкие игроки сдались без боя: им пришлось покинуть сегмент госзакупок лекарств для пациентов с ВИЧ и гепатитом В, С из-за отсутствия возможности предоставления в федеральном масштабе необходимого объема препаратов. Большинство мелких дистрибуторов ориентировались исключительно на нужды одного региона, поставляя ему иногда сразу несколько препаратов. Они не выдержали конкуренции, — поясняет Давид Мелик-Гусейнов.

В рамках госпрограммы по закупкам АРВ-препаратов «Фармстандарт» увеличил в 2017 году поставки этравирина почти вдвое, до 2,3 млрд руб. (данные «СПАРК-Интерфакс»). Это лекарство компания закупает у итальянской Janssen-Cilag, структуры американской Johnson & Johnson, производящей его под брендом «интендарт». В целом в 2017 году «Фармстандарт» поставлял те же препараты, что и годом ранее, за исключением рипивирина, который на этот раз на средства федерального бюджета не закупался. Но и сумма контрактов по

нему, по сравнению с другими, была незначительной — 97,7 млн руб.

Большая часть всей суммы заключенных «Р-фарм» контрактов в рамках закупок государством АРВ-препаратов приходится на калетру (лопинавир + ритонавир) — самое востребованное лекарство от ВИЧ. В 2017 году на его закупку министерство потратило более 5 млрд руб. — все эти средства достались «Р-фарм». Сам препарат производит американская AbbVie.

Дженерики на пороге

Резкая концентрация рынка не смущала чиновников, которые удовлетворены итогами первого года работы системы централизованных закупок. По словам начальника управления контроля социальной сферы и торговли Федеральной антимонопольной службы (ФАС) Тимофея Нижегородцева, механизм способствовал уменьшению количества нарушений со стороны заказчиков и создает возможность повышения экономического эффекта закупки. Чиновник утверждает, что централизация не подразумевает создания монополии или устранения конкуренции на закупках, так как конкурируют в первую очередь производители АРВ-препаратов.

И этот фактор действительно может оказаться существенным уже в 2018 году. Дело в том, что в 2017 году иркутский «Фармасинтез» Викрама Пунни зарегистрировал калидавир — первый дженерик калетры. Бизнесмен уже согласовал с властями предельную стоимость препарата, которая на 20% ниже оригинала.

Викрам Пунни пояснил, что при регистрации калидавира удалось обойти патент AbbVie, который действует до 2024 года. «Фармасинтез» планирует предложить свое лекарство на госзакупках уже в текущем году: в торгах примет участие дистрибутор иркутского производителя «Профарм», чья доля в сегменте АРВ-препаратов пока незначительна — в 2017 году компания заключила контракты на поставку лекарства от ВИЧ и гепатита на 74,1 млн руб.

Калидавир — не первый дженерик АРВ-препарата, зарегистрированный «Фармасинтезом». Так, в 2014 году в реестре лекарственных средств появился кемерувир (дарунавир) — аналог выпускаемого Janssen препарата презиста, который упаковывает и поставляет по госзакупкам «Фармстандарт». В 2017 году компания Викрама Пунни вывела на рынок симанод (атазанавир), оригинал которого реатаз выпускает американская Bristol-Myers Squibb, а упаковывает «Р-фарм». Судя по всему, в «Фармасинтезе» серьезно настроены максимально увеличить свои позиции на рынке госзакупок АРВ-препаратов. В «Р-фарм» и «Фармстандарт» отказались комментировать тему госзакупок.

Централизация с перебоем

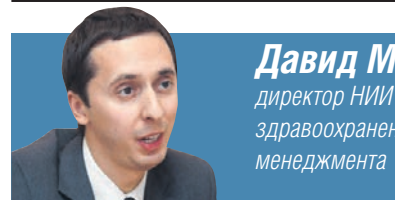
Между тем, хотя централизация закупок АРВ-препаратов и привела к снижению цен (по данным DSM Group, до 40%), пациенты продолжают жаловаться на нехватку препаратов и сбои с их поставками. Более того, по данным, предоставленным „Ъ“ ГПС («Международной коалицией по готовности к лечению»), в 2017 году на сайт pereboi.ru из 49 российских регионов поступило 547 жалоб на перебои с АРВ-препаратами и средствами для диагностики для определения уровня иммунного статуса и вирусной нагрузки. Это рекордное количество обращений, зафиксированное ГПС за все время мониторинга. Наибольшее количество жалоб (94) поступило из Свердловской области, из них 83 — из все того же неблагополучного Екатеринбурга.

Такое количество перебоев в ГПС объясняют, в том числе, тем, что региональные власти могли проводить неограниченное количество тендеров по мере необходимости закупки препаратов. Некоторые начинали этот процесс в декабре и январе. По новой же системе закупок АРВ-препаратов лекарства начали поступать в СПИД-центры только в мае, а для ряда регионов цикл закупки был сбит на пять месяцев.

Прошлым летом активности «Пациентского контроля» направили обращение директору департамента лекарственного обеспечения и регулирования обращения медицинских изделий Минздрава РФ Елене Максимкиной и владельцу «Р-Фарм» Алексею Репику, в котором обвинили компанию в срыве поставок атазанавира. Он должен был прийти в регионы до 1 мая. Позже гендиректор «Р-Фарм» Василий Игнатьев пояснил, «Ъ», что задержка была связана с недостатком субстанций для его выпуска у производителя — американской Bristol-Myers Squibb.

Не до конца продуманная система централизованных закупок АРВ-препаратов вынудила в августе 2017 года федеральное правительство выделить из резервного фонда дополнительные 4 млрд руб. Этому предшествовала встреча Росздравнадзора с активистами «Пациентского контроля» и Коалиции по готовности к лечению». В итоге Минздрав провел дополнительно 20 тендеров: десять контрактов на общую сумму 2,5 млрд руб. снова получила «Р-фарм». Господин Игнатьев уверял тогда „Ъ“, что новых задержек не произойдет. В противном случае компания рисковала бы получить и деньги с большой задержкой.

Мария Котова



Давид Мелик-Гусейнов,
директор НИИ организации здравоохранения и медицинского менеджмента

«Эффект от дополнительных денег был краткосрочным»

Почему участники госзакупок лекарств для ВИЧ-инфицированных не могут договориться между собой, „Ъ“ рассказал директор НИИ организации здравоохранения и медицинского менеджмента Давид Мелик-Гусейнов.

— Как, по вашему мнению, централизация госзакупок лекарств для ВИЧ-инфицированных сказалась на бизнесе фармкомпаний?
— Делать выводы и что-то корректировать в системе госзакупок этой категории препаратов можно будет не раньше 2019 года. Пока что наблюдается концентрация крупного бизнеса внутри этой системы.
— Почему это произошло?
— Речь идет о социально значимом заболевании, которое нуждается в непрерывном лечении и постоянном наличии препаратов на складах. Региональная компания в состоянии обес-

печить необходимым количеством лекарств только один свой регион: часто она занималась всего пятью-шестью препаратами в небольших количествах, и этого было достаточно. Чтобы выйти на централизованные госзакупки, ей нужны уже заключенные контракты с производителями на более крупные партии препаратов, но у нее их нет и никогда не было.
— Тем не менее в 2017 году активисты пациентских организаций зафиксировали рекордное количество сообщений об отсутствии препаратов в больницах. Есть ли в этом вина поставщиков?
— Я считаю, что проблема заключается не в недостатке финансирования, сложности проведения торгов или задержках поставок, а во взаимодействии всех участников системы. Между ними надо наладить диалог, иначе невозможно будет достичь снижения роста заболеваемости и числа летальных исходов.

К сожалению, пока эти два показателя продолжают расти. Так, за первые десять месяцев 2017 года в Федеральный центр СПИД поступили сообщения о 79,075 тыс. новых случаях ВИЧ-инфекции, что на 2,9% больше, чем за аналогичный период 2016 года. Показатель смертности увеличился на 8,2% и составил 24,713 тыс. человек.
— Помогли ли дополнительно выделенные 4 млрд руб. из резервного фонда правительства?
— Эффект был краткосрочным: удалось решить проблему с перебоем до новых поставок, которые состоятся уже в нынешнем году. Не факт, что срывы не произойдут снова. Проблему нужно решать в корне — закладывать резервные средства каждый год, а со стороны производителей — всегда иметь на складах резервные партии лекарств на случай, если у производителей возникнут проблемы с производством нужного для поставок в рамках одного тендера объема.

— Решила ли централизация проблему разброса цен на лекарства?
— Несомненно. Сейчас цены в целом стали ниже, при этом поставщики не потеряли в объемах госконтрактов, так как сэкономленные средства остались в системе, позволять закупать дополнительные объемы препаратов.
Интервью взяла Мария Котова



Сергей Шуляк,
гендиректор DSM Group

«Пока рынок госзакупок АРВ-препаратов доступен для всех»

О том, насколько прозрачен рынок госзакупок препаратов для лечения ВИЧ, гепатита и туберкулеза, „Ъ“ рассказал гендиректор DSM Group Сергей Шуляк.

— Стала ли выше конкуренция на госзакупках в результате централизации?
— В период децентрализованных закупок на аукционах были очень маленькие лоты, за которые было невыгодно бороться поставщикам, а если торги и проводились, то по максимально высокой цене. С введением централизации ситуация стала гораздо лучше. Увеличились лоты, в результате чего удалось добиться скидки от поставщиков до 40%, а это было главной целью федеральных властей. Кроме этого, в 2018 году была разработана программа для контроля цен на лекарства на госзакупках, чтобы воспрепятствовать их завышению.

— Можно ли утверждать, что уход из этого сегмента более ста региональных компаний ведет к монополизации?
— Пока рынок госзакупок АРВ-препаратов доступен для всех, кто соответствует требованиям. Ничто не мешает «Фармасинтезу», например, подать заявку на участие в тендере на поставку препарата «Лопинавир + Ритонавир», который сейчас поставляет исключительно «Р-Фарм». В этом случае «Фармасинтез» может предложить свой дженерик «Калидавир». То же самое касается и тендеров на поставку других препаратов. С другой стороны, когда есть единый поставщик по какой-либо нозологии, властям проще найти виновного в перебоях с поставками, тогда как в условиях децентрализации сделать это было практически невозможно.
— Помогло бы наличие единого поставщика АРВ-препаратов избежать перебоев?

— Чтобы справиться с такой нагрузкой, у дистрибутора должны быть либо уже налаженные контакты с производителями всех необходимых лекарств, либо собственное производство. Ни одной такой компании в настоящее время нет.

Кроме этого, единый дистрибутор может физически не справиться с поставкой такого количества лекарств для нужд федерального масштаба. Даже наличие почти двух десятков крупных компаний не помогло избежать перебоев с поставками, что было связано в том числе с большими объемами и жесткими сроками.
— Поэтому «Нацимбио» (дочерней структуре «Ростеха») не удалось получить этот статус?
— Насколько мне известно, да. Компания уже имеет аналогичный статус — она поставляет препараты для нужд ФСИН, а это около 450 тыс. заключенных. На закупках АРВ-препаратов «Нацимбио» пришлось бы обеспечивать еще более 350 тыс. пациентов. К тому же это привело бы к жесткой монополизации, против чего, вероятно, выступила бы Федеральная антимонопольная служба, которая пристально следит за монопольным повышением цен. А единственный поставщик, несомненно, получил бы такую возможность.
Интервью взяла Мария Котова

первые лица

«Мы всегда недовольны продажами»

Президент Simple Максим Каширин о тенденциях на российском рынке алкоголя

В 2017 году рынок импортного алкоголя в России, сильно пострадавший в кризис из-за изменения курсовой разницы, впервые за несколько лет показал рост во всех основных категориях. В интервью „Ъ“ президент Simple Максим Каширин объяснил причину восстановления потребления зарубежных напитков, а также рассказал, почему компании стало проще работать с сетями и о том, что мешает ей заняться виноделием в России.

— Вы удовлетворены итогами 2017 года?

— Да, мы видим рост практически по всем категориям. Конечно, может быть, не такой бурный, как нам хотелось бы, но мы понимаем, что рынок возвращается. В 2017 году все стали прибавлять, конкурентная борьба снова стала более выраженной. При этом я не могу сказать, что спрос стал сильно активнее. Мы видели, что наши потребители из корпоративного сектора перед Новым годом по-прежнему сдержанно подходили к тратам. Поэтому даже тот рост, который мы увидели по продажам в прошлом году, идет не просто.

— Но чем вы его объясняете тем не менее?

— Во-первых, тем, что люди возвращаются к более естественному для них формату потребления. А во-вторых, укреплением рубля. В 2015 году, в период сильной девальвации, был серьезный зажим потребления, когда люди не понимали, как им планировать свои бюджеты. В 2016 году ситуация более или менее нормализовалась, а в 2017 году мы даже с апреля понизили цены на премиальную часть нашего портфеля, потому что курс вернулся к более привлекательным значениям.

— На сколько?

— В среднем по портфелю вышло на 10–12%, если не больше. Для нас одним из вызовов стало то, чтобы вырасти в 2017 году в деньгах, несмотря на понижение цен. Для этого нужно было продать больше товара. Мы с этой задачей справились. Хотя продажи шли волнообразно: в какой-то месяц все было хорошо, а потом раз — и спад.

— Вы контролируете процесс снижения цены в рознице?

— Скорость процесса нами не контролируется. Если понижение не очень большое с нашей стороны, то ритейлер не всегда хочет понижать цену на полке. Когда большое понижение, ритейлер тоже всегда идет вниз. Те изменения в законе о торговле, которые все ругали, очень сильно изменили вообще форму нашего диалога с сетями. Диалог наконец-то стал строиться на принципе разговора двух торговцев. Мы торгуем, и они торгуют. А раньше было: мы торгуем, а они полку продают. Ретробонус заплатил, еще что-то сделал — они всегда в плюсе, а ты в непонятках. Сейчас ситуация поменялась: они стали гораздо больше смотреть на то, что и как оборачивается, и в некоторых случаях стали понимать, что могут зарабатывать гораздо больше. Важно не какая у тебя наценка в процентах, а как продается этот товар. Если просто стоит на полке без движения, то, какая бы ни была маржинальность, заработка никакого нет. Мы стали вместе смотреть, как сделать цену для потребителя хорошей. У сетей, которые исповедуют такой подход, начинается более эффективный оборот, они реально стимулируют продажи и зарабатывают больше. С рядом федеральных сетей у нас получился очень конструктивный диалог. А в 2006 или 2007 годах мы были врага-

влекательные цены на полках. И таможня не могла их за это наказывать. Нас бы наказала.

— А почему вас бы наказали?

— Потому что когда вы возите товары по одной цене, а потом у вас вдруг резко падает импортная цена, таможня говорит: почему у вас цена стала минус 30%? Так, ну-ка идите сюда, не пойдет цена минус 30%, будете платить как с прошлой цены — это называется контроль таможенной стоимости. Это, конечно, такое совсем простое изложение, но суть такая. Таможня отвечает за сбор денег, и, как следствие, она старается не допустить нигде снижения сборов. И так трудно доказывать ей, что ты не верблюд, объяснять, что вот нам поставщик дает антикризисную скидку, у нас девальвация в стране, товар стал стоить в два раза дороже. Нам поставщик говорит: о'кей, ребята, я дам вам скидку 25% на один-два года. Мы бегом в таможню — таможня говорит: нет-нет, вы там как хотите, а импортная цена не должна меняться. Но когда речь идет о владельцах бренда, которые сами все производят и сами свой товар сюда завозят без посредников, то тут таможня уже не может их в чем-то заподозрить и ограничить.

— Но в 2015 году вы говорили мне, что поставщики в период острой фазы кризиса шли навстречу и давали скидки.

— У нас были антикризисные скидки, нам многие поставщики их предоставили, но такой глубины, какой мы хотели, не могли дать. Скидки были по 10–15%, очень редко — 20%. С такими скидками таможня пропускала в целом нормально.

— Эти скидки продолжают действовать?

— С 1 января у нас весь импорт идет снова по

ЛИЧНОЕ ДЕЛО КАШИРИН МАКСИМ СЕРГЕЕВИЧ

Родился 15 июля 1967 года в Москве. Окончил Московский авиационный технологический институт имени Циолковского по специальности «металлургия и технология сварочного производства» (1989). Учился в аспирантуре Московской государственной академии тонкой химической технологии им. М. В. Ломоносова. В 1994 году основал и возглавил компанию-дистрибутор вина Simple. В 1999 году основал школу вина «Энотрия». В 2003 году открыл сеть винных бутиков Grand Cru. Вице-президент «Опоры России», член Общественного совета Минпромторга России.

Командор ордена «За заслуги перед Итальянской Республикой», кавалер ордена «За заслуги перед Французской Республикой» в области сельского хозяйства, отмечен благодарностями президента, правительства и профильных ведомств России.

COMPANY PROFILE ООО «КОМПАНИЯ „СИМПЛ“»

ООО «Компания „Симпл“» была основана в 1994 году предпринимателями Максимом Кашириным и Анатолием Корнеевым. Занимается импортом и дистрибуцией вин, шампанского, крепких напитков, барных аксессуаров, изделий из стекла и хрусталя. Безалкогольным сегментом занимается подразделение Simple Waters. Компания сотрудничает более чем с 450 производителями из 42 стран. В России действует сеть винотек и винных баров SimpleWine (22 — в Москве, три — в Московской области, пять — в Санкт-Петербурге и одна в Ростове-на-Дону). В 1999 году компания открыла школу вина «Энотрия», в 2007 году — туристическое агентство Simple Travel. С 2016 года компания выпускает премиальную водку «Онегин». С 2017 года проводится Simple Congress для профессионалов рынка и Simple Wine Fest для потребителей. В штате компании работает более 1 тыс. человек. Офис головной компании — ООО «Симпл Групп» — располагается в Москве. 99% ее акций принадлежит Simple Wine Holdings Ltd, зарегистрированной на Кипре; 0,8% — Максиму Каширину; 0,2% — Анатолию Корнееву. Выручка ООО «Компания „Симпл“» за 2016 год — 9,65 млрд руб., чистая прибыль — 375,3 млн руб. Гендиректор — Максим Каширин.

тем ценам, которые были до начала 2015 года. Мы и иностранные поставщики видим же, что рынок стабилизировался. Если курсовых скачков не будет резких, то эти антикризисные меры уже не очень нужны.

— Есть мнение, что на рост продаж импортного вина влияло обратное переключение потребителя с отечественной продукции.

— Потому что российские виноделы цены немного подняли и баланс снова сместился. Была ситуация, когда импортное вино



ки предприниматели-самоучки. Я не успел нигде бизнесу поучиться, не работал в западной компании и не обладал навыками, например, sales-директора со всеми курсами, которые проходят команды в крупных западных компаниях. Но мы уже давно вышли на такой уровень, что нам нужна команда совершенно другого уровня, и вот такую команду создать было очень трудно, потому что нужно было серьезных профессионалов найти, убедить их работать у нас и сделать так, чтобы они стали настоящей командой.

— А в чем сложность поиска людей?

— Многие не хотят идти в алкоголь: они считают, что отрасль не самая чистая, не самая белая, очень много зарегулированности, много сложностей для людей, занимающихся маркетингом, коммуникациями, кучу всего нельзя. Им порой это кажется не очень интересным, хотя это не так. Правда, сила бренда Simple уже очень велика, да и сам винный бизнес прекрасен — всем нравится компания и ее дух, но далеко не все готовы работать в столь специфической среде.

— Из таможенной статистики видно, что ритейлеры наращивают прямой импорт алкоголя. Так делают, например, «Магнит», «Азбука вкуса». Не опасаетесь, что это негативно повлияет на ваши продажи?

— Не опасаемся, но мы должны это учитывать. С самого начала кризиса было понятно: первое, что сделают сети в этой изменившейся ситуации, будут рубить кости, будут по многим классам товаров стараться выйти напрямую на производителей. Мне было понятно, что они начнут резко наращивать свой импорт, достигнут определенного пика, а потом будет некоторый спад. В конце

что мы даже перевыполнили те предварительные наметки, которые ставили перед собой, но с другой стороны, понимаете, очень трудно планировать первый год с нуля, потому что это не тот товар и не тот рынок, который я знаю. «Онегин» попал в жесткую конкурентную борьбу, шел в суперпремиальный сегмент, где основной игрок Beluga. Для меня было очень важно, чтобы не случилось отторжения нашей водки рынком по концепции, по внешнему виду, по качеству. И тут, слава богу, ни в одной из слагаемых никаких проблем не случилось.

— Какой следующий собственный продукт может появиться у Simple после водки?

— У меня много идей, но пока не скажу.

— В начале 2017 года у вас в Instagram появилась фото, на котором вы летите в самолете из Крыма, и подписи к нему: «Как всегда, что-то затеваем».

— Мы, конечно, смотрим с большим интересом на Крым как на очень перспективную зону виноделия. Чего скрывать — на это все смотрят. Но в Крыму есть несколько проблем. Там очень мало свободных винопригодных земель, которые вам государство может продать или сдать в аренду. Рынок сельскохозяйственной земли в Крыму замер, его просто нет. Частники, которые скупили эти земли во времена еще украинской власти, оценивают ее в безумные деньги, потому что считают, что эта земля очень хороша для строительства коттеджей, домов, поселков и т. д. Но это такой маршмалл! И вот они как собака на сене сидят, а государство пока ничего с этим сделать не хочет. Государство, я го-

точно рискованная зона виноделия, мы не хотим так рисковать: нам это не по карману.

— Ожидалось, что в текущем году в России запустится онлайн-торговля алкоголем. Если все же это когда-нибудь случится, как, на ваш взгляд, поменяется рынок?

— Первое, что нужно понимать: интернет-торговля алкоголем нужна государству не потому, что это еще один канал цивилизованной торговли, хотя и это важно. Важно тут совсем другое, а именно то, что у нас по статистике только 2% продуктов питания продаются в интернете от общего объема продаж, в то время как в мире эта доля достигает 10–12% и продолжает расти! Почему у нас не продаются продукты питания в интернете? Потому что к этим товарам не хватает в корзине потребителя более «тяжелых» товаров, более дорогостоящих. А именно алкоголя. К чему это приводит? К тому, что у оператора интернет-торговли продуктами питания доход от заказа клиента порой даже не перекрывает операционные расходы. Как тут развиваться? В результате этот сегмент торговли не растет и нет конкуренции с большим ритейлом. Ведь построить большую федеральную сеть магазинов под силу только единицам, а сделать эффективный интернет-магазин по торговле продуктами в крупном городе могут уже многие! Отсюда и отсутствие понижения цен сетями, ведь им не с кем конкурировать. Друг с другим они всегда могут договориться, а вот с сотнями интернет-магазинов — уже нет. И вот это уже реальная конкуренция! Второе: нужно понимать, что закон о легализации интернет-торговли алкоголем — это закон, направленный на то, чтобы те потребители, ко-

Многие не хотят идти в алкоголь: они считают, что отрасль не самая чистая, не самая белая, очень много зарегулированности

ми. Вместо того чтобы кооперировать и искать нормальное взаимодействие, вся эти ретробонусы привели к такой коррупции в системе закупок, что ритейлеры стали выстраивать между нами стену. Мы им говорим: это неправильно, у нас нет желания коррумпировать, у нас есть желание продавать больше и зарабатывать больше. Как только закон поменялся, коррупция вся ушла. Сегодня за рубежом сети выстраивают очень плотные отношения с производителями и дистрибуторами, открывают им все карты, говоря: нам нужны вот такие-то товары, или обсуждают, как можно добиться вот этого продукта по такой цене. В России, например, взять байера и отвести на производство к виноделу считалось коррупцией. Но это неправильно. Ваш байер не понимает без этого, что покупает.

— Одним из последствий кризиса стало то, что поставщики и сети увлеклись новыми промоакциями. Не считаете ли вы опасным подсаживать потребителя на них?

— Вы правы, эта ситуация есть. Мы обязаны делать промо, это часть контракта с сетью, потому что сеть говорит: о'кей, я введу ваши SKU, но при условии, что у нас будет такое-то количество промо. Если раньше многие промо были защиты в увеличении ретробонуса, то сейчас все трансформируется в дополнительную скидку. Иногда реально работаем в ноль или с мизерной прибылью. Мы стараемся следить, чтобы доля товаров, продающихся в промо, была для нас коммерчески эффективна, потому что у меня нет такой маржинальности, какая есть у владельца бренда, работающего с сетями напрямую. Если вы помните, в конце 2014 года и в 2015 году мировые владельцы брендов завозили свои товары по очень низким трансфертным ценам, что в итоге позволило им иметь очень при-

Большой вопрос, связанный с нашим приходом в Крым, — это санкции

стоило 800–1000 руб. за бутылку, а наше — 300–400 руб. по-прежнему. Но наши ребята подумали: а зачем продавать за 300 руб., если можно продавать по 700 руб.? У условно говорю.

— То есть наши виноделы переоценили себя, считая, что спрос на их продукцию сохранится, если они поднимут цены?

— Надо понимать, что, когда в 2015 году спрос на отечественное вино, патриотические настроения были очень высокие: пить свое, есть свое. Это осталось — просто, на мой взгляд, российские виноделы в достаточно сложном положении. С одной стороны, я могу им сказать: ребята, ваше вино несколько переоценено. А с другой стороны, я понимаю, что у них особо льгот никаких нет. Государство их практически не поддерживает, только сейчас стали давать субсидии на пересадку виноградников и на высадку

концов сети поймут, что нельзя все забить только своим товаром — потребитель все равно захочет подтверждения своего выбора в виде широкой представленности товара в рознице. Еще одна причина, по которой я не вижу для нас большой угрозы от ритейла как импортера вина, — это то, что они в основном будут работать только в сегменте массового спроса, да и к тому же вряд ли смогут получить в партнеры производителей с брендами мирового уровня.

— В 2016 году вы запустили первый свой продукт — водку «Онегин». Довольны ее продажами?

— Мы всегда недовольны продажами. (Смеется.) С одной стороны, я доволен, потому

что отрасль не самая чистая, не самая белая, очень много зарегулированности, много сложностей для людей, занимающихся маркетингом, коммуникациями, кучу всего нельзя. Им порой это кажется не очень интересным, хотя это не так. Правда, сила бренда Simple уже очень велика, да и сам винный бизнес прекрасен — всем нравится компания и ее дух, но далеко не все готовы работать в столь специфической среде.

— Из таможенной статистики видно, что ритейлеры наращивают прямой импорт алкоголя. Так делают, например, «Магнит», «Азбука вкуса». Не опасаетесь, что это негативно повлияет на ваши продажи?

— Не опасаемся, но мы должны это учитывать. С самого начала кризиса было понятно: первое, что сделают сети в этой изменившейся ситуации, будут рубить кости, будут по многим классам товаров стараться выйти напрямую на производителей. Мне было понятно, что они начнут резко наращивать свой импорт, достигнут определенного пика, а потом будет некоторый спад. В конце

ворил об этом уже не раз, для развития виноделия в каком-то отдельном регионе должно создавать там специальные винные кластеры. Чтобы кто-то вообще пошел в Крым, надо чтобы были решены фундаментальные вопросы. Первое: расчистка земли нужна.

Отобрать нельзя, но можно принудительно откупить ее назад, если она не используется три года. И создать банк земли, пригодной для виноделия. Тогда и инвесторы появятся.

— В Крыму же часто идут аукционы по землям...

— Да, но вы думаете, они все прекрасно подходят для виноделия? Я посмотрел уже много участков, потому что нас просили проконсультировать, да и нам самим было интересно, что за терруар в Крыму. Я могу сказать, что там очень много земель, в целом пригодных для виноделия, но реально не очень хороших и интересных. Но за неимением лучшего покупают и высаживают на таких землях. Другой большой вопрос, связанный с нашим приходом в Крым, — это санкции. Мы компания, которая ведет бизнес с международными партнерами. Мы как бы сможем на Крым, но даже не знаем, как туда зайти теоретически, даже если нам предложат качественный земельный надел.

— Кроме Крыма есть еще Краснодарский край.

— Туда мы не хотим идти.

— Почему?

— То же самое: вы там видите много свободных земель? По приемлемым ценам?

— Говорят, что там продается чуть ли не все подвяд. И виноградники, и производств.

— Там много продается, но это все для нас неинтересно. Во-первых, мы ничего не хотим покупать готовое, потому что у нас концепция greenfield. Во-вторых, в Краснодарском крае сложный терруар. Мы считаем, что это доста-

Для многих малых производителей, в основном виноделов, попасть на полки магазинов практически невозможно

торые хотят приобрести что-то интересное или необычное, могли иметь такую возможность. Ведь в супермаркетах ассортимент ограничен, а палитра алкогольной продукции очень велика. Здесь я в первую очередь говорю о качественном и редком алкоголе. Да и для многих малых производителей, в основном виноделов, попасть на полки магазинов практически невозможно, и для них это возможно единственный потенциальный канал продаж конечному потребителю.

— В чем препятствие принятия закона?

— Глобальных препятствий вроде нет, вроде все в целом за закон. Нужно, чтобы кто-то его внес на рассмотрение в Госдуму — депутаты или правительство, над этим сейчас и работаем. Законопроект со всеми в правительстве согласован, кроме пока Минздрава, который традиционно имеет особое мнение, считая, что закон повысит доступность алкоголя для молодежи. По статистике весь алкогольный интернет-бизнес в мире — это потребитель в возрасте 25–45 лет с достаточно высоким уровнем дохода, это вообще не 18-летние. Как интернет повысит доступность алкоголя, если сегодня заказал — завтра получил? Какая здесь доступность? Алкоголь доставляется с лицензированного склада, находящегося где-то не близко, надо еще и все процедуры ЕГАИС пройти, а это совсем не быстро. Мы обсуждали, что потребуются минимум три-четыре часа, чтобы заказ привезти. Да проще в ближайший магазин сбежать, если я хочу догнать. Доступность — это визуальный контакт с продуктом на каждом углу. Вот если мы разрешим снова алкоголь в палатках и ларьках продавать — вот это будет доступность.

Интервью взял Олег Трутнев

К лицу и по летам

Открылся Берлинский международный кинофестиваль

Вчера премьерой анимационного фильма «Собачий остров» Уэса Андерсона открылся 68-й Берлинский кинофестиваль. О фестивальных настроениях и ожиданиях — Андрей Плахов.

Эдвард Нортон и Грета Гервиг, Скарлетт Йоханссон и Билл Мюррей, Тильда Суинтон и Харви Кейтель — вот неполный перечень звезд первого ряда, которые озвучивают персонажей «Собачьего острова» и обеспечили достойную звездную дорожку для открытия Берлинале. Действие этого фильма, снятого под влиянием Акиры Курошавы, происходит в вымышленном японском городе Мегасаки. По распоряжению злобного мэра городских собак отправляют на мусорный остров, где они обречены на одичание и поедание друг друга. Вместо этого четвероногие проявляют удивительное благородство и достоинство. Их союзником в борьбе за освобождение становится двенадцатилетний мальчик Атари, готовый на любые подвиги, чтобы найти своего любимого пса Спотса. Эта сказочная история, способная растопить сердце любого собачника, да и просто приличного человека, разработана на экране в технике кукольной анимации, которую Андерсон уже опробовал в картине «Бесподобный мистер Фокс».

Нечто напоминающее фабулу фильма случилось в канун Первой мировой в Турции: бездомных собак отловили и выслали на безлюдный остров под Стамбулом. Этот сюжет, уже отраженный в анимационном кино (фильм «Лающий остров» Сержа Аведикяна), считается базовым для осознания механизмов насилия в XX веке, сначала отработанных на животных, а потом примененных тоталитарными режимами к человеческим массам.

В конкурсной программе Берлинале 19 фильмов, среди которых большинство предсказуемых, но есть и те, что сулят сюрпризы или курьезы. Вряд ли чего-то нового можно ждать от Гаса Ван Сента с его байопиком о жизни карикатуриста Джона Каллагана, прикованного к инвалидной коляске и страдавшего от алкогольной зависимости. Главную роль в этом фильме под названием «Не волнуйся, далеко он пешком не уйдет» играет Хоакин Феникс, и тут можно с уверенностью ожидать отточенного мастерства, но вряд ли чего-то сверх того.

Режиссер Эмили Атеф сняла фильм «Три дня в Киброне», где воспроизводится закат жизни Роми Шнайдер на фоне джон Бретани. Фильм Бенуа Жако «Ева» по роману Джеймса Хедли Чейза — еще и ремейк полувекковой давности одноименной картины Джозефа Лоузи. В старой версии аморальной и роскошной фам фатал, портящую жизнь безвольному писателю, играла 33-летняя Жанна Моро; в новой играет 65-летняя Изабель Юппер, видимо, взявшаяся доказать, что возраст не помеха для изображения обольстительного зла.

Несомненно, интригует «Время дьявола» филиппинца Лава Диаса, покоряющего одну за другой главные фести-



Голливудские звезды первой величины озвучивают в анимационном «Собачьем острове» бездомных собак и доброго мальчика
ФОТО ДВАДЦАТЫЙ ВЕК ФОКС СНГ

стиральные площадки. Хоть его фильм опять посвящен террору и гражданской войне, но выполнен в жанре рок-оперы. Из категории трудно предсказуемых и картина «Моего брата зовут Роберт, и он идиот» Филипа Грэнинга, прославившегося благодаря своей предыдущей ленте «Жена полицейского». В центре новой работы немецкого режиссера — юные брат и сестра-близнецы, их тонкие, с налетом эротизма отношения и сопутствующие философские диспуты.

Одна из главных тем фестивального конкурса — поиск новой идентичности, сколь бы затерто ни звучало это определение. Оно отыгрывается даже в названиях и сюжетах картин. Возьмем хотя бы новую ленту польки Малгожаты Шумовской «Лицо». Ее действие происходит на

границе Польши с Германией, где возводится самая большая в мире статуя Христа. Главный герой из-за несчастного случая оказывается изуродован и нуждается в пересадке лица. Полуфантастический фарс дает гротескный образ современной Польши и «окаменевшей» веры.

Известный немецкий автор так называемой берлинской школы Кристиан Петцольд покажет фильм «Транзит», снятый в Марселе по мотивам романа Анны Зегерс. Как и предыдущая лента режиссера «Феникс» (об актрисе, изуродованной в концлагере и с помощью пластической хирургии обретающей новое лицо), «Транзит» представляет собой историю жестоких в оенных травмах, переключаясь с сегодняшними трагедиями беженцев. Петцольд стал одним из 79 авторов открытого письма с призывом к радикальной реформации Берлинале. Среди подписавших — ведущие немецкие режиссеры Фолькер Шлөндорф, Марен Аде, Доминик Граф, Андреас Дрезен, Фатих Акин и Роза фон Праунхайм. Они озабочены тем, что главный немецкий фестиваль теря-

ет свое международное значение и уступает конкурентам — Каннскому и Венецианскому фестивалям.

В письме содержится призыв к выработке более современной концепции и фактически к смене руководства в лице директора Дитера Косслика, находящегося у руля Берлинале вот уже 18 лет. Как бы ему ни было обидно (Косслик много сделал для поддержки нового немецкого кино и, в частности, подписавших письмо режиссеров), он уже дал знать о своем намерении не продлевать контракт. Называют имя его возможного преемника: это Кирстен Нехус, занимающая сейчас ключевую позицию в кинофонде земли Берлин-Бранденбург. Подобное назначение отвечало бы одной из ключевых идей письма — о необходимости гендерно сбалансированной стратегии.

России в конкурсе представляет фильм «Довлатов» Алексея Германа-младшего, его показ состоится уже завтра. О российской тематике на Берлинале читайте в дальнейших репортажах.

ПРЕМЬЕРА КИНО

За оленя ответишь

Роковые страсти в новом фильме Йоргоса Лантимоса

В прокат вышел фильм Йоргоса Лантимоса, единственного греческого режиссера, входящего в фестивальный индекс-блешмент, «Убийство священного оленя». Бессмысленный и беспощадный фильм заставил Михаила Трофименкова почувствовать себя Львом Толстым.

В начале XX века кто-то из собеседников Толстого записал суждение великого старца о прозе Леонида Андреева: «Андреев все спрашивает меня: "Испугайся?" А я несколько не испугался». В массовом сознании эти слова отделились в формулу: он пугает, а мне не страшно. К фильму Лантимоса она применима с существенной поправкой: он пугает, а мне противно. Главный и непростительный грех режиссера заключается именно в том, что он пугает две эстетические категории: страшное и противное. Пуще того. Претензии Лантимоса настолько глобальны, что противное оборачивается нелепым.

А претендует Лантимос на парафраз «Ифигении в Авлиде», трагедии Еврипида, последнего из трех великих древнегреческих драматургов и, как принято считать, «упаднического» на фоне Эсхила и Софокла. Современный Агамемнон, навлекший на себя гнев богини Артемиды убийством ее священного оленя, — закладывающий за воротник кардиохирург Стивен (Колин Фаррелл). Клитемнестра, жена Стивена-Агамемнона, — офтальмолог Анна (Николь Кидман), любительница поиграть с мужем в сексуальную ролевую игру под названием «Полная анестезия». Условный олень, соответственно, — пациент, некогда умерший под ножом нетрезвого доктора. На роль Ифигении, дочери Агамемнона, которую тот, испугав свой грех, принес в жертву, претендуют сразу двое детей семейной пары. Роль же посланника богов, оглашающего приговор Стивену, отведена не то что неприятному, а отталкивающему и излучающему миазмы безумия подростку Мартину (Барри Кеоган), сыну погибшего пациента.



Балаганские спецэффекты, которыми злоупотребляет режиссер, кажутся заимствованными из фильмов ужасов 1970-х
ФОТО A-ONEFILMS

Есть такое понятие: поступь рока. Рок на то и рок, что неумолим, но дешевыми эффектами брезгует. Лантимос же, словно не доверяя ни мифологической подоплелке сюжета, ни собственным способностям убедительно модернизировать миф, с первого же кадра «надувает щеки». Операция, снятая крупным и долгим планом, — на открытом сердце. Надрывные звуковые эффекты. Диалоги как бы ни о чем, произносимые с утрированной многозначительностью. Ракурсы, превращающие Стивена в наскоемое, ползающее по больничным коридорам. Все это, вместе взятое, — почти истерическая попытка внушить зрителям, что им предстоит что-то немисливо страшное. Иначе говоря, судьба отбивает за кулисами нервическую четку, предупреждая о своем выходе, вместо того чтобы обрушиться на героя.

Рок именно то, что обрушивается на человека, к встрече с ним совершенно не готового. Лантимос же прилагает чрезмерные усилия, чтобы продемонстрировать выморочность, болезненность семейных отношений Стивена, словно бы в них корень его бед. Поэтому примерно до середины фильма «Убийство» кажется очередной психопатологиче-

ской драмой о постыдных комплексах среднего класса. А отношения Стивена с Мартином, все более настойчиво вторгающимся в жизнь героя, — сексуальной связью двуличного буржуа с грязным мальчишкой. И по большому счету для Лантимоса было бы лучше, если бы он ограничился сексуальным памфлетом. Рок на всех один: что на мусорщика, что на топ-менеджера. Пусть буржуазия и заслуживает декалитры сарказма, которые льются на нее с экрана, но, коли уж Лантимос снимает трагедию судьбы, ухмылочку по поводу ритуальной фальши семейных ужинов неуместны.

Режиссер полагал, что снимает трагедию, но получился у него реанимированный фильм ужасов 1970-х. Тогда были скоротечно популярны истории о милых детишках, оказывающихся сатанинскими отродьями или одержимых дьяволом, — от «Экзорциста» (1973) Уильяма Фридкина до «Омена» (1976) Ричарда Доннера. Балаганские спецэффекты, которыми злоупотребляет Лантимос, от кровавых струй до кровотокающих глаз, заимствованы непосредственно из той блаженной эпохи. Мартин — дьявол аля незабвенная Риган с вращающейся головой («Экзорцист»). Все бы хорошо, да только космос древних греков существования дьявола вообще не предполагал. Так что Лантимосу следовало бы, если перефразировать известный анекдот, или хитом снять, или крестик надеть.

ПРЕМЬЕРА РОК-МУЗЫКА

«Супермегапродюсера, который сделает все за тебя, не существует»

Илья Лагутенко о новом альбоме группы «Мумий Троль»

18 февраля выходит в свет 12-й альбом группы «Мумий Троль» — «Восток X СевероЗапад». Борис Барабанов поговорил с лидером группы Ильей Лагутенко о ее архивах, ее текущих делах и прогнозах на будущее.

— Илья, что это за название — «Восток X СевероЗапад»?

— Это курс, по которому движется группа «Мумий Троль». Это первый студийный альбом, который записан группой в ее нынешнем составе, и в принципе название отражает и места, из которых родом музыканты, и наши гастрольные маршруты. Вот сейчас мы в туре по США, но параллельно активно работаем с японскими коллегами и при этом собираемся в тур по Австралии. А в апреле вернемся в Россию.

— Вы записывали альбом в США?

— Да, в лос-анджелесской студии, в помещении которой когда-то была одна из первых калифорнийских студий телевидения. Это даже не студия, а частная коллекция музыкальных инструментов. Услугами ее владельца пользуются те, кто хочет сделать живую запись, аналоговую. Есть какая-то драма в этой аналоговой работе. Мы использовали магнитную ленту и наняли специального человека, который архивировал все дубли, чтобы ничего не потерять, ведь какое-нибудь мямление под нос в итоге может оказаться ценнее выверенного вокала. В компьютере все это сохраняется автоматически, но за материальными носителями надо следить.

— На обложке альбома ты поправляешь шляпу среднего пальцем. Кому адресован этот жест?

— Это получилось случайно. Я ненавижу постановочные сессии. Мы просто гуляли по городу, и фотограф Элиот Ли Хейзел поймал этот момент.

— Публика привыкла к веселому и беззаботному «Мумий Тролю», но вы на сцене больше 30 лет. Это слышно в альбоме?

— Груз прожитых лет? От него никуда не денешься. Могу сказать, что это альбом о группе «Мумий Троль», и поэтому при записи пластинки у нас не было желания попасть в тренд. Сегодняшняя популярная музыка не такая, как альбом «Восток X СевероЗапад». Но когда ты с этой популярностью прожил 20 лет, ты видишь, что ничего сверхъестественного в этой работе нет. И супермегапродюсера, который сделает все за тебя, не существует. Просто труд, труд, труд.

— 2017 год был посвящен концертам в честь 20-летия вашего самого популярного альбома «Морская». Вы играли эти песни часто, с новым звуком, на больших площадках. Это были какие-то новые эмоции?

— В теории зрителю всегда хочется пойти на концерт, на котором звучат все хиты. Я сам не исключение. Но концерт не может длиться столько же, сколько звучит лучший и любимый альбом, например 40 минут. Так



что пришлось добавить в программу «Морская.20» по одной-две песни из каждого альбома. К тому же «юбилейный фактор» позволил нам решиться на дорогостоящую сценографию, и промоутерам ничего не оставалось, как смириться. А у зрителей появился повод прийти поностальгировать. Но в первых рядах все же больше было подростков. Их там всегда больше. А вообще, все эти юбилейные концерты в большей степени представляют интерес для промоутеров, нежели для музыкантов и зрителей.

— Уверен, промоутеры тебе напомнят и про твое предстоящее 50-летие.

— Наверняка напомнят. Вот, оказывается, что еще можно праздновать, я даже пока не думал об этом. Наверное, это хорошая традиция — концерт в Кремле с приглашением всех друзей и родственников. Но лично мне такое не по душе. Свои праздники я уже много лет отмечаю в кругу семьи и очень узкого круга друзей. Я сейчас больше думаю не о юбилее, а о новой программе «Вечерний чай», для которой мы делаем камерные аранжировки наших известных песен. Премьера состоится в апреле. Нам хочется подойти к этим новым аранжировкам с каким-то свежим чувством, с надеждой, что они могут стать мостиком в будущее, может быть, началом нового альбома.

— Нет ли желания, наоборот, заглянуть в совсем доисторические времена и вернуть к жизни то, что «Мумий Троль» сочинил до «Морской»?

— Самое удивительное, что у меня сохранилась оригинальная магнитная лента с альбомом, записанным в 1984 году! То есть эти песни, которые не попали даже на наш альбом ранних песен «Шамора» (1998). Несколько лет назад я обратился в компанию, которая реставрирует старинные записи, и сейчас этот материал готов к выпуску на виниле.

Золото с пятой попытки

Немецкая пара Алена Савченко—Брюно Массо одержала победу в парном катании

Пятая Олимпиада в жизни великой фигуристки из Германии Алены Савченко завершилась реализацией ее мечты: в паре с Брюно Массо, с которым она выступает всего один олимпийский цикл, пятикратная чемпионка мира, двукратная обладательница бронзовых наград Олимпийских игр (в паре с Робин Шолковы) стала наконец олимпийской чемпионкой. Серебро получили действующие чемпионы мира из Китая Суй Вэньцзин и Хань Цун, бронзу — двукратные чемпионы мира Меган Дюамель—Эрик Рэдфорд из Канады. Двукратные чемпионы Европы Евгения Тарасова—Владимир Морозов, шедшие после короткой программы вторыми, остались в итоге четвертыми. Корреспондент „Ъ“ Валерия Миронова с подробностями из Каннына.

Н е было, наверное, среди любителей фигурного катания ни одного человека, который бы не возрадовался олимпийской победе пары из Германии Алена Савченко—Брюно Массо. Радовались главным образом за партнершу. Ведь Алена Савченко только в 34 года, на излете своей карьеры, добила-таки высшего олимпийского титула, единственного, которого не было в ее коллекции: она и ее бывший партнер Робин Шолковы завоевали пять золотых наград чемпионатов мира и две олимпийские бронзы образца 2010 и 2014 годов. Но после Игр в Сочи, где немецкая пара опять стала третьей, Робин Шолковы спортивную карьеру завершил. Однако упрямо Алену Савченко это не остановило. Она, продолжая грезить об олимпийском золоте, бросилась на поиски нового партнера. Предлагала встать в пару в том числе и россиянину Александру Энберту, но пока тот думал, начала тренироваться с ником прежде не известным французским парнем Брюно Массо. Специалисты над экспериментом знаменитой фигуристки только посмеивались. Ведь никому даже в голову прийти не могло, что из гримлы-увальня Массо возможно слепить фигуриста экстра-класса. А уж в то, что Алена Савченко сделает из него олимпийского чемпиона, поверить было и вовсе невозможно. Сомнения относительно реальности медальных олимпийских перспектив спортивного дуэта из Германии опали на чемпионате мира 2017 года в Хельсинки, где Алена Савченко с Брюно Массо стали вторыми вслед за Суй Вэньцзин—Хань Цун.

Однако первое же олимпийское выступление на катке в Канныне в среду принесло им разочарование. Немецкий дуэт был единственным среди четырех фаворитов, кто в короткой программе допустил ошибку: Массо недокрутил один оборот в параллельном тройном сальто. Первые три места, напоминим, заняли Суй Вэньцзин—Хань Цун, Евгения Тарасова—Владимир Морозов и Меган Дюамель—Эрик Рэдфорд. Что касается Алены Савченко и Брюно Массо, то они откатились на четвертую позицию. Казалось бы, совершенно безнадежную с точки зрения золотых перспектив. Ведь недаром говорят, что выиграть короткой программой невозможно, а проиграть — легко.

Как бы то ни было, но четверг, 15 февраля, стал днем Алены Савченко и ее партнера. В сильнейшей разминке они выступили первыми. Сделали это фигуристы на таком приливе сил, физических, эмоциональных и ду-



Алена Савченко на излете карьеры в 34 года на своих пятых Олимпийских играх вместе с Брюно Массо выиграла наконец олимпийское золото ФОТО ДМИТРИЯ КОРОТАЕВА

ховных, как будто катались в последний раз в жизни. Их катание было по-настоящему чемпионским. Не знаю, видели ли его соперники, но если вышедшие следом Меган Дюамель и Эрик Рэдфорд показали свой нынешний достаточно крепкий уровень, чего им оказалось достаточно для удержания третьей позиции, то про китайцев и россиян этого сказать нельзя. Обе пары совершили по две достаточно серьезные ошибки в прыжковых элементах, за что отправились на вторую и четвертую строчки итогового протокола соответственно. «Если бы я не верила в то, чем занимаюсь, я бы не занималась», — сказала олимпийская чемпионка Алена Савченко на пресс-конференции. — Когда я предложила Брюно создать пару, то верила: этот момент обязательно наступит. Хотя до сих пор не могу поверить, что моя мечта сбылась. „Никогда не сдаваться“ — для меня эти слова значат все. Я никогда не сдаюсь и всю жизнь борюсь до конца».

Андрей Хекало, тренер, работающий в группе Нины Мозер с Евгенией Тарасовой и Владимиром Морозовым, на вопрос „Ъ“, справедливым ли, с его точки зрения, является итоговый расклад, ответил утвердительно.

Спортивные пары

1. Алена Савченко—Брюно Массо (Германия) — 235,90 балла.
2. Суй Вэньцзин—Хань Цун (Китай) — 235,47.
3. Меган Дюамель—Эрик Рэдфорд (Канада) — 230,15...
4. Евгения Тарасова—Владимир Морозов (Россия) — 224,93...
5. Наталья Забияко—Александр Энберт — 212,88...
6. Кристина Астахова—Алексей Рогонов (все пары — Россия) — 194,45.

«Конечно, все совершенно справедливо. Савченко—Массо на самом деле прекрасно откатали. Честно говоря, золота для них не жалко. — сказал господин Хекало. — Китайцы отнюдь не канадцев имели большой запас, и даже без срывов двух своих прыжков они все равно заняли бы более высокое место — в данном случае второе. Канадцы были достаточно хороши, чтобы удержаться в тройке, и они свой шанс использовали».

Про своих подопечных, которые с музыкой своего зажигательного рок-н-ролла, прямо скажем, контрастировали, выглядев достаточно вяло, тренер сказал, что борьбу ни с собой, ни с соперниками они не выдержали. «Да, ребята осторожничали, — вынужден был признать наставник Евгении Тарасовой—Владимира Морозова. — Когда Женя спасовала на сальто (недокрутила один оборот из трех), все-таки хотелось верить, что все остальное ребята сделают, пусть и не на скорости, но аккуратно и чисто. Но, увы, затем случилось падение с выброса».

Анализировали ошибки российской пары и другие специалисты: одни считают, что корень зла в изначально неправильном выборе чрезмерно темповой программы, другие — в отсутствии достаточного опыта выступления молодого дуэта на мировой арене. Сам же Владимир Морозов, в одиночку державший ответ перед журналистами, пока его партнерша плакала в кулуарах, главной причиной их совместной неудачи назвал нервы, которые не удалось укротить. «Не справились с нервами, — сказал фигурист. — Хотя мы не смотрели и никогда не смотрим на своих конкурентов. Мы были готовы, и ко льду замечаний нет, да и выброс, на котором ошиблись, всегда делали стабильно. Ничего — справимся, переживем».

БИАТЛОН

Стрельба по-скандинавски

Йоханнес Бё промахивался по мишеням, но попал в чемпионы

Очередной день биатлонной программы Олимпиады в Пхёнчхане подарил публике две увлекательные в плане сюжета и развязки гонки. В мужской индивидуалке катастрофу в заключительной стрельбе потерпел великий француз Мартен Фуркад, казалось, уже обреченный на победу. Она досталась норвежцу Йоханнесу Бё. А в женской сенсационного успеха добилась молодая шведка Ханна Эберг, на которую вряд ли кто-то рискнул бы поставить. С подробностями — корреспондент „Ъ“ Алексей Доспехов.

Чтобы понять, что случилось вчера в женской индивидуальной гонке на 15 км, нужно кое-что знать о Ханне Эберг. Международный союз биатлонистов (IBU) по итогам предыдущего сезона признал ее лучшей молодой спортсменкой. Но это был, пожалуй, приз авансом. Тот, кто перед Олимпиадой сказал бы, что она способна претендовать на золото, выглядел бы, ну скажем так, слишком экстравагантным аналитиком, потому что речь шла о девушке, за плечами которой всего-то два неполных сезона в Кубке мира — и никаких особенных достижений. В прошлом сезоне ей как-то удалось забраться в гонке на пятое место, в нынешнем она даже до двадцатки не доезжала.

Биатлон

Женщины. Индивидуальная гонка, 15 км. 1. Ханна Эберг (Швеция) — 41.07,2 (0 штрафных кругов). 2. Анастасия Кузьмина (Словакия) — отставание 24,7 (2). 3. Лаура Дальмайер (Германия) — 41,2 (1)... 15. Татьяна Акимова — 3.10,4 (2)... 24. Ульяна Кайшева (обе — Россия) — 3.40,7 (2).

Мужчины. Индивидуальная гонка, 20 км. 1. Йоханнес Бё (Норвегия) — 48.03,8 (2 штрафных круга). 2. Яков Фак (Словения) — отставание 5,5 (0). 3. Доминик Ландертингер (Австрия) — 14,2 (0)... 16. Антон Бабиков — 2.04,2 (1)... 28. Матвей Елисеев (оба — Россия) — 3.03,3 (3).

В Пхёнчхане Эберг сотворила нечто неожиданное уже в первых двух состязаниях. В спринте она была седьмой, в преследовании — пятой. А индивидуальная гонка, проведенная с идеальной стрельбой и неплохой скоростью, принесла шведке то, во что она сама поверить не могла очень долго. Позади остались все героини современного биатлона, а невероятно быстрой словачке Анастасии Кузьминой и железной немке Лауре Дальмайер, взявшей два золота в первых олимпийских гонках, пришлось утешаться серебром и бронзой.

Секреты взлета Ханны Эберг разжевывал жалающим пожилой мужчина, которого должны было помнить те, кто внимательно следит за российским биатлоном. В начале десятилетия Вольфганг Пихлера пригласили работать с женской сборной России, чтобы он вывел новое поколение отечественных биатлонисток на суперуровень. Свой пост Пихлер,

очень скоро понявший, что всеобщей любви ему, как говорится, не дожидаться, покинул еще до сочинской Олимпиады и трудоустроился наставником другой команды — шведской, переживавшей глубочайший кризис, вроде бы абсолютно безнадежной. Безнадежными в Пхёнчхане пока выглядят добравшиеся до нее через фильтры Международного олимпийского комитета (МОК) осколки российской сборной, а шведы завоевали уже вторую медаль. Первую — серебро мужского преследования — кстати, также добыл подопечный Пихлера Себастьян Самуэльссон.

Вчера он был хорош и в индивидуалке, заняв четвертое место. Но наиболее значимым ее событием была, конечно, катастрофа Мартена Фуркада. Выдающийся француз прямым курсом двигался ко второму подряд золоту. Оставалось лишь разбить мишени на заключительном рубеже. Более того, ситуация сложилась так, что Фуркад был позволен и один промах. Он умудрился промазать двумя последними выстрелами. Француз пролетел мимо призовой тройки, а золото досталось его основному сопернику в сезоне Йоханнесу Бё. Для Бё в катастрофу превратились спринт и преследование — 31-я и 21-я позиция при громадном количестве промахов. Два промаха с минутной штрафой за каждый у него были и в индивидуалке, но злой на себя норвежец компенсировал их потрясающим темпом бега.

Сборная России во втором туре группового этапа олимпийского турнира сыграет с командой Словении

СНОУБОРД

Переломный момент

Медальные шансы сноубордиста Николая Олюнина уничтожил несчастный случай

Одна из самых печальных историй на Олимпиаде в Пхёнчхане произошла с российским сноубордистом Николаем Олюниным. Серебряный призер предыдущих Олимпийских игр в борд-кроссе был, кажется, готов к тому, чтобы снова добратся до подиума, но упал в полуфинальном заезде и сломал голень. А упавший вместе с ним француз Пьер Вольте, оставшись невредимым, смог подняться, проскочить в финал и в нем защитить чемпионское звание. Из Пхёнчхана передает корреспондент „Ъ“ Алексей Доспехов.

О чутившись этим утром в Phoenix Snowpark, где на Олимпиаде соревнуются сноубордисты, невозможно было поверить, что накануне ветреную пхёнчханскую погоду проклинали все подряд. Сказочное было утро — солнечное, теплое, с искрящимися на склонах снегом. С запахом весны и чего-то хорошего, что вот-вот должно случиться со сборной России.

Четыре года назад Николай Олюнин был одним из откровений сочинской Олимпиады. Говоря «сноуборд», в России в то время подразумевали исключительно параллельный слалом — дисциплину, в которой у отечественных спортсменов уже были серьезные успехи. Российский слалом на той Олимпиаде благодаря дважды выигравшему золото Вику Уайлду и его супруге Алене Зарварзиной, доехавшей до бронзы, действительно прогремел по полной. Но случился прорыв и в дисциплине, которая была для хозяйки Олимпиады загадкой. Борд-кросс, по-настоящему экстремальный жанр, предполагающий рубку на спуске шестерых мужчин, на сумасшедшей скорости преодолеваящих виражи и препятствия в виде трамплинов, принес порцию славы Николаю Олюнину, в финале уступившему лишь французскому Пьеру Вольте.

Перед пхёнчханской Олимпиадой Николай Олюнин не сверкал. В текущем розыгрыше Кубка мира он держался довольно скромно, в призы не заезжал, но воспоминания о Сочи очень быстро приобрели актуальность. Олюнин в Пхёнчхане выглядел потрясающе — уверенно прошел квалификацию, потому грессмейстерски, без единой марки, выиграл и четвертьфинал, и полуфинал, играючи обставив высоко котирувавшегося австралийца Алекса Пуллина. К полуфинальному заезду его уже невозможно было не наделить статусом фаворита.

Из-за падения и перелома ноги в полуфинальном заезде Николай Олюнин лишился надежд на олимпийскую награду ФОТО AP

Мужчины. Борд-кросс

1. Пьер Вольте (Франция)
2. Джаррид Хьюз (Австралия)
3. Рехино Эрнандес (Испания)

Именно в полуфинале и случилась трагедия. Он был мощнейшим по составу, этот заезд — только знаменитые райдеры. И Николай Олюнин, вопреки обыкновению, не смог прямо со старта вырваться вперед, чтобы обеспечить себе более или менее спокойную жизнь. Надо было бороться за место под корейским солнцем, выбираться из арьергарда. Олюнин выбирался, выискивая лазейки, правильную траекторию. Очередной прыжок подтянул его вплотную к топ-тройке, то есть к квалификации в финал. И тут кто-то кого-то задел — и пошли падения: на самом деле ситуация в кроссе не такая уж редкая. Правда, в этом заезде упал не один человек, не двое, а сразу четверо — все, кроме везучих австралийцев Пуллина и Джаррида Хьюза. Единственным из четверки пострадавших, кому не удалось встать на ноги и самостоятельно добраться до финиша, был Олюнин.

То, что произошло что-то чрезвычайно серьезное, стало ясно сразу. Он лежал на трассе примерно четверть часа, прежде чем медицинская бригада эвакуировала спортсмена со стадиона. Вскоре из больницы пришло сообщение: вероятный диагноз — перелом голени. А штаб российской олимпийской делегации информировал о готовящемся протесте, хотя было хорошо видно, что протестовать особого смысла нет: специально и явно в Олюнина никто не въезжал. Федерация сноуборда России (ФСР) позже согласилась: да, намеренного контакта не было, просто несчастный случай. Особенно горький на фоне по-своему удивительной истории с Пьером Вольте.

Вольте был в числе соперников Николая Олюнина в том злосчастном полуфинале. Француз мчался рядышком с россиянином и тоже рухнул. Но, в отличие от Олюнина, травм Вольте не получил, пристегнул борд к ботинкам быстрее австралийца Кюмерона Болтона и австрийца Алессандро Хеммерле и, уже сброшенный со счетов публикой, которая не видела деталей ЧП, кое-как добрался до финишной черты. Третьим — иными словами, финалистом.

Пьер Вольте говорил, что пережил шок, жутко занервничал. И тут к нему подошел тренер и сказал: «Да успокойся, все, что могло плохого случиться здесь с тобой, уже случилось». В финале Вольте рванул со старта, создал задел и ни разу не оказался в том положении, когда следует ждать какой-то пакости от жаждущих обогнать тебя противников. Они были слишком далеко.



Из-за падения и перелома ноги в полуфинальном заезде Николай Олюнин лишился надежд на олимпийскую награду ФОТО AP

ОЛИМПИЙСКИЙ РЕЗУЛЬТАТ

Горные лыжи

Мужчины. Скоростной спуск
1. Аксель Лунд Свиндаль (Норвегия) — 1,40,25. 2. Хьетти Янсура (Норвегия) — 1,40,37. 3. Беат Фойц (Швейцария) — 1,40,43.

Женщины. Гигантский слалом
1. Микаэла Шиффрин (США) — 2,20,02. 2. Рагхильд Моувингел (Норвегия) — 2,20,41. 3. Федерика Бриньоне (Италия) — 2,20,48... 30. Анастасия Силантьева (Россия) — 2,27,95.

Лыжные гонки

Женщины. Индивидуальная гонка. 10 км
1. Рагхильд Хага (Норвегия) — 25,00,5. 2. Шарлотта Калпа (Швеция) — 25,20,8. 3. Марит Бьорген (Норвегия) и Криста Пармекоски (Финляндия) — 25,32,4. 8. Анастасия Седова — 26,07,8... 10. Анна Нечаяевская — 26,24,8... 17. Алиса Жамбалова (все — Россия) — 26,57,8.

ТАБЛИЦА МЕДАЛЕЙ

	З	С	Б	В
1. Германия	9	2	4	15
2. Норвегия	6	7	4	17
3. Нидерланды	5	5	2	12
4. США	5	1	2	8
5. Канада	4	5	4	13
6. Швеция	3	2	0	5
7. Франция	3	1	2	6

Конькобежный спорт

Мужчины. 10 000 м
1. Тед-Ян Блумен (Канада) — 12,39,77. 2. Йоррит Бергсма (Нидерланды) — 12,41,98. 3. Никола Тумолово (Италия) — 12,54,32.

Санной спорт

Эстафета
1. Германия — 2,24,517. 2. Канада — 2,24,872. 3. Австрия — 2,24,988... 7. Россия — 2,25,349.

Хоккей

Мужчины. Групповой этап. Первый тур
Группа А. Чехия—Южная Корея 2:1. Канада—Швейцария 5:1.
Группа С. Финляндия—Германия 5:2. Швеция—Норвегия 4:0.

	З	С	Б	В
8. Австрия	2	1	3	6
9. Италия	1	1	3	5
10. Южная Корея	1	0	1	2
11. Япония	0	4	3	7
12. Австралия	0	2	1	3
13—14. Китай	0	2	0	2
13—14. Словакия	0	2	0	2
15. Россия	0	1	4	5